



COLLECTION OF SCIENTIFIC ARTICLES



[HTTPS://SCIENTIFIC-CONFERENCE.COM](https://scientific-conference.com)



BOSTON

XLVIII INTERNATIONAL CORRESPONDENCE SCIENTIFIC AND PRACTICAL CONFERENCE



**INTERNATIONAL SCIENTIFIC REVIEW
OF THE PROBLEMS AND PROSPECTS
OF MODERN SCIENCE AND EDUCATION**

ISBN 978-1-948507-41-7

Boston. USA. August 23-24, 2018

ISBN 978-1-948507-41-7

UDC 08

**XLVIII INTERNATIONAL CORRESPONDENCE
SCIENTIFIC AND PRACTICAL CONFERENCE
«INTERNATIONAL SCIENTIFIC REVIEW OF
THE PROBLEMS AND PROSPECTS OF
MODERN SCIENCE AND EDUCATION»
(Boston. USA. August 23-24, 2018)**

BOSTON. MASSACHUSETTS
PRINTED IN THE UNITED STATES OF AMERICA
2018

INTERNATIONAL SCIENTIFIC REVIEW OF PROBLEMS AND PROSPECTS OF MODERN SCIENCE AND EDUCATION / COLLECTION OF SCIENTIFIC ARTICLES. XLVIII INTERNATIONAL CORRESPONDENCE SCIENTIFIC AND PRACTICAL CONFERENCE (Boston, USA, August 23-24, 2018). Boston. 2018

EDITOR: EMMA MORGAN
TECHNICAL EDITOR: ELIJAH MOORE
COVER DESIGN BY DANIEL WILSON

CHAIRMAN OF THE ORGANIZING COMMITTEE: *VALTSEV SERGEI*
CONFERENCE ORGANIZING COMMITTEE:

Abdullaev K. (PhD in Economics, Azerbaijan), *Alieva V.* (PhD in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Akbulaev N.* (D.Sc. in Economics, Azerbaijan), *Alikulov S.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Anan'eva E.* (D.Sc. in Philosophy, Ukraine), *Asaturova A.* (PhD in Medicine, Russian Federation), *Askarhodzhaev N.* (PhD in Biological Sc., Republic of Uzbekistan), *Bajtasov R.* (PhD in Agricultural Sc., Belarus), *Bakiko I.* (PhD in Physical Education and Sport, Ukraine), *Bahor T.* (PhD in Philology, Russian Federation), *Baulina M.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Blejh N.* (D.Sc. in Historical Sc., PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Bobrova N.A.* (Doctor of Laws, Russian Federation), *Bogomolov A.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Borodaj V.* (Doctor of Social Sciences, Russian Federation), *Volkov A.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Gavrilenkova I.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Garagonich V.* (D.Sc. in Historical Sc., Ukraine), *Glushhenko A.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Russian Federation), *Grinchenko V.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Gubareva T.* (PhD Laws, Russian Federation), *Gutnikova A.* (PhD in Philology, Ukraine), *Datij A.* (Doctor of Medicine, Russian Federation), *Demchuk N.* (PhD in Economics, Ukraine), *Divnenko O.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Dmitrieva O.A.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Dolenko G.* (D.Sc. in Chemistry, Russian Federation), *Esenova K.* (D.Sc. in Philology, Kazakhstan), *Zhamuldinov V.* (PhD Laws, Kazakhstan), *Zholdoshev S.* (Doctor of Medicine, Republic of Kyrgyzstan), *Ibadov R.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Republic of Uzbekistan), *Il'inskih N.* (D.Sc. Biological, Russian Federation), *Kajrakbaev A.* (PhD in Physical and Mathematical Sciences, Kazakhstan), *Kaftaeva M.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Klinkov G.T.* (PhD in Pedagogic Sc., Bulgaria), *Koblanov Zh.* (PhD in Philology, Kazakhstan), *Kovaljov M.* (PhD in Economics, Belarus), *Kravcova T.* (PhD in Psychology, Kazakhstan), *Kuz'min S.* (D.Sc. in Geography, Russian Federation), *Kulikova E.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Kurmanbaeva M.* (D.Sc. Biological, Kazakhstan), *Kurpajanidi K.* (PhD in Economics, Republic of Uzbekistan), *Linkova-Daniels N.* (PhD in Pedagogic Sc., Australia), *Lukienko L.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Makarov A.* (D.Sc. in Philology, Russian Federation), *Macarenko T.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Meimanov B.* (D.Sc. in Economics, Republic of Kyrgyzstan), *Muradov Sh.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Nabiev A.* (D.Sc. in Geoinformatics, Azerbaijan), *Nazarov R.* (PhD in Philosophy, Republic of Uzbekistan), *Naumov V.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *Ovchinnikov Ju.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Petrov V.* (D.Arts, Russian Federation), *Radkevich M.* (D.Sc. in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Rakhimbekov S.* (D.Sc. in Engineering, Kazakhstan), *Rozyhodzhaeva G.* (Doctor of Medicine, Republic of Uzbekistan), *Romanenkova Yu.* (D.Arts, Ukraine), *Rubcova M.* (Doctor of Social Sciences, Russian Federation), *Rumyantsev D.* (D.Sc. in Biological Sc., Russian Federation), *Samkov A.* (D.Sc. in Engineering, Russian Federation), *San'kov P.* (PhD in Engineering, Ukraine), *Selitrenikova T.* (D.Sc. in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Sibircev V.* (D.Sc. in Economics, Russian Federation), *Skripko T.* (D.Sc. in Economics, Ukraine), *Sopov A.* (D.Sc. in Historical Sc., Russian Federation), *Strekalov V.* (D.Sc. in Physical and Mathematical Sciences, Russian Federation), *Stukalenko N.M.* (D.Sc. in Pedagogic Sc., Kazakhstan), *Subachev Ju.* (PhD in Engineering, Russian Federation), *Sulejmanov S.* (PhD in Medicine, Republic of Uzbekistan), *Tregub I.* (D.Sc. in Economics, PhD in Engineering, Russian Federation), *Uporov I.* (PhD Laws, D.Sc. in Historical Sc., Russian Federation), *Fedos'kina L.* (PhD in Economics, Russian Federation), *Khilutkhina E.* (D.Sc. in Philosophy, Russian Federation), *Cuculjan S.* (PhD in Economics, Republic of Armenia), *Chiladze G.* (Doctor of Laws, Georgia), *Shamshina I.* (PhD in Pedagogic Sc., Russian Federation), *Sharipov M.* (PhD in Engineering, Republic of Uzbekistan), *Shevko D.* (PhD in Engineering, Russian Federation).

PROBLEMS OF SCIENCE

**PUBLISHED WITH THE ASSISTANCE OF NON-PROFIT ORGANIZATION
«INSTITUTE OF NATIONAL IDEOLOGY»**

VENUE OF THE CONFERENCE:

**1 AVENUE DE LAFAYETTE, BOSTON, MA 02111, UNITED STATES
TEL. OF THE ORGANIZER OF THE CONFERENCE: +1 617 463 9319 (USA, BOSTON)
THE CONFERENCE WEBSITE:
[HTTPS://SCIENTIFIC-CONFERENCE.COM](https://scientific-conference.com)**

PUBLISHED BY ARRANGEMENT WITH THE AUTHORS
Attribution-ShareAlike 4.0 International (CC BY-SA 4.0)
<https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.en>

Contents

TECHNICAL SCIENCES.....	5
<i>Doronin M.S. (Russian Federation) ABOUT THE EFFICIENCY OF THERMAL ACCUMULATION AT NUCLEAR POWER PLANTS / Доронин М.С. (Российская Федерация) ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕПЛООВОГО АККУМУЛИРОВАНИЯ НА АЭС</i>	<i>5</i>
<i>Lastochkin D.M., Mamaeva O.E. (Russian Federation) FUNDAMENTALS TECHNICAL DIAGNOSIS STOP VALVES OF MAIN OIL PIPELINES / Ласточкин Д.М., Мамаева О.Э. (Российская Федерация) ОСНОВЫ ТЕХНИЧЕСКОГО ДИАГНОСТИРОВАНИЯ ЗАПОРНОЙ АРМАТУРЫ МАГИСТРАЛЬНОГО НЕФТЕПРОВОДА</i>	<i>8</i>
<i>Adeykin S.A. (Russian Federation) STATIC GESTURE RECOGNITION OF RUSSIAN SIGN ALPHABET BY LEAP MOTION SENSOR DATA / Адейкин С.А. (Российская Федерация) РАСПОЗНАВАНИЕ СТАТИЧЕСКИХ ЖЕСТОВ РУССКОГО ДАКТИЛЬНОГО АЛФАВИТА НА ОСНОВЕ ДАННЫХ СЕНСОРА LEAP MOTION.....</i>	<i>11</i>
<i>Moleva N.Yu., Petina T.A. (Russian Federation) MONITORING SYSTEMS FOR BUILDINGS AND STRUCTURES / Молева Н.Ю., Петина Т.А. (Российская Федерация) МОНИТОРИНГ ЗДАНИЙ И СООРУЖЕНИЙ</i>	<i>17</i>
ECONOMICS.....	19
<i>Sushcheva E.V., Shestakova E.V. (Russian Federation) EMPLOYEE ENGAGEMENT AS A METHOD OF STRATEGIC MANAGEMENT OF HUMAN RESOURCES IN THE ORGANIZATION / Сущева Е.В., Шестакова Е.В. (Российская Федерация) ВОВЛЕЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА КАК МЕТОД СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ</i>	<i>19</i>
<i>Satenova D. (Republic of Kazakhstan) PARADIGM OF THE STUDY OF THE REGULATION OF THE OIL MARKET / Сатенова Д. (Республика Казахстан) ПАРАДИГМА ИССЛЕДОВАНИЯ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА НЕФТИ.....</i>	<i>22</i>
<i>Kachan O.I. (Ukraine) FEATURES OF THE OPERATION OF INTERNATIONAL BUSINESS / Качан Е.И. (Украина) ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА</i>	<i>29</i>
<i>Ikonnikov V.V., Shaulov D.A. (Russian Federation) THE PROBLEM OF EXISTENCE OF AN OPTIMAL IDENTIFICATION PARAMETER / Иконников В.В., Шаулов Д.А. (Российская Федерация) ЗАДАЧА О СУЩЕСТВОВАНИИ ОПТИМАЛЬНОГО ПАРАМЕТРА ИДЕНТИФИКАЦИИ</i>	<i>33</i>
<i>Fokin V.V. (Russian Federation) TENDENCIES AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF INTERNET BANKING IN RUSSIA / Фокин В.В. (Российская Федерация) ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГА В РОССИИ</i>	<i>36</i>
<i>Moroz N.A. (Russian Federation) THEORETICAL BASIS OF THE CONCEPT «MANAGEMENT WORK» / Мороз Н.А. (Российская Федерация) ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПОНЯТИЯ «УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ТРУД»</i>	<i>39</i>
<i>Tangieva A.B. (Russian Federation) STATUS OF INTERNATIONAL STANDARDS OF FINANCIAL REPORTING IN THE TERRITORY OF THE RUSSIAN</i>	

FEDERATION / <i>Тангиева А.Б.</i> (Российская Федерация) СТАТУС МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ НА ТЕРРИТОРИИ РФ.....	42
<i>Vinnikova P.G.</i> (Russian Federation) "EEU – THE PLATFORM FOR DEVELOPMENT OF INNOVATIONS: MARKETS OF THE VENTURE CAPITAL / <i>Винникова П.Г.</i> (Российская Федерация) ЕАЭС – ПЛОЩАДКА ДЛЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ: РЫНКИ ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА	44
PEDAGOGICAL SCIENCES.....	47
<i>Ismanova A.</i> (Republic of Uzbekistan) THE SOCIO-POLITICAL NEED TO FIGHT EDUCATION AGAINST RELIGIOUS EXTREMISM AND TERRORISM / <i>Исманова А.</i> (Республика Узбекистан) СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ БОРЬБЫ ПРОСВЕЩЕНИЯ ПРОТИВ РЕЛИГИОЗНОГО ЭКСТРЕМИЗМА И ТЕРРОРИЗМА	47
MEDICAL SCIENCES	50
<i>Narzullaev N.U.</i> (Republic of Uzbekistan) CLINIC-IMMUNOLOGICAL FEATURES THE CURRENT OF THE CHRONIC TONSILITIS AT A HIV-INFECTED CHILDREN DEPENDING ON INFECTION WAYS / <i>Нарзуллаев Н.У.</i> (Республика Узбекистан) КЛИНИКО-ИММУНОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ТЕЧЕНИЯ ХРОНИЧЕСКОГО ТОНЗИЛЛИТА У ВИЧ-ИНФИЦИРОВАННЫХ ДЕТЕЙ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПУТЕЙ ИНФИЦИРОВАНИЯ	50
PSYCHOLOGICAL SCIENCES	53
<i>Alimova E.R.</i> (Russian Federation) FORMATION OF THE SKILLS OF ADOLESCENT SELF-REGULATION WITH A DELAY IN MENTAL DEVELOPMENT / <i>Алимова Е.Р.</i> (Российская Федерация) СФОРМИРОВАННОСТЬ НАВЫКОВ САМОРЕГУЛЯЦИИ ПОДРОСТКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ.....	53
SOCIOLOGICAL SCIENCES	57
<i>Shonia N.T.</i> (Russian Federation) AGGRESSION ON THE INTERNET: CAUSES, CONSEQUENCES AND POSSIBLE WAYS OF PREVENTION / <i>Шония Н.Т.</i> (Российская Федерация) АГРЕССИЯ В ИНТЕРНЕТЕ: ПРИЧИНЫ, ПОСЛЕДСТВИЯ И ВОЗМОЖНЫЕ ПУТИ ПРОФИЛАКТИКИ	57
<i>Goriachev N.V.</i> (Russian Federation) DYNAMICS OF REASONS FOR CHOOSING A "BUSINESS INFORMATICS" PROFESSION BY APPLICANTS / <i>Горячев Н.В.</i> (Российская Федерация) ДИНАМИКА ПРИЧИН ВЫБОРА ПРОФЕССИИ АБИТУРИЕНТАМИ НАПРАВЛЕНИЯ «БИЗНЕС-ИНФОРМАТИКА»	59
CULTURE	67
<i>Kolesnikova A.S.</i> (Russian Federation) MULTIPLE REPRESENTATIONS ON THE ESSENCE OF THE PHENOMENON OF CULTURE. DEFINITIONS OF CULTURE / <i>Колесникова А.С.</i> (Российская Федерация) МНОЖЕСТВЕННОСТЬ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О СУЩНОСТИ ФЕНОМЕНА КУЛЬТУРЫ. ОПРЕДЕЛЕНИЯ КУЛЬТУРЫ	67
<i>Kolesnikova A.S.</i> (Russian Federation) THE PROCESS OF FORMING AND DEVELOPMENT OF ORGANIZATIONAL CULTURE / <i>Колесникова А.С.</i> (Российская Федерация) ПРОЦЕСС ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ	69

ABOUT THE EFFICIENCY OF THERMAL ACCUMULATION AT NUCLEAR POWER PLANTS

Doronin M.S. (Russian Federation) Email: Doronin550@scientifictext.ru

*Doronin Mikhail Sergeyevich – PhD in Technical Sciences, Associate Professor,
DEPARTMENT OF THERMAL AND NUCLEAR POWER ENGINEERING,
INSTITUTE OF POWER ENGINEERING AND TRANSPORT SYSTEMS,
SARATOV STATE TECHNICAL UNIVERSITY BY GAGARIN YU.A., SARATOV*

Abstract: the article notes the discrepancy between the maneuvering properties and the characteristics of existing power equipment to meet the requirements for covering uneven schedules of electricity consumption. It is stated that the accumulation of thermal energy in nuclear power plants allows to ensure a constant thermal power of the reactor when the turbine equipment is operating in an alternating mode. The technique is presented and the results of the evaluation of the system efficiency of the thermal storage system at nuclear power plants are presented. It is shown that, depending on the amount of investments in thermal storage and the number of hours of use of the peak circuit turbine, the magnitude of the system effect varies within the limits of 0.243 - 9.850 billion rubles, has a maximum with the number of hours of use of the turbine of the peak circuit - 1600 h / year and unit investment in elements of the equipment of the peak circuit - 20000 rubles / kW.

Keywords: power plant, battery of thermal energy, system efficiency.

ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕПЛОВОГО АККУМУЛИРОВАНИЯ НА АЭС

Доронин М.С. (Российская Федерация)

*Доронин Михаил Сергеевич – кандидат технических наук, доцент,
кафедра тепловой и атомной энергетики,
Институт энергетики и транспортных систем,*

Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А., г. Саратов

Аннотация: в статье отмечается несоответствие маневренных свойств и характеристик существующего энергетического оборудования требованиям покрытия неравномерных графиков потребления электроэнергии. Указывается, что аккумулирование на атомных электростанциях тепловой энергии позволяет обеспечить постоянную тепловую мощность реактора при работе турбинного оборудования в переменном режиме. Приводится методика и излагаются результаты оценки системной эффективности использования на атомных электростанциях системы теплового аккумулирования. Показано, что в зависимости от величины инвестиций в тепловое аккумулирование и числа часов использования турбины пикового контура величина системного эффекта изменяется в пределах 0,243 – 9,850 млрд. руб., имеет максимум при числе часов использования турбины пикового контура – 1600 час/год и удельных капиталовложениях в элементы оборудования пикового контура – 20000 руб./кВт.

Ключевые слова: энергетическая установка, аккумулятор тепловой энергии, системная эффективность.

В Единой национальной энергетической системе России особенностями электропотребления являются неравномерности суточного, недельного и сезонного графиков электрических нагрузок. При этом сложность регулирования суточных графиков нагрузки заключается в несоответствии маневренных свойств и характеристик существующего энергетического оборудования требованиям покрытия неравномерных графиков. Один из путей решения отмеченной проблемы – тепловое аккумулирование на ТЭС и АЭС.

В частности, аккумулирование на АЭС тепла горячей воды и (или) пара позволяет обеспечить постоянную (или близкую к ней) тепловую мощность реактора при работе

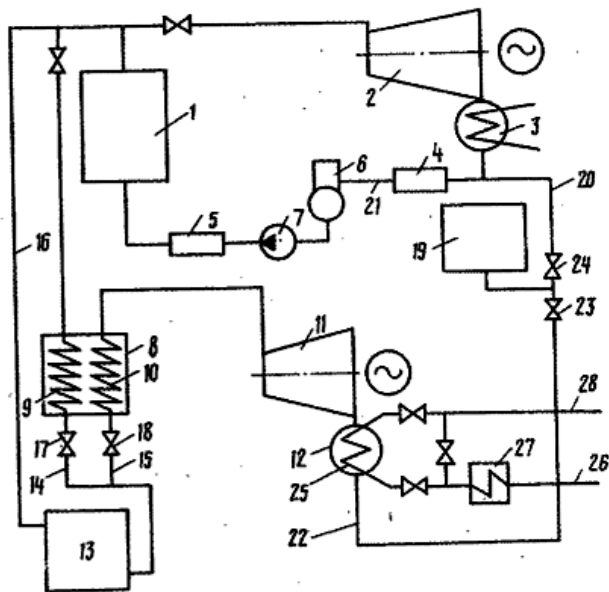
турбинного оборудования в переменном режиме. В период зарядки аккумуляторов тепла турбина и электрогенератор работают с разгрузкой, в период разрядки аккумуляторов повышение мощности может осуществляться как основным турбогенератором, так и за счет дополнительно устанавливаемой пиковой турбины. Во втором случае существенно расширяется возможный регулировочный диапазон АЭС и повышается годовая загруженность основной турбоустановки. Интенсификация использования ядерных энергоустановок положительно сказывается на технико-экономических показателях АЭС.

На рисунке 1 представлена предложенная в [1] схема энергетической установки АЭС с использованием дополнительного пикового контура, включающего аккумулятор фазового перехода (АФП), два аккумулятора горячей воды (конденсата) и пиковую турбину. Описание работы АЭС с системой аккумулирования изложено в [2].

Определим системную эффективность использования на АЭС пикового контура с АФП (теплоаккумулирующее вещество – нитрат лития ($LiNO_3$), имеющее температуру плавления $255^{\circ}C$). Для предложенной схемы запишем расчетное выражение для системного эффекта в виде чистого дисконтированного дохода (ЧДД) в следующем виде:

$$ЧДД = \sum_{t=0}^T (R_t^{\pi} - 3_t^{\pi}) \cdot \frac{1}{(1+E)^t} - \sum_{t=0}^T K_{\text{пик}} \cdot \frac{1}{(1+E)^t} \quad (1)$$

где R_t^{π} – выручка от реализации на оптовом рынке электроэнергии, вырабатываемой пиковой турбиной; 3_t^{π} – затраты на эксплуатацию пикового контура; $K_{\text{пик}}$ – инвестиции в элементы оборудования пикового контура – АФП, паровую турбину, аккумуляторы воды и т.д.; t – шаг в расчетном периоде, равный одному году; T – продолжительность расчетного периода, измеренная в шагах; E – норма дисконта.



1 – парогенератор; 2 – основная паровая турбина; 3, 12 – конденсаторы; 4, 5 – соответственно, подогреватели низкого и высокого давлений; 6 – деаэрактор; 7 – питательный насос; 8 – АФП; 9, 10 – поверхности теплообмена; 11 – пиковая турбина; 13, 19 – аккумуляторы воды (конденсата); 14, 15, 16, 21, 22 – трубопроводы; 17, 18, 23, 24 – задвижки; 20 – перемычка; 25 – теплообменник сетевой воды; 26, 28 – соответственно, трубопроводы прямой и обратной сетевой воды; 27 – подогреватель сетевой воды

Рис. 1. Схема энергетической установки АЭС с использованием тепловых аккумуляторов и пиковой турбины

Для выполнения расчетов по (1) приняты следующие исходные данные:

- продолжительность расчетного периода – 20 лет;
- инвестиционный период – 4 года;
- денежные потоки дисконтируются к началу расчетного периода;
- норма дисконта – 10 %;
- значения R_t^{II} постоянны по годам расчетного периода.

– среднегодовой тариф на электроэнергию на оптовом рынке в первой ценовой зоне в период суточного пика потребления [3] – 145 коп/(кВт·ч);

– стоимость мощности пиковой турбины на оптовом рынке мощности в первой ценовой зоне [3] – 700 руб./(кВт×мес.);

– число часов использования турбины пикового контура – 1300 час/год;

– удельные капиталовложения в элементы оборудования пикового контура (АФП, турбоустановка, аккумуляторы воды и пр.) – 30000 руб./кВт.

Результаты расчетов по (1) в зависимости от изменения удельных капитальных вложений и числа часов использования турбины пикового контура представлены на рисунке 2.

Для принятых исходных данных величина системного эффекта изменяется в пределах 0,243 – 9,850 млрд. руб., имеет максимум при числе часов использования турбины пикового контура – 1600 час/год и удельных капиталовложениях в элементы оборудования пикового контура – 20000 руб./кВт.

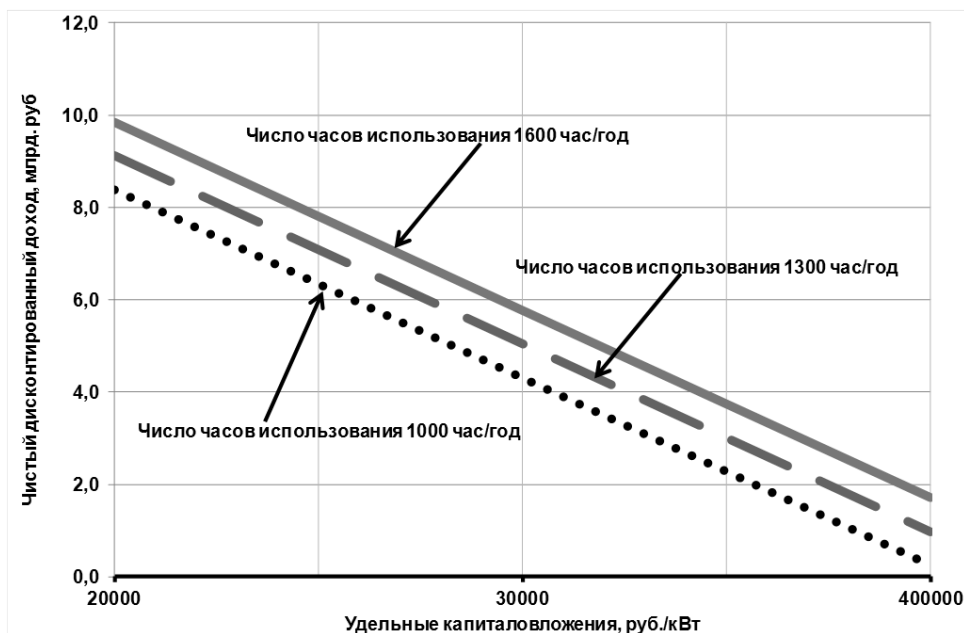


Рис. 2. Зависимость системной эффективности использования на АЭС пикового контура с АФП от инвестиций в производство пиковой энергии и числа часов использования турбины пикового контура

Список литературы / References

1. Авторское свидетельство. СССР № 1133428. Энергетическая установка. Опубл. в Бюлл. изобр. 1985, № 1
2. Доронин М.С., Доронина В.Д. К обоснованию оптимальных параметров энергоустановки пикового контура с аккумулятором фазового перехода / European Research: Innovation in Science, Education and Technology // European research № 8 (19) / Сб. ст. по мат.: XIX межд. науч.-практ. конф. (United Kingdom, London, 28-29 August 2016), С. 41–44.

3. Годовой отчет АО «Администратор торговой системы оптового рынка электроэнергии» за 2017 год [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.atsenergo.ru/sites/default/files/reportdocs/2018/05/ats_go.pdf. (дата обращения: 18.08.2018).

FUNDAMENTALS TECHNICAL DIAGNOSIS STOP VALVES OF MAIN OIL PIPELINES

Lastochkin D.M.¹, Mamaeva O.E.² (Russian Federation)

Email: Lastochkin550@scientifictext.ru

¹Lastochkin Denis Mihajlovich - PhD in Technical, Associate Professor;

²Mamaeva Olga Eduardovna – Student,

DEPARTMENT OF EXPLOITATION OF MACHINERY AND EQUIPMENT,

FEDERAL STATE BUDGETARY INSTITUTION OF HIGHER EDUCATION

VOLGA STATE UNIVERSITY OF TECHNOLOGY,

IOSHKAR-OLA

Abstract: in this paper the main methods of technical diagnostics of the shut-off valves of the main oil pipeline are given. The applied methods of non-destructive inspection of stop valves and problems of technical diagnostics are described. The types of technical diagnostics during repair (with dismantling of stop valves) and operation (without stopping the transfer of oil through the main oil pipeline) are presented. At the end of the work, it is concluded that the use of the proposed methods of technical diagnostics will help determine the conditions for the further operation of the diagnosed equipment.

Keywords: diagnostics, control, main oil pipeline, stop valves.

ОСНОВЫ ТЕХНИЧЕСКОГО ДИАГНОСТИРОВАНИЯ ЗАПОРНОЙ АРМАТУРЫ МАГИСТРАЛЬНОГО НЕФТЕПРОВОДА

Ласточкин Д.М.¹, Мамаева О.Э.² (Российская Федерация)

¹Ласточкин Денис Михайлович - кандидат технических наук, доцент;

²Мамаева Ольга Эдуардовна - студент,

кафедра эксплуатации машин и оборудования;

Федеральное государственное бюджетное учреждение высшего образования

Поволжский государственный технологический университет,

г. Йошкар-Ола

Аннотация: в данной работе даны основные методы технического диагностирования запорной арматуры магистрального нефтепровода. Описаны применяемые методы неразрушающего контроля запорной арматуры и задачи технической диагностики. Представлены виды технической диагностики при ремонте (с разборкой запорной арматуры) и эксплуатации (без остановки перекачки нефти по магистральному нефтепроводу). В конце работы дается вывод, что использование предложенных методов технической диагностики поможет определить условия дальнейшей эксплуатации диагностируемого оборудования.

Ключевые слова: диагностика, контроль, магистральный нефтепровод, запорная арматура.

В настоящее время невозможно представить современные трубопроводы без запорной арматуры, так как они играют важную роль в развитии многих инженерных систем. Именно задвижки широко применяются практически на любых технологических и транспортных трубопроводах диаметрами от 125 до 1420 миллиметров. Но, к сожалению, сама

конструкция задвижек предполагает то, что в процессе эксплуатации она может утратить свою работоспособность вследствие потери герметичности. Основными причинами нарушения герметичности являются износ, некачественные уплотнительные поверхности либо механическое нарушение корпуса [1].

На сегодняшний день, диагностика запорной арматуры является одной из наиболее важных этапов по контролю качества и обеспечения дальнейшей бесперебойной работы трубопровода. Для решения основных задач диагностирования арматуры и ее составляющих используют разные методы неразрушающего контроля, с помощью которых можно обнаружить как внутренние, так и внешние дефекты.

Для контроля арматуры применяют следующие методы неразрушающего контроля: визуальный и измерительный контроль, акустико-эмиссионный контроль, магнитометрический контроль, капиллярный контроль, магнитопорошковый контроль и ультразвуковой контроль. При их совокупном использовании в процессе диагностики можно гарантировать дальнейшую эксплуатацию запорной арматуры.

Техническое диагностирование осуществляется по договору между заказчиком и исполнителем с привлечением подрядчика в соответствии с утвержденным, графиком проведения работ технического диагностирования и технического освидетельствования в рамках действующих требований по безопасности [2, 3].

График работы по диагностике разрабатывается отраслевым стандартом и предусматривает совмещение диагностики со сроками проведения ремонтов, указанными в годовом графике технического обслуживания и ремонта. С учетом утвержденного графика диагностики разрабатывается план остановок магистрального нефтепровода.

Диагностика и освидетельствование запорной арматуры в ПАО «Транснефть» выполняется согласно РД-19.100.00-КТН-036-13 [4], а также ОР-03.100.50-КТН-338-07 [5].

Диагностика может проводиться как при ремонте (с разборкой), так и при эксплуатации (без остановки перекачки нефти).

При ремонте техническое диагностирование включает в себя:

- 1) анализ эксплуатационной, конструкторской (проектной) и ремонтной документации (при наличии);
- 2) визуальный и измерительный контроль;
- 3) неразрушающий контроль;
- 4) параметрический контроль;
- 5) анализ результатов параметрического контроля до ремонта;
- 6) контроль функционирования;
- 7) оценка коррозии, износа и других дефектов по результатам визуального и измерительного контроля и других методов неразрушающего контроля;
- 8) гидравлические испытания (по необходимости);
- 9) оформление технического отчёта по результатам технического диагностирования.

При эксплуатации техническое диагностирование включает в себя:

- 1) анализ эксплуатационной, конструкторской (проектной) и ремонтной документации (при наличии);
- 2) визуальный и измерительный контроль;
- 3) неразрушающий контроль;
- 4) параметрический контроль;
- 5) контроль функционирования;
- 6) геодезические измерения;
- 7) определение прочности бетона фундамента;
- 8) определение механических характеристик корпусных деталей;
- 9) металлографическое исследование (при необходимости);
- 10) определение химического состава материалов (при отсутствии сертификатов на изделие или сведений марке материала, а также в случаях, когда результаты измерения твердости и металлографического анализа не соответствует марки стали, указанной в эксплуатационной и технической документации);

11) оценка коррозии, износа и других дефектов;
12) гидравлические испытания;
13) расчётно-аналитические процедуры оценки и прогнозирования технического состояния, включающие:

- расчёт режимов работы;
- поверочный расчет на прочность;
- определение остаточного срока эксплуатации (до прогнозируемого наступления предельного состояния);
- установление срока следующего технического диагностирования;
- оформление технического отчёта по результатам технического диагностирования.

Таким образом, задачами технической диагностики являются:

- 1) обнаружение дефектов и несоответствий, установление причин их появления и на этой основе определение технического состояния оборудования;
- 2) поиск места и распознавание причин неисправностей путем анализа;
- 3) прогнозирование технического состояния и остаточного ресурса.

В результате проведения диагностики можно определить возможности либо условия для дальнейшей эксплуатации диагностируемого оборудования и для повышения промышленной и экологической безопасности.

Список литературы / References

1. Богданов Е.А. Основы технической диагностики нефтегазового оборудования: Учеб. пособие для вузов. М.: Высш. шк., 2006. 279 с.
2. Федеральный закон от 21.07.97 г. №116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов».
3. Приказ Ростехнадзора от 14.11.2013 N 538 «Об утверждении федеральных норм и правил в области промышленной безопасности «Правила проведения экспертизы промышленной безопасности» (Зарегистрировано в Минюсте России 26.12.2013 № 30855).
4. РД-19.100.00-КТН-036-13 (с изм. 1 2017) «Правила технического диагностирования и освидетельствования механо-технологического оборудования. Методики технического диагностирования механо-технологического оборудования».
5. ОР-03.100.50-КТН-338-07 «Регламент организации работ по техническому освидетельствованию механо-технологического оборудования НПС, запорной арматуры НПС и линейной части магистральных нефтепроводов».

STATIC GESTURE RECOGNITION OF RUSSIAN SIGN ALPHABET BY LEAP MOTION SENSOR DATA

Adeykin S.A. (Russian Federation) Email: Adeykin550@scientifictext.ru

Adeykin Sergey Andreevich - Postgraduate,
SCIENTIFIC AND EDUCATIONAL CLUSTER OF INFO-COGNITIVE TECHNOLOGIES
MOSCOW POLYTECHNIC UNIVERSITY, MOSCOW

Abstract: this paper investigates the effectiveness of various machine learning algorithms in application of Russian sign alphabet gestures classification by the data obtained from the Leap Motion movements tracker. The paper describes test and train datasets recording and labeling process, engineering of feature vector, comparative analysis of various classifiers effectiveness with respect to the recorded data. For the most accurate classifier, a detailed analysis of the accuracy of individual gestures is provided.

Keywords: gesture recognition, Russian sign alphabet, Leap Motion, machine learning.

РАСПОЗНАВАНИЕ СТАТИЧЕСКИХ ЖЕСТОВ РУССКОГО ДАКТИЛЬНОГО АЛФАВИТА НА ОСНОВЕ ДАННЫХ СЕНСОРА LEAP MOTION

Адейкин С.А. (Российская Федерация)

Адейкин Сергей Андреевич - аспирант,
научно-образовательный кластер инфо-когнитивных технологий
Московский политехнический университет, г. Москва

Аннотация: в данной статье проведено исследование эффективности различных алгоритмов машинного обучения применительно к задаче классификации статических жестов русского дактильного алфавита на основе данных полученных с сенсора захвата движений Leap Motion. В статье описан процесс записи обучающих и тестовых выборок с сенсора Leap Motion, описан процесс разработки вектора признаков, приведен сравнительный анализ эффективности различных классификаторов применительно к записанным данным. Для наиболее точного классификатора приведен детальный анализ точности по отдельным жестам.

Ключевые слова: распознавание жестов, русский дактильный алфавит, Leap Motion, машинное обучение.

УДК 004.852

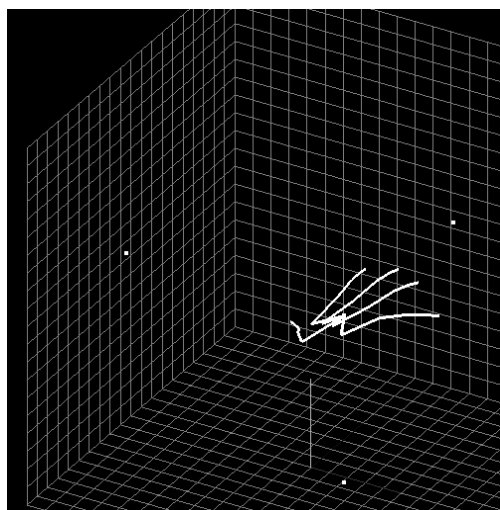
Русский дактильный алфавит представляет из себя жестовую систему, в которой каждому жесту соответствует буква русского алфавита (рис 1). Русский дактильный алфавит используется наряду с полноценным жестовым языком для проговаривания отдельных терминов, для которых отсутствует специальных жест, для демонстрации имен собственных, а также для общения с людьми не владеющих полноценными жестовыми языками, но освоившими простую алфавитную систему. Также подобная система может использоваться для человеко-машинного взаимодействия, когда другие способы ввода затруднены.

Русский дактильный алфавит состоит из 32 жестов. Все жесты показываются одной рукой, для правой - правой, для левой - левой (в зеркальном представлении). В конфигурации жеста участвует только кисть и мелкая моторика пальцев. Жестовая система состоит из 23 статических и 9 динамических жестов.

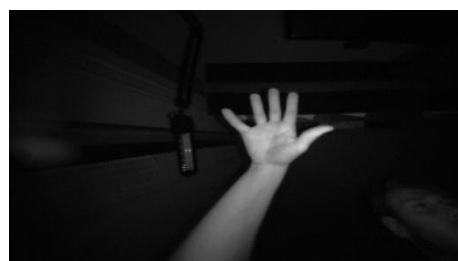
						
А	Б	В	Г	Д	Е	Ж
						
З	И	Й	К	Л	М	Н
						
О	П	Р	С	Т	У	Ф
						
Х	Ц	Ч	Ш	Щ	Ъ	Ы
						
	Ь	Э	Ю	Я		

Рис. 1. Жесты русского дактильного алфавита [1]

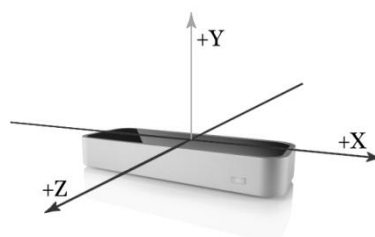
Сенсор захвата движений *Leap Motion* предназначен для детектирования и трекинга положения рук в пространстве с высокой детализацией, вплоть до координат отдельных фаланг. Сенсор представляет собой портативное устройство размером 80х30х10 мм, включающее две ИК камеры и ИК подсветку (рис. 2) [2]. Результатом трекинга является скелетная модель руки в виде пространственных координат всех узлов с погрешностью от 25 до 60 мм, в зависимости от положения руки. Опыт использования показал, что случае сложной конфигурации руки, включающей перекрытия, возможны значительные ошибки в трекинге.



а



б



в

Рис. 2. а - результаты трекинга *Leap Motion* (скелетная модель)
б - необработанное изображение из ИК-камеры *Leap Motion*
в - внешний вид устройства *Leap Motion* с направлением осей системы координат

Сенсор Leap Motion прежде всего создан как устройство для обеспечения человеко-машинного взаимодействия в технологиях виртуальной реальности, однако часто используется и как база распознавания различных жестовых систем. Например, в [3] приведена система распознавания простой жестовой системы из 10 статических жестов с трекингом на основе сенсора Leap Motion. А в работе [4] приведен фреймворк для распознавания жестов на его основе.

Исходные данные

Запись данных: Для исследования была подготовлена выборка записанных жестов. Респондент последовательно демонстрировал статические жесты русского дактильного алфавита. Каждый жест демонстрировался в течении, примерно, 10 секунд, во время которых осуществлялась вариация жеста: перемещение руки в пространстве, вращения, изменения положения пальцев в рамках одного жеста. Запись осуществляется в режиме видео, т.к. записываются последовательно все кадры с максимально доступных числом кадров в секунду, без пропусков.

К записываемым жестам выдвигается требование по точности: если сенсор допускал сильную ошибку в определении позы руки, то данная последовательность кадров в выборку не попадала.

Положение сенсора Leap Motion во время записи жестов - горизонтальные (область видимости снизу-вверх), а жесты демонстрировались в обычной ориентации, т.е. так, как будто наблюдатель находится спереди.

В итоге было записано 3 “ролика”, общего объема 93 000 кадров, в которых, в среднем, приходится по 1500 кадров на статический жест. Кадры, включающие переходы между жестами, в дальнейшую разметку не попадают.

Записанные данные были разделены на обучающую и тестовую выборку в отношении 2 к 1. Кадры одного “ролика” не разделялись между выборками, т.к. разница между соседними кадрами одного “ролика” была пренебрежимо мала, что могло привести к переобучению.

Построение признаков: В качестве признаков были выбраны углы наклона всех фаланг кисти относительно вектора направления локтя, по два угла на фалангу (yaw и pitch). Данные признаки выбраны с целью достижения наибольшей инвариантности к положениям и поворотам руки в пространстве, а также к размерам руки и пальцев отдельных людей.

Скелетная модель руки Leap Motion включает 18 фаланг, т.е. на руку приходится $2 \cdot 18 = 36$ внутренние степени свободы кисти. Помимо относительного положения фаланг, к вектору признаков добавляется угол направления самого локтя относительно всех осей (yaw, pitch и roll). Таким образом общая длина вектора признаков составляет 39 элементов.

Распознавание

В качестве меры качества выбрана точность (precision), определяемая как доля правильно распознанных запросов основного класса к общему числу запросов основного класса, формула вычисления приведена в (1). Т.к. текущая задача является задачей многоклассовой классификации, то точность рассчитывается для каждого класса методом “один против всех”, после чего получается итоговая метрика макро-усреднением.

$$Prec = \frac{TP}{TP+FP}$$

, где TP - True Positive
FP - False Positive

(1)

В качестве классификаторов были исследованы: метод ближайших соседей (KNN), наивный классификатор Байеса, метод опорных векторов (SVM), также методы основанные на ансамблях: деревья решений, случайные леса и градиентный бустинг. Все результаты представлены в таблице 1.

В качестве значений параметров по умолчанию принимаются значения принятые в библиотеке sklearn [5].

Метод ближайших соседей исследован с различным числом соседей ($K=1, 2$ или 3), в качестве метрики близости использовалось Евклидово расстояние между векторами. По таблице 1 видно, что Методы ближайших соседей и наивный классификатор Байеса показывают наихудшие результаты точности на тестовой выборке.

Метод опорных векторов был исследован в трех вариантах: линейный метод опорных векторов (SVM Linear), метод опорных векторов с ядром вида RBF (Радиальная базисная функция). Метод Nu-SVM и C-SVM отличаются способом регуляризации [6]. Из анализа результатов видно, что линейный SVM достиг наиболее низких результатов, из чего можно сделать вид, что данные линейно неразделимы. Из нелинейных методов, C-SVM показал результаты немного большие, чем Nu-SVM на тестовой выборке.

Основным настраиваемым параметром деревьев решений является максимальная глубина дерева. График зависимости точности на обучающей и тестовой выборках от максимальной глубины дерева приведен на рис. 3. По графику видно, что точность на обучающей выборке достигает максимума при глубина 13, тогда же перестает повышаться точность на тестовой выборке при точности в $\text{Prec}=0.80$. Можно предположить, что расширение и усложнение обучающей выборки может повысить результативность данного метода.

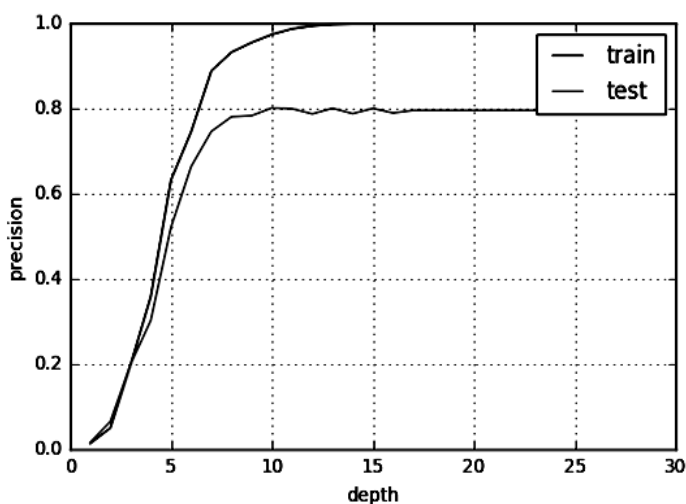


Рис. 3. График зависимости точности классификатора на деревьях решений от максимальной глубины дерева

Метод случайных лесов является композицией деревьев решений, обучаемых на подмножествах обучающей выборки, полученных случайным баттингом. Основными параметрами случайных лесов являются количество деревьев (num_estimators) и максимальная глубина каждого дерева (max_depth). Карта зависимости точности на тестовой выборке от параметров приведена на рис. 4. По карте, явного переобучения не наблюдается, т.к. точности на тестовой выборке монотонно возрастает с ростом обоих параметров. Экстремум на тестовой выборке достигается при параметрах $\text{estimators_num}=17$, $\text{depth}=8$, достигает точности $\text{Prec}=0.875$.

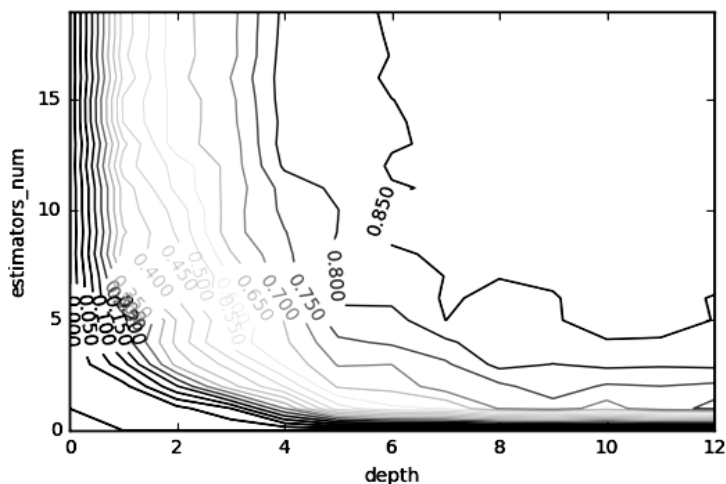


Рис. 4. Карта зависимости точности метода случайных лесов на тестовой выборке от параметров количества деревьев и максимальной глубины деревьев

Градиентный бустинг также является алгоритмом на основе ансамблей классификаторов, но в отличие от случайных лесов, разбиение обучающей выборки осуществляется не случайным сэмплением, а таким образом, чтобы каждый последующий классификатор в каскаде учился на тех примерах, которые классифицировались хуже всего уже обученными классификаторами.

Градиентный бустинг позволил достигнуть точности на обучающей выборке $P_{\text{трес}}=0.89$ и является наилучшим из исследованных классификаторов.

Таблица 1. Сводная таблица точности различных классификаторов на тестовой и обучающей выборках

Классификатор	Обучение на новой расширенной выборке	
	precision on train	precision on test
KNN (K=1)	1.00	0.78
KNN (K=2)	1.00	0.78
KNN (K=3)	1.00	0.78
SVM Linear	0.87	0.72
Nu-SVM RBF	0.93	0.81
C-SVM RBF	0.99	0.82
Naive Bayes	0.82	0.68
Decision tree	0.99	0.80
Random forest	1.00	0.875
Gradient boosting	1.00	0.89

Из таблицы 1 видно, что наиболее подходящим для текущей задачи является градиентный бустинг. На рис. 5. приведена матрица сопряжения, полученная градиентным бустингом на тестовой выборке. В качестве чисел на осях выступают порядковые номера соответствующих букв русского алфавита (без буквы Ё).

Из анализа матрицы видно, наибольшая ошибка классификации получается при распознавании дактилемы Т как П. По рис. 1 видно, что данные жесты схожи по своей конфигурации, однако то, что это ошибка является не симметричной, говорит о том, данные являются различимыми и классификатор требует доработки.

Второй ошибкой по частоте является замена буквы А на Е и наоборот. Как видно из рис. 1 - данные жесты очень похожи, представляют из себя кулак разной степени сжатия. Ошибка является симметричной, точность для данных жестов составляет 66% и 63% соответственно (что близко к 50%). На других классификаторах точность для этих дактилем, также, не превышает 70%. Вследствие этого, можно сказать, что эти жесты неразличимыми в данном пространстве признаков. Для разрешения данной проблемы требуется либо оснащать классификатор дополнительной, более различимой информацией или разрешать проблему схожести на более высоком уровне статистической модели языка.

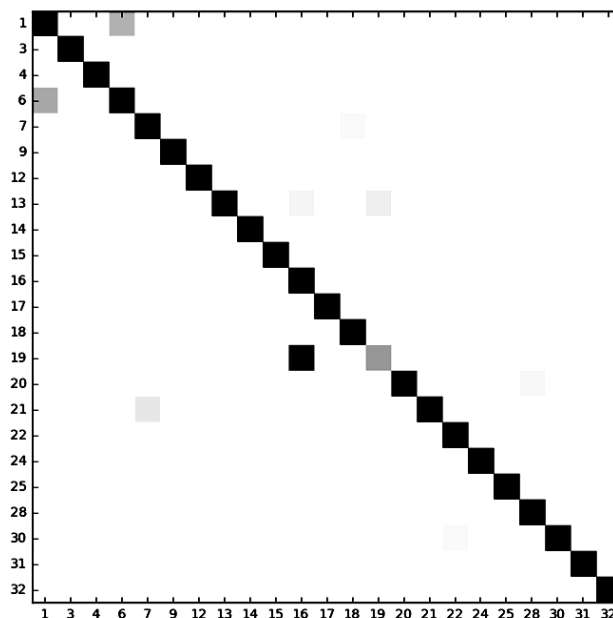


Рис. 5. Матрица сопряжения

Результаты и выводы

В результате работы была записана выборка статических жестов русского дактильного алфавита на устройство захвата движений Leap Motion.

Был разработан вектор признаков, способный в достаточной степени полно и инвариантно представить жесты русского дактильного алфавита.

Было проведено исследование методов классификации, из которого можно сделать вывод, что наиболее оптимальным методом классификации для поставленной задачи является градиентный бустинг. Данный классификатор позволяет точности $P_{res}=0.89$.

Анализ матрицы сопряжения показал, что наиболее частыми являются ошибки по замене букв Т->П и А<-->Е. Данная проблема должна решаться за счет введения дополнительных признаков для обеспечения статистической неразличимости, либо разрешаться на более высоком уровне статистической моделью языка.

Финансирование

Статья подготовлена по результатам работы, выполненной при государственной финансовой поддержке Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере.

Список литературы / References

1. Русский дактильный алфавит // [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://studopedia.ru/2_26272_russkiy-daktilniy-alfavit.html/ (дата обращения: 12.08.2018).

2. How does Leap Motion controller work // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://blog.leapmotion.com/hardware-to-software-how-does-the-leap-motion-controller-work/> (дата обращения: 20.08.2017).
3. Marin G., Dominio F., Zanuttigh P. Hand gesture recognition with leap motion and kinect devices //Image Processing (ICIP), 2014 IEEE International Conference on. IEEE, 2014. С. 1565-1569.
4. Nowicki M. et al. Gesture recognition library for leap motion controller //Bachelor thesis. Poznan University of Technology, Poland. 2014.
5. [Электронный ресурс]. Режим доступа: scikit-learn user guide http://scikit-learn.org/stable/_downloads/scikit-learn-docs.pdf (дата обращения: 12.08.2018).
6. Support Vector Machines // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://scikit-learn.org/stable/modules/svm.html#svm-classification> (дата обращения: 12.08.2018).

MONITORING SYSTEMS FOR BUILDINGS AND STRUCTURES

Moleva N.Yu.¹, Petina T.A.² (Russian Federation)

Email: Moleva550@scientifictext.ru

¹Moleva Natalie Yurevna – Student;

²Petina Tatiana Andreevna – Student,

FACULTY OF INDUSTRIAL AND CIVIL ENGINEERING,
SAMARA STATE TECHNICAL UNIVERSITY,
SAMARA

Abstract: the article analyzes options for modern monitoring systems for buildings and structures, ways to monitor the technical condition of objects, and trends in the development of the industry. The advantages and disadvantages of conducting two basic types of monitoring are considered: periodic and continuous. It is indicated which parameters of the building system are easier to measure with each method. This article also notes domestic and foreign experience in the field of expertise of the technical condition of buildings and structures, and suggests ways to further develop the industry.

Keywords: monitoring, inspection of buildings and structures, technical condition.

МОНИТОРИНГ ЗДАНИЙ И СООРУЖЕНИЙ

Молева Н.Ю.¹, Петина Т.А.² (Российская Федерация)

¹Молева Наталья Юрьевна – студент;

²Петина Татьяна Андреевна – студент,

факультет промышленного и гражданского строительства,
Самарский государственный технический университет,
г. Самара

Аннотация: в статье анализируются варианты современных систем мониторинга зданий и сооружений, способы осуществления контроля за техническим состоянием объектов, тенденции развития отрасли. Рассматриваются преимущества и недостатки проведения двух основных типов мониторинга: периодического и непрерывного. Указано, какие параметры строительной системы легче измерить при каждом способе. В данной статье также отмечается отечественный и зарубежный опыт в области экспертизы технического состояния зданий и сооружений, высказано предположение о путях дальнейшего развития отрасли.

Ключевые слова: мониторинг, обследование зданий и сооружений, техническое состояние.

УДК 69.059

Мониторинг зданий и сооружений – необходимый комплекс мероприятий, включающий в себя технический контроль, испытания, оценку технического состояния строительных конструкций. Своевременное выявление степени физического износа, наличия дефектов позволяет предотвратить возникновение аварийных ситуаций, приводящим к катастрофическим последствиям: потери несущей способности всего объекта с невозможностью его восстановления. Обычно в процессе проектирования системы производятся различные мероприятия по улучшению конструкции и ее доработке с целью устранения ошибок, что, в конечном счете, повышает надежность [1, 334]. Существует два основных способа проведения мониторинга: периодический и непрерывный, осуществляемый в автоматическом режиме. Периодический мониторинг – это запланированное обследование, проводимое по утвержденному плану, заключающееся в проведении визуального осмотра и инструментального измерения определенных параметров здания. Периодический мониторинг требует гораздо меньше средств нежели автоматизированный, но вместе с тем является менее точным и менее всеобъемлющим. На сегодняшний день мировой тенденцией является внедрение автоматизированных систем в практику технического обследования. Переход на автоматическую систему позволяет получать наиболее точные значения измерений в независимости от сложности доступа к частям объекта, исключить человеческий фактор, приводящий к ошибкам в полученных данных, а также ускорить весь процесс обработки необходимой информации.

Исходная информация о состоянии объекта при помощи преобразователей различного типа (линейных и угловых перемещений, усилий, напряжений и т.д.) непрерывно собирается на компьютеризованных измерительных приборах в пределах локальных зон. Далее, по локальным компьютерным сетям информация поступает и обрабатывается в централизованном диспетчерском пункте. Стоимость существующих на сегодняшний день систем непрерывного автоматизированного мониторинга достаточно высока и сопоставима со стоимостью других инженерных систем сооружения, поэтому на стадии проектирования подобные системы разрабатываются в основном для сооружений повышенной ответственности.

GPS-приборы позволяют определять координаты точек с высокой точностью. Благодаря дифференциальному способу наблюдения DGPS можно исключить вероятность ошибок. Устанавливают две точки наблюдения: роверная станция и в точке с известными координатами базовая (контрольная) станция. Эффективно применение GPS-метода для определения динамических колебаний от ветровых нагрузок. После обработки данных можно получить сведения о фоновых и резонансных компонентах.

Электронные тахеометры применяются для непрерывного наблюдения за перемещением зданий и сооружений. Сегодня наибольшей популярностью пользуется продукция таких производителей, как Leica Geosystem и Trimble Navigation. Для контроля за смещением, деформациями точек объекта часто применяют именно безотражательные тахеометры.

Сканирование при помощи лазера позволяет осуществлять мониторинг самой высокой сложности. Сначала данные представлены в виде облака точек в 3D-пространстве, что после обработки в программе дает полноценную объемную модель сооружения. Путем сравнения текущего положения точек системы с их размещением на предыдущих измерениях, делают вывод о динамике всей системы.

О перемещении объекта под влиянием статических и динамических нагрузок можно заключить при помощи размещения на нем датчиков. Напряжения можно вычислить сразу после определения изменения деформации (используя математическую зависимость).

Список литературы / References

1. Барлоу Р., Прошан Ф. Математическая теория надежности. / Пер. с англ. И.А. Ушакова. М.: Советское радио, 1969. 488 с.

EMPLOYEE ENGAGEMENT AS A METHOD OF STRATEGIC MANAGEMENT OF HUMAN RESOURCES IN THE ORGANIZATION

Sushcheva E.V.¹, Shestakova E.V.² (Russian Federation)

Email: Sushcheva550@scientifictext.ru

¹Sushcheva Elena Vladimirovna – Student of Master's Degree,
MANAGEMENT INSTITUTE;

²Shestakova Elena Valerevna – Doctor of Economical Sciences, Associate Professor, Head of the Department,
DEPARTMENT OF PERSONNEL MANAGEMENT, SERVICE AND TOURISM,
ORENBURG STATE UNIVERSITY,
ORENBURG

Abstract: the article considers the involvement of staff as an important tool for the development of the organization. The involvement of staff is presented as a qualitative feature of personnel striving to grow with the organization through the introduction of innovations, improvements in the work process. It shows the importance of involving employees in the organization's activities, its growth, development strategy, outlined the main principles of employee involvement. The conditions under which the involvement of staff has being increased are considered. The methodology of involvement is shown on the example of a Russian company.

Keywords: human capital, personnel involvement, strategic management.

ВОВЛЕЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА КАК МЕТОД СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

Сущева Е.В.¹, Шестакова Е.В.² (Российская Федерация)

¹Сущева Елена Владимировна - студент магистратуры,
Институт менеджмента;

²Шестакова Елена Валерьевна - доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой,
кафедра управления персоналом, сервиса и туризма,
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Оренбургский государственный университет,
г. Оренбург

Аннотация: в статье рассматривается понятие вовлеченности персонала. Вовлеченность персонала представлена как качественная особенность персонала, стремящегося расти вместе с организацией посредством внесения инноваций, улучшений в рабочий процесс. Показано значение вовлечения работников в деятельность организации, ее рост, стратегию развития, выделены основные принципы вовлечения сотрудников. Рассматриваются условия, в которых вовлеченность персонала повышается. Представлена методика вовлеченности на примере российской компании.

Ключевые слова: человеческий капитал, вовлечение персонала, стратегическое управление.

В современном мире, изменяющемся ежесекундно, каждой организации необходимо успеть за новыми тенденциями в условиях конкурентной борьбы. Необходимо вырабатывать долгосрочную стратегию поведения. Каждая организация уникальна в своем роде, поэтому и процесс выработки стратегии уникален, так как он зависит от позиции организации на рынке, динамики ее развития, ее потенциала, поведения конкурентов, характеристик производимого ею товара или оказываемых ею услуг, состояния экономики, культурной среды и еще многих факторов.

Самым ценным ресурсом организации является человеческий капитал.

Успешность стратегии развития бизнеса во многом зависит от компетентности и вовлеченности кадрового персонала.

Под вовлеченностью персонала следует понимать физическое, эмоциональное и интеллектуальное состояние, которое мотивирует сотрудников выполнять их работу как можно лучше, как личную заинтересованность каждого сотрудника в достижении целей компании.

Вовлечение сильно мотивирует работников. Они чувствуют себя частью организации, команды, это, в свою очередь, ведет к новаторству, инновациям, росту производительности, решению проблем. Эффективность реализации потенциала сотрудников велика. Запускается процесс непрерывного совершенствования [1]. Повышается качество выполнения работ, следовательно, снижаются затраты на контроль. Фундамент системы непрерывных улучшений включает реализацию базовых инструментов «Бережливого производства»: 5С, ТРМ, НОТ.

Необходимо эффективно вовлекать персонал в деятельность компании, то есть максимально полно использовать энергию, опыт и знания сотрудников. Человек на своем рабочем месте лучше всех знает, что и как нужно улучшать. Таким образом при минимальных издержках максимально необходимо задействовать идейный потенциал сотрудников и сохранить лидирующие позиции компании [2].

Рассмотрим основные принципы вовлечения сотрудников на рисунке 1.

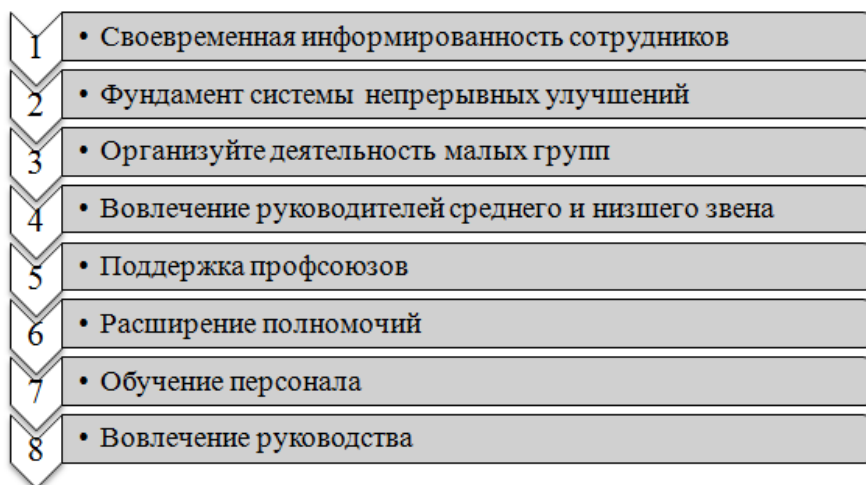


Рис. 1. Принципы вовлечения сотрудников

В результате формируется новый образ сотрудника. Во-первых, он качественно выполняет свою работу и рационально использует свои навыки, ресурсы. Во-вторых, он ищет возможности для улучшений, анализируя, делая выводы, обсуждая проблемы с коллегами. В-третьих творческое выполнения своих обязанностей, стремление понять суть деятельности [3]. В-четвертых, осознанная ответственность – это залог высокой дисциплины труда и стабильных трудовых отношений. И, наконец, обучение – это путь к развитию способностей и получению новых возможностей, способ выйти на новый виток совершенствования себя и производства [4]. Амбициозным сотрудникам необходимо предоставлять возможность обучаться и развиваться – для этого должны существовать эффективные программы обучения.

В организациях нефтегазовой отрасли такая методика стала эффективным инструментом повышения уровня вовлеченности персонала и развития компании.

Любой сотрудник может прислать идею, рацпредложение, которые проанализируют опытные эксперты и дадут заключение о перспективах ее реализации в организации. Самые

успешные рацпредложения, после подсчета экономического эффекта, отправляют на доработку, пишут программное обеспечение и внедряют среди сотрудников в данной сфере.

Рационализаторские предложения рассматриваются каждый квартал. На сайте организации можно найти всю информацию о текущих инициативах, активных участниках и стадиях разработки или выполнения. По итогам совещания оповещаются все сотрудники организации электронными ресурсами.

Спустя год подсчитывается реальный экономический эффект уже от использования рацпредложения.

Сотрудник максимально замотивирован. Во-первых, его рабочий процесс будет приближен к идеальным условиям после внедрения рацпредложения на его рабочем месте. Во-вторых, присутствует материальное стимулирование. Сотрудник чувствует себя частью большого коллектива, он пытается заинтересовать, вовлечь своих коллег на улучшение рабочего процесса.

Вовлеченные сотрудники намного реже увольняются, они более продуктивны и мотивированы. Вовлеченность формирует доверие сотрудников к своей организации, формированию энергичной рабочей атмосферы. Таким образом, оптимальное использование человеческого капитала способствует достижению максимальных показателей стратегического управления человеческими ресурсами.

Список литературы / References

1. *Рамперсад Х., Эль-Хомси А.* TPS-Lean Six Sigma. Новый подход к созданию высокоэффективной компании. М., РИА «Стандарты и качество», 2009.
 2. *Митчелл Алан.* Создание бренда изнутри путем вовлечения сотрудников, журнал Identity. № 5, 2005.
 3. *Стукалов Дмитрий.* Кайдзен. Вовлечение персонала. [Электронный ресурс], 2008 Режим доступа: http://www.leanzone.ru/index.php?catid=38&id=74&Itemid=90&option=com_content&view=article/ (дата обращения: 25.03.2018).
 4. *Пастернак И.* Обзор лучших практик вовлечения персонала в процесс непрерывного совершенствования (Группа RU-COM). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.up-pro.ru/library/production_management/kaizen/luchshie-praktiki.html/ (дата обращения: 25.05.2018).
-

PARADIGM OF THE STUDY OF THE REGULATION OF THE OIL MARKET

Satenova D. (Republic of Kazakhstan) Email: Satenova550@scientifictext.ru

*Satenova Dinara - Master's Degree of Economic Sciences, Doctor Student,
FINANCIAL ACADEMY, ASTANA, REPUBLIC OF KAZAKHSTAN*

Abstract: *the oil market in modern conditions has become an important factor in the development of the world economy and international relations. The benefits and advantages that are derived from commercial oil transactions are so significant that the entire history of the oil industry is closely linked to world politics, in which the interests of oil companies are supported by influential countries of the world. The long-term evolution of the activities of the leading players in the world oil market consists in the transition from the cartel type of activity to the strengthening of free competition, as well as the transformation of a complex system of competition, including elements of natural advantages and the use of human creativity.*

Keywords: *oil, oil market, vertically integrated companies, national oil and gas companies, oil industry.*

ПАРАДИГМА ИССЛЕДОВАНИЯ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА НЕФТИ Сатенова Д. (Республика Казахстан)

*Сатенова Динара - магистр экономических наук, докторант,
Финансовая академия, г. Астана, Республика Казахстан*

Аннотация: *рынок нефти в современных условиях стал важнейшим фактором развития мировой экономики и международных отношений. Выгоды и преимущества, которые извлекаются из коммерческих операций с нефтью, настолько значительны, что вся история нефтяной промышленности тесно связана с мировой политикой, в которой интересы нефтяных компаний поддерживаются влиятельными странами мира. Долговременная эволюция деятельности ведущих игроков на мировом нефтяном рынке состоит в переходе от картельного типа деятельности к усилению свободной конкуренции, также преобразованию сложной системы конкуренции, включающей элементы естественных преимуществ и использовании творческих возможностей человека.*

Ключевые слова: *нефть, рынок нефти, вертикально-интегрированные нефтяные компании, национальные нефтегазовые компании, нефтяная отрасль.*

Исторически мировой рынок нефти формировался вышедшими в поисках дополнительных нефтяных ресурсов за пределы своих стран частными западными (прежде всего американскими) нефтяными компаниями. Поиск, разведка, добыча и экспорт нефти в первый период развития мирового нефтяного рынка (до 1971 г.) отражали ситуацию, когда наблюдалось доминирование небольшого числа крупнейших частных международных нефтедобывающих компаний, возникших в США, Великобритании, Голландии и Франции. К так называемой группе «Семи сестер», как правило, относят американские вертикально-интегрированные нефтяные компании (ВИНК) Exxon, Mobil, Gulf, Texaco, Standard Oil of California, английскую British Petroleum, англо-голландскую Royal-Dutch/Shell. Ряд исследователей включают в Международный нефтяной картель (МНК) также французскую Compagnie Francaise du Pétrol [1].

Главная стратегия частных ВИНК в этот период развития рынка была обусловлена их абсолютным доминированием на мировом рынке нефти и обеспечением доступа к нефтяным ресурсам развивающихся стран (в первую очередь Ближневосточного нефтедобывающего региона) с поставкой нефти на собственные нефтеперерабатывающие заводы либо заводы «независимых» нефтяных компаний (т. е. не входящих в картель). Важной составляющей

экс-портной стратегии членов Международного нефтяного картеля (МНК) являлось обеспечение повышенной прибыли за счет наращивания «вилки цен» на сырье (занижение цен на сырую нефть, в это время мировые цены на нефть имели справочный и внутрифирменный характер) и нефтепродукты (завышение цен на продукцию нефтепереработки; многие нефтеперерабатывающие заводы ВИНК, входящих в МНК, были расположены рядом с нефтяными морскими терминалами, на которые поступала импортная нефть, для минимизации транспортных затрат; например концентрация американских НПЗ на побережье Мексиканского залива).

Экспортная стратегия крупнейших западных ВИНК предусматривала широкомасштабные транспортные операции для доставки добываемой ими за рубежом нефти в порты, расположенные, как правило, в самих промышленно развитых странах. С этой целью западные ВИНК вкладывали большие средства в создание собственного танкерного флота, обустройство нефтяных терминалов в странах, где они добывали нефть, и на морском побережье рядом с собственными нефтеперерабатывающими заводами, размещенными в индустриально развитых странах.

Начиная с 1971 г., на мировом рынке нефти наметились качественные сдвиги, связанные с приходом на него национальных государственных нефтяных компаний, которые стали возникать в развивающихся странах - крупных экспортерах нефти, как в Ближневосточном, так и в других нефтедобывающих регионах, относящихся к развивающимся странам (Африканском, Южноамериканском, Азиатско-Тихоокеанском). Возможности деятельности доминировавших прежде на мировом рынке нефти западных ВИНК были существенно ограничены вследствие национализации нефтедобывающих производственных мощностей; установления правил эксплуатации нефтяных ресурсов, ставших национальным достоянием соответствующих развивающихся стран; проведения политики продажи лицензий на право проведения разведки и добычи нефти на тех или иных участках нефтегазовых месторождений; введения роялти, а также налоговых отчислений в бюджеты государств - владельцев нефтяных месторождений в главных нефтедобывающих странах «третьего мира»; использования «политического мотива» при предоставлении лицензий в ряде нефтедобывающих развивающихся стран (запрещение деятельности зарубежных компаний). В период 1970-1980-х гг. структура важнейших мировых игроков на рынке нефти стала более сложной, а число этих игроков существенно увеличилось. В добывающей части нефтяного бизнеса стали доминировать страны-члены ОПЕК, представленные своими государственными нефтяными компаниями. В состав ОПЕК вошли 14 государств: Саудовская Аравия, Кувейт, Иран, Ирак, Объединенные Арабские Эмираты, Катар - Ближневосточный регион; Алжир, Ливия, Нигерия, Габон - Африканский регион; Венесуэла, Эквадор - Южноамериканский регион; Индонезия - Азиатско-Тихоокеанский регион [2].

В транспортировке, переработке нефти и сбыте нефтепродуктов продолжали доминировать международные и независимые частные нефтяные компании, а также государственные нефтяные компании стран-импортеров. По существу, рынок нефти стал по-настоящему глобальным, а также более неустойчивым и уязвимым к различным рискам, включая экономические и военно-политические. Одновременно фактически распался Международный Нефтяной Картель, поскольку он лишился стимулов для своего существования - рычагов проведения единой политики заниженной цены на сырую нефть, и западные частные ВИНК стали конкурировать между собой за выгодные условия доступа к нефтяным ресурсам, перешедшим под контроль к национальным государственным нефтяным компаниям главных нефтедобывающих стран так называемого «третьего мира». Последние стали «лидерами» на мировом рынке нефти.

В настоящее время происходит резкое усиление конкурентных процессов на мировом нефтяном рынке, причем основная конкуренция развертывается между государственными (национальными) и международными (частными) нефтяными компаниями. Разведка и добыча углеводородов находятся под контролем преимущественно государственного бизнеса, а в нем доминируют государственные нефтяные компании, контролирующие более 90 % запасов и свыше 70 % добычи нефти и природного газа.

Переработка нефти контролируется, в основном, частными международными нефтяными компаниями, НПЗ которых не хватает нефти, добываемой на принадлежащих этим компаниям нефтяных месторождениях, поэтому основные вертикально интегрированные компании с развитым нефтеперерабатывающим звеном превратились в нетто-покупателей нефтяного сырья. По сравнению с серединой 1990-х гг. среди лидеров мирового нефтяного рынка очень слабо возросло число частных ВИНК благодаря процессу слияний и консолидации капитала при соответствующем очень слабом снижении числа национальных государственных компаний[3].

В новых условиях экспортная стратегия крупнейших западных частных международных ВИНК претерпела качественные изменения в рамках нарастающего процесса интернационализации и глобализации на мировом нефтяном рынке и стала включать: 1) покупку сырой нефти у национальных государственных компаний стран важнейших нефтедобывающих регионов по всему миру; 2) продажу нефти и нефтепродуктов по всему миру; 3) размещение нефтеперерабатывающего производства в различных странах (включая нефтедобывающие развивающиеся страны), а не только в самих странах, где расположены штаб-квартиры главных западных ВИНК; 4) межфирменную конкуренцию за право вложения инвестиций в разведку и добычу нефти в развивающихся нефтедобывающих странах; 5) размещение подразделений, занятых НИОКР, в разных странах; 6) образование дочерних компаний и совместных компаний с государствами в различных нефтедобывающих регионах мира; 7) заключение союзов с другими западными нефтяными компаниями для увеличения степени контроля за рынком нефти; 8) учет фактора риска в странах с нестабильными и враждебными к Западу режимами.

Ранее конкуренция основывалась, главным образом, на обеспечении доступа к относительно наиболее выгодным в экономическом плане нефтяного сырья, экономичные транспортные маршруты доставки нефти к районам переработки), т. е. на конкурентных преимуществах сырьевой составляющей. В новейших условиях произошел переход к конкуренции на основе создания и использования преимуществ не «природно-сырьевого» свойства, а в сфере «человеческого фактора» и «знаний», т. е. к конкуренции по поводу способности улучшить и использовать инновационный процесс, внедрить в производство технологические достижения, усовершенствовать методы управления, создать и расширить новые сегменты рынка в сфере продукции нефтепереработки и нефтехимии, применить оптимальные управленческие стратегии, создать более привлекательные условия для потребителей (сервис, развитая система АЗС с большим набором услуг и др.).

С конца 1970-х гг. возникли и стали активно расширяться биржевые операции с нефтью, сначала на Нью-Йоркской товарной (NYMEX), а позднее (с середины 1980-х гг.) на Лондонской международной нефтяной (IPE) биржах. Эти структуры, хотя и выполняют посредническую функцию между компаниями «добывающими и продающими нефть на мировом рынке, с одной стороны, и компаниями, перерабатывающими этот сырьевой ресурс в конечную продукцию, с другой стороны, тем не менее, стали важными игроками на этом рынке. Они сделали его более «демократичным», так как позволили принимать участие в операциях с нефтью большему, чем прежде, числу игроков, в том числе не общающихся с нефтью напрямую. Это создало предпосылки для тех же проявлений, которые традиционно свойственны другим типам бирж (например, валютным или фондовым), а именно возможным «играм» на колебательной динамике цен на «бумажную» нефть и спекулятивным операциям с нефтью. С одной стороны, нефтяные биржи, к которым в конце 1980-х гг. добавилась Сингапурская биржа (SIMEX), были задуманы как средство борьбы с рисками деятельности на нефтяном рынке, а с другой стороны, они породили возможность усиления дестабилизирующих спекулятивных акций широкого масштаба на основе использования слухов о возможной дестабилизации нефтяного рынка по той или иной причине (военные конфликты, стихийные бедствия, забастовки работников нефтяной промышленности и др.). То есть в деятельность нефтяного рынка был встроен механизм внеэкономический по своей природе. В своей деятельности биржи прошли путь от долгосрочных контрактов к разовым сделкам с наличной нефтью (так называемый рынок спотовых контрактов), а затем к форвардным и, наконец, к фьючерсным сделкам, т.е.

обслуживающим перспективный спрос на нефть. Под влиянием такой эволюции функций нефтяных международных бирж мировой рынок нефти стал по своей сути, по механизму своего действия не рынком торговли наличной нефтью, а рынком финансовых операций по поводу купли-продажи нефти.

Переход к посреднической деятельности между частными и государственными нефтяными компаниями через механизм международных нефтяных бирж является отражением достаточно естественного желания этих крупных игроков нефтяного рынка относительно уравнивать позиции тех и других, поскольку определение цен на нефть на биржах формально не дает преимущественных рычагов воздействия на рынок ни тем, ни другим. Это компромиссная форма урегулирования отношений этих двух групп игроков после периода резкого доминирования сперва (до начала 1970-х гг.) одних (частных западных нефтяных компаний), а после 1970 г. других (национальных государственных нефтяных фирм развивающихся богатых нефтью стран).

В последние десятилетия происходит определенная перестройка экспортной стратегии национальных государственных нефтяных компаний, которые все больше начинают превращаться в развитые ВИНК западного типа с большим числом филиалов, совместных с западными фирмами предприятий не только по разведке и добыче, но и переработке нефти в разнообразную продукцию нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности. Эти компании начинают все больше внедряться на собственные рынки как владельцы сетей АЗС, снабжаемых бензином и другими видами топлива с собственных нефтеперерабатывающих заводов, и даже выходят с такими услугами на внешний рынок. Они создают свой собственный нефтеналивной флот. Они развивают службы прогрессивного маркетинга и рекламы своей продукции и услуг по всему миру; создают службы, выполняющие НИОКР; проводят рекламные кампании за рубежом в тех странах, рынки которых они осваивают. В целом эти компании идут в своей новейшей экспортной стратегии по пути, проложенному западными транснациональными нефтяными компаниями (ТНК).

Конкретный спрос потребностей на определенные виды нефтепродуктов обуславливает создание все более сложной системы торговли сырой нефтью и нефтепродуктами, чтобы уравнивать их соотношения их соотношение, учитывать их соотношение, учитывать характер сезонных изменений. Все отмеченное дает толчок для создания все более крупных транспортных и производственных организаций, способствующих достижению минимальных размеров издержек в различных областях торговли нефтью.

Картина спроса на нефть по странам и регионам мира в еще большей степени осложняется сезонными колебаниями в характере торговли. Потребление бензина достигает максимального уровня летом, тогда как запросы на отопительные нефтепродукты достигают своего максимума в зимний период. Рост потребления отдельных нефтепродуктов может резко колебаться в зависимости от специфических особенностей промышленного роста в различных странах, вследствие отсутствия возможности получения энергии за счет альтернативных источников, после засушливого периода или вследствие правительственных мероприятий по ограничению загрязнения окружающей среды и переключение электростанций на другие виды топлива.

В настоящее время усложнили в еще большей степени по сравнению с предшествовавшим периодом условия работы предприятий нефтегазовой промышленности из-за ужесточения мер, связанных с охраной окружающей среды, необходимости проведения геологопоисковых и разведочных работ во все более труднодоступных регионах, освоения глубокозалегающих нефтегазовых структур в материковой и шельфовой зонах. Крупные интегрированные нефтяные компании, имеющие возможность с достаточной степенью гибкости в зависимости от складывающейся конъюнктуры изменять соотношения в выпуске продукции в своих производственных звеньях (дочерние компании, специализированные компании в составе корпорации и т.д.), способны противодействовать падению цен на нефтепродукты на рынке благодаря своим постоянным усилиям добиться большей эффективности за счет экономии, достигаемой путем укрупнения масштабов своих операций.

В условиях достаточно ощутимого напора со стороны вновь появляющихся конкурентов крупнейшие компании, которые к тому же соперничали еще и между собой, реагировали на него, используя свою мощь и интеграцию на международной арене, чтобы достичь максимальной экономии, обеспечиваемой крупными масштабами производства.

Расширяя сферу своего влияния, компании стали осуществлять строительство нефтеперегонных заводов как комплексных предприятий, где сочетались все процессы первичной переработки, риформинга и платформинга, гидрокрекинга в целях максимального снижения капитальных и эксплуатационных затрат на единицу продукции и достижение максимальной гибкости в области добычи нефти в соответствии с характером спроса. Компании объединяли свои усилия для совместного строительства крупных магистральных трубопроводов для транспортировки нефти к нефтеперерабатывающим объектам внутри страны и нефтепродуктов к крупным нефтебазам.

Формирование интегрированных компаний в нефтяной отрасли стало осуществляться ускоренными темпами фактически после того, как страны-обладатели крупных запасов нефти Ближнего и Среднего Востока, Африки, Южной Америки изменили стратегию в проведении нефтяных операций с крупнейшими мировыми компаниями. В создавшейся ситуации последние, лишившись имевшихся ранее преимуществ в проведении геологоразведочных и добычных работ, фактически потеряв контроль над углеводородными ресурсами этих стран, вынуждены были прибегнуть к более гибким мерам воздействия. Ими стали финансироваться всевозможные проекты нефтедобывающего, нефтеперерабатывающего и нефтехимического направлений в указанных странах, что позволило не только добиться для своих компаний определенных льгот, но и получить доступ к использованию сырьевых ресурсов. Интеграционный процесс, осуществляемый ими, на этом не закончился, так как появились новые государства, обеспеченные достаточно крупным нефтегазовым потенциалом, развитие которого требовало больших инвестиционных вложений.

Такая схема интеграции, происходившая в крупнейших нефтяных компаниях мира в 50-60-х годах прошлого столетия, характеризовала структурные изменения по горизонтали. В этой связи эффективность их деятельности определялась конкретным набором критериев, обоснованность использования которых обуславливалась новыми организационными формами [4].

Поэтому вполне закономерно будет относить конкретную нефтяную компанию к фактически сложившейся вертикально - интегрированной структуре в том случае, если ее мощности по запасам и годовой добыче нефти и газа, по извлечению продукции на принадлежащих компании нефтегазоперерабатывающих или нефтехимических объектах представляют собой достаточно высокий удельный вес среди компаний аналогичного профиля. Кроме того, немаловажным фактором в процессе оценки компании выступает размер инвестиций, предоставляемых ею другим нефтегазодобывающим странам в форме прямых вложений или в виде реализуемых технических, технологических и технологико-экологических разработок.

Последняя составляющая приобрела исключительное значение в конце 80-х - начале 90-х годов, так как благодаря новым научно-техническим разработкам, осуществленным некоторыми западными компаниями, направленным на поиск более совершенных технологических процессов, эти инновационные проекты были реализованы в конкретных агрегатах, комплексах, взаимосвязанных системах оборудования. Основным их преимуществом перед традиционно используемыми, даже совершенными на текущий момент технологиями являются минимальная степень влияния на параметры экосистемы и соответствие всем принятым в большинстве развитых стран мира законодательным актам о чистоте атмосферного воздуха, водных и земельных ресурсов. Реализация этих проектов обеспечила получение высококачественных топлив, не содержащих токсичных веществ и имеющих достаточный уровень октановых чисел; позволила стимулировать наиболее вредные соединения и направить их на получение дополнительной товарной продукции; предопределила безотходность разработанной технологии.

Интенсивное внедрение новых процессов изомеризации, гидропереработки и др. придало новый импульс развитию ряда специфических отраслей, одной из которых может быть названа бурно развивающаяся промышленность по производству оборудования, аппаратуры, приборов и технологических комплексов, предназначенных для очистки загрязненных почв, вод и атмосферы[5].

Определение рейтинга интегрированных нефтегазовых компаний, проводимого различными организациями западных стран заключается в сравнении и последующего взвешивания таких параметров, как запасы, добыча и объем сбыта углеводородов. В качестве дополнительных используются и финансовые результаты деятельности компаний, хотя последние носят чисто вспомогательный характер из-за практической невозможности установления достаточно достоверного их уровня[6].

Из опыта образования транснациональных интегрированных нефтегазовых структур видно, что в начале они создавались как нефтедобывающие предприятия, главной целью которых являлось приращение реальных запасов нефти и последующее ее извлечение. В процессе своего эволюционного развития в структуру их производственной деятельности постепенно подключались все сопутствующие нефтяному бизнесу производства: нефтегазоразведка, добыча, нефтегазохимическая переработка, транспортировка, сбыт готовой продукции. Новая структура этих компаний в тот период отвечала эффективному управлению и использованию нефтегазовых ресурсов. К тому же для решения наиболее приоритетных технических и технологических проблем они стали инвестировать все больше средств в научно-исследовательские разработки. На рубеже 1960-х годов произошло взаимопроникновение нефтяных компаний в область химического производства. В условиях происходившего спада мировых цен на нефтегазовое сырье происходило слияние крупных нефтегазовых структур, и отмечался переток капиталов из области добычи в область нефтегазопереработки по углубленной схеме. В глобальном масштабе ведущие мировые нефтегазовые структуры эффективно и рационально стали использовать нефтегазовое сырье.

Благодаря тому исключительному значению, которое приобрела нефть как источник получения всевозможных горюче-смазочных материалов в условиях глобального увеличения транспортных средств, интенсификации отраслей хозяйства, роста потребностей коммунально-бытового сектора в топливе, страны-обладательницы этого вида природного ресурса стали усиленно осуществлять реформирование национальных отраслей. В результате претворенных в жизнь преобразований, прежде зависимые от мировых нефтяных компаний государства создали собственные национальные нефтегазовые компании (ННГК).

Приведенные данные дают исчерпывающее представление о том, что при создании ННГК основное предназначение ее связывалось с реализацией задач эффективного и рационального использования национальных нефтегазовых ресурсов и контроля над их исполнением. Несмотря на общность приоритетов, каждая национальная компания формировалась и развивалась, исходя из тех предпосылок, которые сложились на момент их создания.

Вертикально-интегрированные нефтегазовые компании имеют конкурентные преимущества перед компаниями специализированного типа, однако этот факт не исключает конкуренции как таковой в нефтяном бизнесе. Это обстоятельство, особенно в период волатильности цен на нефтегазовое сырье, заставляет интегрированные компании изменять их затратную концепцию развития и переходить к концепции расчета эффективности. Это выражается в отказе от интегрированными компаниями от содержания многих непрофильных подразделений, за счет чего отдельные подразделения крупных нефтегазовых компаний приобрели большую значимость и стали своеобразными аккумуляторами дохода. В соответствии с этим увеличилась и ниша на рынках сбыта для специализированных компаний, выполняющих на контрактной основе определенные работы, чаще сервисного характера.

В нефтяном бизнесе широко представлено фрагментарное комбинирование различных сфер деятельности. Например, это может выражаться в связках подсистем: нефтегазоразведка – добыча, транспортировка – оптовая торговля нефтью, нефтегазопереработка – нефтехимия, оптовая торговля нефтепродуктами – розничная торговля нефтепродуктами.

Нефтяная отрасль, независимо от того, какого направления и каких организационных форм задействованы в нем участники характеризуются большими капитальными затратами, что привело к формированию интегрированных компаний двух типов.

К первому типу относятся компании, интегрированные по финансовому признаку, так называемые холдинги. Ко второму типу относятся компании, интегрированные по производственному признаку: они осуществляют разведку, добычу, транспортировку и переработку нефти и газа, а также сбыт сырья или готовой продукции. В нефтяном бизнесе в основном преобладают интегрированные компании второго типа.

Таким образом, можно констатировать, что парадигмой исследования регулирования мирового рынка нефти необходимо считать такую форму организации многопрофильных производств, главными преимуществами которой перед конкурентными структурами считалось бы:

- способность быстро реагировать на изменение рыночной конъюнктуры;
- достаточная тактическая гибкость в принятии новых упреждающих решений;
- исключительно высокая маневренность сырьевыми ресурсами;
- возможность реализации экспансионистских целей в регионах, где возникла настоятельная необходимость в оказании технической, финансовой или консалтинговой помощи;
- реальность реализации наиболее эффективных инвестиционных проектов при кардинальном изменении приоритетов.

Список литературы / References

1. Крылов Д.С. Мировой рынок нефти: динамика фирменной структуры и конкурентоспособности нефтяных компаний: Дис. ... канд.экон.наук: 08.00.14. Екатеринбург: 2009. 177 с.
 2. Шукрей А.Д. Статистический анализ и прогнозирование развития рынка нефти арабских стран – членов Опека: Дис. ... канд.экон.наук: 08.00.12. М.: 2007. 145 с.
 3. Рыбалкин В.Е. Международные экономические отношения. М., Юнити Дана, 1999, 503 с.
 4. Жакупов Н.К. Казахстан на мировом рынке нефти. Дис.... канд. экон. наук: 08.00.14. М.: 2004. 166 с.
 5. Мясникова Л. «Новая экономика» - видов постмодерна. Свободная мысль XXI. 2001, № 4, С. 14-15.
 6. Балгимбаев Н.У. К 20-летию пуска в эксплуатацию месторождения Тенгиз// Нефть и газ, 2011, № 3 (63), С. 113-115.
-

FEATURES OF THE OPERATION OF INTERNATIONAL BUSINESS

Kachan O.I. (Ukraine) Email: Kachan550@scientifictext.ru

*Kachan Olena Ivaniva – Assistant,
DEPARTMENT OF INTERNATIONAL ECONOMIC RELATIONS NATIONAL UNIVERSITY OF WATER
MANAGEMENT AND NATURE MANAGEMENT, ROVNO, UKRAINE*

Abstract: the article gives an overview of the current state of the peculiarities of the implementation of international business. An increase in the use of outsourcing and Greenfield investments in international activities has been identified. Online Markets and Netchising are becoming increasingly popular for operations around the world. It is proved that international business is actively involved in innovations, in particular in such new industries as nuclear energy, space, war technology, weapons. Innovative business development is inherent in countries that are capable of directing large expenditures on science. It is estimated that modern transnational corporation play an important role in the management of international business. It is determined that great attention is paid to the human factor in international business structures.

Keywords: international business, outsourcing, transnational corporation, greenfield investments, online market, netchising, innovation.

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

Качан Е.И. (Украина)

*Качан Елена Ивановна – асистент,
кафедре международных экономических отношений,
Национальный университет водного хозяйства и природопользования, г. Ровно, Украина*

Аннотация: в данной статье сделан обзор современного состояния особенностей функционирования международного бизнеса. Выявлено увеличение использования аутсорсинга и Гринфилд инвестиций в международной деятельности. Онлайн-рынки и Netchising становятся все более популярными для осуществления операций по всему миру. Доказано, что международный бизнес активно привлекается к инновациям, в частности в таких новых областях промышленности, как ядерная энергетика, космос, военные технологии, вооружение. Инновационное развитие бизнеса присуще странам, которые способны направлять большие расходы на науку. Оценено, что современные ТНК играют большую роль в ведении международного бизнеса. Определено, что большое внимание уделяется человеческому фактору в международных бизнес-структурах.

Ключевые слова: международный бизнес, аутсорсинг, транснациональные корпорации, Гринфилд инвестиций, онлайн-рынок, Netchising, инновации.

Развитие бизнеса в международном масштабе находится в постоянном движении и динамично изменяется под влиянием конкуренции и процессов глобализации. Глобальный этап интеграции экономических систем непосредственно связан с многоплановым процессом расширения и углубления мирохозяйственных связей благодаря повышению мобильности факторов и результатов производства (макроуровень) и привлечения фирмы к международным операциям (микроуровень). Тенденции международного бизнеса зависят от социально-экономических изменений, происходящих на национальном и международном уровнях, так как существуют технологические и информационные разрывы между субъектами этих уровней.

Большое количество зарубежных и украинских исследователей занимались оценкой современного состояния введения международного бизнеса. В частности И.Р. Бузько, А.М. Венцурик, В.М. Гец, К.А. Горошко, Ж.-Ж. Ламбен, Д.Г. Лукьяненко, Т.В. Кальченко, О.А. Немашкало, В.П. Онищенко, Дж. Рифкин, О.Н. Сазонец, В.М. Тимошук, Р. Чумпитас,

И. Шулинг и другие. Однако, ученые в данной области оценивали только отдельные особенности осуществления международного бизнеса, поэтому вопрос выделения основных особенностей требует исследования.

Цель и задачи: провести обзор современного состояния осуществления международного бизнеса и выявить его основные особенности.

В большинстве развитых стран корпоративные прибыли растут за счет переноса производственных мощностей и рабочих мест из стран развитого мира в Юго-Восточную Азию и другие подобные регионы. Считается, что аутсорсинг в той или иной степени используют каждые две из трех компаний, входящих в рейтинг Топ-100 журнала Fortune. В конце XX в. удельный вес компаний США, передают по аутсорсингу производственные или сервисные операции, составила 86% [5, 124].

В развитых странах все больше компаний переносят свое производство в развивающиеся страны и в страны Восточной Европы. В то же время свое производство эти компании закрывают. Например, японский автомобильный концерн Nissan имеет сегодня заводы в Африке, Азии, в том числе в Тайване, Малайзии, на Ближнем Востоке. Компания регулярно представляет новации, большая часть которых разработана в научно-исследовательских лабораториях развивающихся стран.

Существует два основных способа осуществления прямых инвестиций: фирмы могут осуществлять прямое приобретение бизнеса и открытия своего собственного бизнеса, при этом капиталовложения осуществляются в разработку проекта «с нуля» [9]. Такая форма бизнеса называется Гринфилд инвестиции. Приобретение стало популярным видом выхода на внешние рынки, главным образом, благодаря его быстрому доступу. Приобретение считается менее рискованной формой осуществления инвестиций, чем Гринфилд инвестиции, поскольку результаты от приобретения можно оценить достаточно быстро и точно.

Все больше фирм экспериментирует с покупкой и продажей товаров через онлайн-рынки, важность которых для организации закупок и продаж непрерывно растет на B2B-рынках. Онлайн-рынок можно определить как межорганизационную информационную систему, которая позволяет участвовать в ней покупателям и продавцам, обмениваться информацией о ценах и предлагаемых товарах и т.д., а потому значительно повышает эффективность цепочек поставок [1, 81].

С развитием глобализации и информатизации мировых рынков появилось такое понятие, как Netchising, является собой не физическое присутствие компании в других странах, а использование для этого виртуального пространства. Интернет используется для поддержки отношений с потребителями, для закупок, продаж, для заключения сделок. Таким образом, обеспечивается прямой контакт с покупателями, адаптация к местным условиям, поставки товаров и услуг.

Современный международный бизнес активно привлекается к инновациям. О необходимости учета инновационной составляющей при образовании бизнеса говорит В.М. Геец. Такие новые отрасли промышленности, как ядерная энергетика, космос, военные технологии, вооружения благодаря промышленной, инновационной, научно-технической политике государства стали открытыми для бизнеса, поскольку в свое время государство взяло ответственность за обеспечение их ресурсами [4, 9]. На инновационную деятельность оказывают влияние также решения таких институтов, как Европарламент (Декларация 2007 года, которая характеризует третью промышленную революцию в качестве долгосрочной экономической перспективы и дорожной карты для Европейского Союза), агентства Европейской Комиссии и некоторых стран-членов Европейского Союза [2, 103]. Например ЕС следуют и США, внедряющих элементы промышленной политики с помощью сверхбольших ТНК. К реализации этих идей подключилась и ООН.

В экономической науке существует мнение, что инновационное развитие бизнеса присуще странам, которые способны направлять большие расходы на науку, то есть в крупных странах, прежде всего в высокоразвитом индустриальном секторе экономики. Однако можно привести опыт таких малых стран Европейского Союза, как Бельгия, Ирландия, Кипр, Нидерланды, Люксембург, Швеция, Словения, которых можно

воспринимать как лидеров в большой науке [3, 98]. Это объясняется тем, что в больших государствах наука ориентируется на крупный бизнес, который является неповоротливым, в то время, как в малых странах в основном малый и средний бизнес сосредотачивает достижения НТП. Таким образом, эти страны увеличивают расходы на науку примерно в объеме 3% ВВП. Использование новых технологий подталкивает компанию к увеличению прибыли, но есть и исключения из этого правила. Таким исключением было создание цифрового фото, в результате компания Кодак была разорена, хотя изобретение этого было сосредоточено в самой компании еще в 1975 году.

В ведении международного бизнеса большую роль играют современные ТНК. При ведении бизнеса за рубежом ТНК получают новые источники финансирования. Рассмотрим мотивы, согласно которым транснациональные компании принимают решение о проведении международной экономической деятельности. К ним относятся интерес к доступу на рынок (в 18% случаев), увеличение размера и использования потенциала роста рынка (в 16% случаев), рост доли на мировом рынке (в 13% случаев), появление возможности доступа к ресурсам (в 13% случаев), возможность использования ресурсов за низкой цены (в 13% случаев), благоприятные условия ведения бизнеса (в 13% случаев), рост экспортных возможностей (в 9% случаев), лучшее качество ресурсов (в 9% случаев) [7, 76].

Сейчас ТНК занимают около $\frac{1}{2}$ промышленности в мире, контролируют две трети международной торговли, имеют 75% патентов и лицензий на новые технологии и ноу-хау. Благодаря своим возможностям, оптимальному размещению человеческого капитала, научно-техническому развитию, использованию передовых технологий управления транснациональные корпорации могут эффективно размещать производственные мощности, организовать сбыт. В мире сейчас насчитывается более 80 тыс. ТНК. Они покрывают более чем $\frac{1}{4}$ мирового ВВП. Их валютные резервы превышают валютные резервы всех центральных банков мира, вместе взятых. Количество рабочих мест превышает вдвое количество населения Германии. Одна треть международной торговли - это внутрифирменные потоки, которые происходят между главной и дочерними компаниями с помощью трансфертных цен, повышает конкурентные преимущества ТНК.

На современном этапе развития большое внимание уделяется человеческому фактору в международных бизнес-структурах. Бузько И.Г., Немашкало А.А. среди всего разнообразия методов оценки взаимосвязи между величинами, изменяющимися оценки влияния развития человеческих ресурсов на конкурентоспособность международных компаний предлагают осуществлять с методы статистического анализа и моделирования, метод экспертных оценок, графические методы. Они считают, что измерения влияния человеческого развития также может осуществляться с использованием концепции компетенций, так как компетенции позволяют оценить как начальный уровень персонала к проведению мероприятий по развитию, так и его конечные результаты, которые отражаются на компетенциях работников, и, что немаловажно, позволяют количественно оценить результаты человеческого развития.

Они использовали графические методы, что позволило строить профили компетенций и оценивать их изменение, которое произошло в результате внедрения мероприятий по человеческому развитию. Оценка человеческого развития компании на основе сравнения уровня проявления компетенций персонала ними предложено осуществлять путем расчета коэффициента человеческого развития на основе компетенций [8].

Итак, проведенного обзора особенностей осуществления международного бизнеса можно выделить следующие основные выводы:

- наблюдается увеличение использования аутсорсинга и Гринфилд инвестиций в международной деятельности;
- онлайн-рынки и Netchising становятся все более популярными для осуществления операций по всему миру;
- международный бизнес активно привлекается к инновациям, в частности в таких новых областях промышленности, как ядерная энергетика, космос, военные технологии, вооружения;

- инновационное развитие бизнеса присуще странам, которые способны направлять большие расходы на науку;
- современные ТНК играют большую роль в ведении международного бизнеса;
- большое внимание уделяется человеческому фактору в международных бизнес-структурах.

Список литературы / References

1. Ламбен Ж.-Ж. Менеджмент, ориентированный на рынок / Ж.-Ж. Ламбен, Р Чумпитас, И. Шулинг. 2-е изд.; пер. с англ.: под ред В.Б. Колчанова. СПб.: Питер, 2008. 720 с.
2. Рифкин Дж. Третья промышленная революция / Дж. Рифкин; [пер. с англ.]. М.: Альпина нон-фикшн, 2014. 410 с.
3. Венцурик А.М. Экономическая роль ТНК в глобализирующемся мире / А.Н. Венцурик // Вестник Национального университета водного хозяйства и природопользования. Экономика, 2013. № 2 (62). С. 95–102.
4. Геец В.М. Институциональная обусловленность инновационных процессов в промышленном развитии Украины / В. Геец // Экономика Украины, 2014. № 12. С. 5–19.
5. Онищенко В.П. Современные организационные формы и модели международного бизнеса / В.П. Онищенко // Внешняя торговля: экономика, финансы, право. 2015. № 3. С. 20–31.
6. Лукьяненко Д.Г. Стратегии глобального управления / Д.Г. Лукьяненко, Т.В. Кальченко // Международная экономическая политика, 2009. № 8- 9. С. 5–43.
7. Тимошук А.М. Европейский опыт обеспечения развития речных судоходных компаний / А. М.Тимошук, К.А. Горошко // Проблемы экономики, 2015. № 4. С. 73–78.
8. Бузько И.Р. Оценка развития человеческих ресурсов и его влияния на конкурентоспособность международных компаний / И.Р. Бузько, А.А. Немашкало. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://dspace.snu.edu.ua:8080/jspui/bitstream/123456789/157/1/4.pdf/> (дата обращения: 25.06.2018).
9. Качан Е.И. Исследование основных форм осуществления международного бизнеса / А.Н. Сазонец, А.И. Качан // Вестник Житомирского государственного технологического университета. Серия: Экономические науки/ г. Житомир. [Электронный ресурс]? 2014. № 4. С. 79–85. Режим доступа: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Vzhdtu_econ_2014_4_13/ (дата обращения: 27.06.2018).
10. Мотивы осуществления зарубежной деятельности ТНК по странам мира в целом. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.niis.gov.ua/> (дата обращения: 20.05.2018).

THE PROBLEM OF EXISTENCE OF AN OPTIMAL IDENTIFICATION PARAMETER

Ikonnikov V.V.¹, Shaulov D.A.² (Russian Federation)

Email: Ikonnikov550@scientifictext.ru

¹Ikonnikov Vladimir Vsevolodovich - Teacher,
MUNICIPAL BUDGET EDUCATIONAL
SECONDARY SCHOOL 10, PAVLOVO,
Applicant;

²Shaulov Denis Alekseevich - Applicant,
DEPARTMENT OF ECONOMIC THEORY AND ECONOMETRICS,
INSTITUTE OF ECONOMICS AND MANAGEMENT
NIZHNY NOVGOROD STATE TECHNICAL UNIVERSITY BY R.E. ALEKSEEV,
Senior Engineer,
NOVOGORKOVSKAYA POWER PLANT, KSTOVO

Abstract: forecasting is a look into the future, assessment of development paths, assessment of the consequences of certain management decisions. At the same time, it is well known that it is very difficult to predict. today there is a problem of forecasting of economic crises. This will allow you to respond instantly to the changing situation. In the developed methods, the slow rate of convergence, which does not accurately predict the situation. Currently, there is a very large scientific literature on forecasting in socio-economic systems. However, the development of more advanced forecasting algorithms, the study of their characteristics, the possibility of using in certain situations, is still a very urgent task, which has great scientific and practical significance. In this paper, we investigate the possibility of using algorithms to solve the problems of forecasting economic security indicators, and also study their stochastic characteristics. The study includes an attempt to confirm the hypothesis of the existence of the "optimal" parameter of the algorithm, in which the variance of the predicted index is minimal. Recently, the number of works on forecasting and modeling of economic processes has been increasing. They study wave processes, structural dynamics, focusing on the problems of life cycles of objects. It is difficult to separate and classify socio-economic models by processes, tasks and procedures.

One of the main aspects of the analysis of economic systems is forecasting, which allows to assess the development of socio-economic parameters, as well as to predict the threats to the development of the system. The most important function of economic security monitoring is forecasting. At the same time, the main requirement when choosing a forecasting method is its sufficient simplicity in combination with acceptable efficiency and reliability. The main requirement when choosing a forecasting method is its sufficient simplicity in combination with acceptable efficiency and reliability. Today there are more than 150 different forecasting methods. Drawing up a review and classification of these methods and approaches is currently an independent scientific and applied interest, as it is necessary to know and be able to choose the most appropriate method of forecasting and evaluation for a specific economic problem.

Keywords: forecasting of economic indices, time series, stable algorithm, covariance matrices.

ЗАДАЧА О СУЩЕСТВОВАНИИ ОПТИМАЛЬНОГО ПАРАМЕТРА ИДЕНТИФИКАЦИИ

Иконников В.В.¹, Шаулов Д.А.² (Российская Федерация)

¹Иконников Владимир Всеволодович - учитель,
Муниципальное бюджетное образовательное
Средняя школа № 10, г. Павлово,
соискатель;

²Шаулов Денис Алексеевич - соискатель,
кафедра экономической теории и эконометрики,
Институт экономики и управления
Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева,
старший инженер,
Новогорьковская ТЭЦ г. Кстово

Аннотация: прогнозирование – это взгляд в будущее, оценка путей развития, оценка последствий тех или иных управленческих решений. При этом, хорошо известно, что прогнозировать – дело весьма сложное на сегодняшний день стоит задача прогнозирования экономических кризисов. Это позволит мгновенно реагировать на изменяющуюся ситуацию. В разработанных методах медленная скорость сходимости, что не позволяет точно спрогнозировать сложившуюся ситуацию. В настоящее время имеется весьма многочисленная научная литература по вопросам прогнозирования в социально-экономических системах. Однако, разработка всё более совершенных алгоритмов прогнозирования, исследование их характеристик, возможностей использования в тех или иных ситуациях, до сих пор является весьма актуальной задачей, имеющей большое научное и практическое значение. В данной работе исследуется возможность применения алгоритмов к решению задач прогнозирования показателей экономической безопасности, а также изучаются их стохастические характеристики. Исследование включает попытку подтверждения гипотезы о существовании «оптимального» параметра алгоритма, при котором дисперсия прогнозируемого показателя минимальна. В последнее время увеличивается количество работ по прогнозированию и моделированию экономических процессов. В них исследуются волновые процессы, структурную динамику, делая акцент на проблематике жизненных циклов объектов. Трудно разделить и классифицировать социально-экономические модели по процессам, задачам и процедурам.

Одним из главных аспектов анализа экономических систем — прогнозирование, которые позволяют оценивать развитие социоэкономических параметров, а также прогнозировать угрозы развития системы. Важнейшей функцией мониторинга экономической безопасности является прогнозирование. При этом, основным требованием при выборе метода прогнозирования является его достаточная простота в сочетании с приемлемой оперативностью и достоверностью. Основное требование при выборе метода прогнозирования — его достаточная простота в сочетании с приемлемой оперативностью и достоверностью. На сегодня существует более 150 различных методов прогнозирования. Составление обзора и классификации этих методов и подходов в настоящее время представляет самостоятельный научный и прикладной интерес, так как необходимо знать и уметь выбирать наиболее подходящий метод прогнозирования и оценки для конкретной экономической задачи.

Ключевые слова: прогнозирование экономических индексов, временные ряды, устойчивый алгоритм, ковариационные матрицы.

Из многих целей и задач мониторинга экономической безопасности основной задачей выступает прогнозирование. При выборе метода прогнозирования главным параметром является его простота в сочетании с требуемой оперативностью и достоверностью. Сегодня разработано достаточно много методов для разработки прогнозов, выбор которых определяется наличием вида априорной и текущей информации, имеющейся в

распоряжении исследователя [1]. При этом, в качестве текущей информации часто выступают измерения значений временного ряда, поступающие в реальном масштабе времени. Полученная информация, в связи с имеющимися исходными данными, позволяет восстановить математическое описание временного ряда. К настоящему времени разработано достаточно большое число алгоритмов, решающих эту задачу [2,3]. Однако, медленная скорость сходимости алгоритмов адаптивной фильтрации делает вопросы её увеличения и изучение свойств таких алгоритмов до сих пор актуальными.

Существенным достижением в этой области явилась работа [4], где был обнаружен эффект экспоненциальной устойчивости (по нашей терминологии – экспоненциальной скорости сходимости) процесса адаптации наблюдающего устройства. Исследование данного эффекта было предпринято в целом ряде работ, среди которых отметим работу [5,6] в которой предложены экспоненциально устойчивые алгоритмы, решающие задачу идентификации математических моделей «вход - выход» линейных стационарных систем.

Предложенный класс алгоритмов содержит параметр, α значение которого задаётся исследователем и варьирование которого существенно влияет на время идентификации. Большим значениям этого параметра соответствует малое время идентификации, малым – большое время идентификации [7]. Отметим также, что получение текущей информации (измерение экономических показателей) всегда производится в условиях действия случайной помехи. Качественный анализ процесса идентификации обнаруживает, что при малых временах идентификации система не успевает подавить действие этой помехи, а при больших временах идентификации – на конечные результаты оказывает отрицательное воздействие устаревшая информация [8]. Это порождает гипотезу о существовании оптимального значения параметра α (или интервала значений этого параметра) при которых помеха эффективно подавляется.

В данной работе предполагается:

1. Получение уравнения, описывающего динамику ковариационной матрицы для вектора идентифицируемых коэффициентов. При этом, случайная помеха полагается стационарной, имеющей нулевое математическое ожидание, заданную дисперсию и корреляционную функцию.
2. Исследование дисперсии идентифицируемых параметров путём численного моделирования уравнений, описывающего динамику ковариационной матрицы.
3. Подтверждение гипотезы о существовании «оптимального» значения параметра α .

Список литературы / References

1. Корнилов Д., Юрлов Ф. Адаптационное стратегическое планирование и прогнозирование: монография. Н. Новгород: издательство НГТУ. 2007. 189с.
2. Эйхофф П. Современные методы идентификации систем. М.: «Мир», 1983.
3. Дуброва Т. Статические методы прогнозирования в экономике. М. Московский международный институт экономики, информатики, финансов и права, 2013.
4. Kreisselmeier J. Adoptive observer with exponential rate of convergens. // IEEE Trans on autom. Control/ 1982, v. AC 22, № 1, February, pp. 2-8.
5. Катаева Л.Ю., Крайзлер М.Б., Савченко А.В. Методы решения задач естествознания. учебное пособие для студентов технических специальностей / Л.Ю. Катаева, М.Б. Крайзлер, А.В. Савченко; Федеральное агентство по образованию, Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования Нижегородский государственный технический университет им. Р. Е. Алексеева. Нижний Новгород, 2007.
6. Брусин В.А., Максимов Ю.М. Исследование одного класса робастных алгоритмов идентификации моделей «вход – выход» динамических систем. В сб. «Динамика систем». Н.Новгород: НГУ им. Лобачевского, 1986.
7. Тихонов Э. Методы прогнозирования. Невинномысск, 2010.
8. Москвин В., Журавка А. Концептуальные проблемы социальноэкономической динамики // Экономическая кибернетика: Донецк, 2010. стр. 4-7.

TENDENCIES AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF INTERNET BANKING IN RUSSIA

Fokin V.V. (Russian Federation) Email: Fokin550@scientifictext.ru

Fokin Vladimir Vladimirovich – Graduate Student,
DEPARTMENT OF WORLD ECONOMY,
INSTITUTE OF ECONOMICS AND MANAGEMENT, SIMFEROPOL

Abstract: the article describes Internet banking as a part of the banking sector, examines current trends and prospects for the development of Internet banking in the Russian Federation. A general analysis of the Russian Internet banking market is carried out as part of the global financial market, and separately. The problems of the formation and development of Internet banking are defined, recommendations are given for their overcoming in the conditions of the modern economy and under the influence of restrictions and sanctions from other countries and their associations.

Keywords: remote banking services, remote service, Internet banking, interaction of the bank with the client, Internet bank.

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНТЕРНЕТ- БАНКИНГА В РОССИИ

Фокин В.В. (Российская Федерация)

Фокин Владимир Владимирович – магистрант,
кафедра мировой экономики,
Институт экономики и управления, г. Симферополь

Аннотация: в статье дается характеристика интернет-банкинга как части банковского сектора, рассматриваются актуальные тенденции и перспективы развития интернет-банкинга в Российской Федерации. Проводится общий анализ российского рынка интернет-банкинга как части мирового финансового рынка, так и отдельно. Определяются проблемы становления и развития интернет-банкинга, даются рекомендации по их преодолению в условиях современной экономики и под действием ограничений и санкций со стороны других стран и их объединений.

Ключевые слова: дистанционные банковские услуги, дистанционное обслуживание, интернет-банкинг, взаимодействие банка с клиентом, интернет-банк.

Банковские услуги, как неотъемлемый элемент современного общества, эволюционируют вместе с общим научно-техническим прогрессом. Наравне с уже устоявшимися формами оказания банковских услуг начинают возникать и закрепляться новые, тщательно проработанные и наиболее отвечающие нынешнему уровню жизни людей и их потребностям. Речь, в данном случае, идет о дистанционных банковских услугах, разнообразностью которых выступает интернет-банкинг.

Под интернет-банкингом принято понимать возможность для пользователя дистанционно взаимодействовать со своим банковским счетом посредством сети Интернет с использованием компьютера и обычного браузера.

Распространение интернет-банкинга сопряжено с множественными объективными причинами. К ним можно отнести высокую конкуренцию во внутрироссийской банковской сфере, активность зарубежных банков, внешние европейско-американские санкции, направленные против экономики России после присоединения Крыма. Все эти обстоятельства приводят к тому, что банки вынуждены находить менее затратные способы осуществления своей деятельности и улучшать методы взаимодействия с клиентами для их удержания и привлечения новых потребителей.

Еще одной причиной является широкий спектр услуг, которые предоставляют банки через интернет сервисы.

Исследование лидирующих российских банков показало основной перечень услуг, предоставляемых посредством интернет-банкинга, который условно можно разделить на три вида:

- операционные услуги, включающие в себя возможность переводить денежные средства между своими картами и счетами, как в пределах своего банка, так и стороннего; возможность оплачивать коммунальные услуги, мобильную связь, осуществлять платежи по кредитам, создавать вклады, непосредственно управлять банковскими счетами и электронными средствами платежа и т.д.;

- информационные услуги, включающие в себя возможность для клиента иметь своевременную и достоверную информацию о состоянии электронного счета, курсе валют, узнавать сведения о задолженностях, кредитах и об иной финансовой информации;

- вспомогательные услуги, включающие возможность редактировать свои данные, взаимодействовать с менеджерами банка, отправлять жалобы, замечания или предложения по совершенствованию услуг.

К безусловным преимуществам дистанционного способа взаимодействия с банком для клиента относится возможность в любой момент проконтролировать свой банковский счет, а также сохранить драгоценное время на обращение в банк, которого и так катастрофически не хватает современному человеку.

Банк также получает определенную выгоду от внедрения и улучшения сервиса интернет-банкинга. Во-первых, он сокращает финансовые издержки на содержание филиальных представительств, уменьшает затраты на инкассаторов и фондирование наличности; во-вторых, увеличивает свою привлекательность для граждан, ценящих научно-технический прогресс и внедрение новых технологий в повседневную жизнь.

Таковы общие причины стремительного развития интернет-банкинга в России, которое характеризуется определенными тенденциями.

На основе проведенного анализа функционала интернет-банкинга можно выделить следующие тенденции:

- постепенная оптимизация и упрощение интерфейса, что в свою очередь повышает удобство пользования интернет-банком для клиентов;

- повсеместное внедрение онлайн-чатов, при помощи которых клиент может обратиться к менеджерам и в кратчайшие сроки получить необходимую помощь;

- внедрение функции автоплатежа по предварительно определенному шаблону, которая позволяет экономить время и избегать рутинных действий;

- внедрение функции финансового планирования, позволяющей клиентам более эффективно расходовать свои средства;

- упрощение процесса онлайн-переводов, которые можно осуществлять с помощью одного мобильного телефона, не прибегая к дополнительным действиям;

- развитие сервисов по проверке наличия штрафов, задолженностей, неуплаченных налогов и других начислений.

Анализ рынка интернет-банкинга в России позволяет говорить об общей тенденции роста пользователей дистанционных услуг, как среди юридических, так и физических лиц [1]. Все больше банков автоматизируют наиболее распространенные онлайн-операции, интегрируются с информационными базами данных органов власти [2]. Для продвижения своих сервисов по дистанционной оплате банки идут на уменьшение тарифов, установление фиксированной ставки за совершение онлайн-операций, используют иные мотивирующие программы [3].

Указанные тенденции прямо свидетельствуют о желании банков использовать функционал интернет-банкинга для расширения своей аудитории, привлечения новых потребителей банковских услуг.

Что касается перспектив развития интернет-банкинга в России, то они, очевидно, имеют огромный потенциал. Так, большинство аналитиков сходятся во мнении, что в будущем

произойдет удешевление, упрощение и повышение безопасности интернет-банкинга, а сами банки почти полностью будут осуществлять свою деятельность в виртуальной плоскости.

С таким мнением трудно не согласиться, поскольку уже сейчас существуют банки, которые полностью или в большей части осуществляют свою деятельность в виртуальном пространстве. В качестве примера можно привести всем известный «Тинькофф банк», который к тому же занимает одну из лидирующих позиций в рейтинге удобства использования для частных лиц [4]. Помимо указанного банка существуют и другие виртуальные площадки (Рокетбанк.ру и Инстабанк.ру), которые хотя и не являются банками, в полном смысле этого слова, поскольку не имеют лицензии на осуществление банковской деятельности, но по факту предоставляют «банковские услуги» населению.

При всей положительности картины развития интернет-банкинга в России необходимо сказать и о проблемах в данной сфере.

Перспективы развития интернет-банкинга тесно связаны с общим экономическим состоянием российского общества, с уровнем зарплат и свободных средств, которые граждане могли бы использовать для осуществления покупок услуг и товаров. Малообеспеченность россиян приводит к тому, что интернет-банкинг получает наибольшее развитие в Москве, Санкт-Петербурге, а также в региональных центрах страны. Окраины же не включаются в сферу его действия, а их вовлечение идет достаточно медленно и затрудняется объективными экономическими условиями.

Также следует отметить неудовлетворительную обстановку в инфраструктуре банковского розничного обслуживания. Значительное наличие на рынке недобросовестных поставщиков товаров и услуг, недостаточную законодательную регламентацию, что негативно отражается на распространении интернет-банкинга.

На перспективы развития влияет и общее состояние финансовой грамотности населения России, которое на сегодняшний момент находится на низком уровне [5]. Отсюда вытекают следующие проблемы: неприятие новых технологий и решений, тотальный консерватизм и негибкость мышления в финансовой сфере. В конечном итоге это выражается в полном недоверии к электронным сервисам и деньгам.

Для решения этих проблем и продвижения интернет-банкинга можно дать некоторые рекомендации банкам:

- сосредоточение на потребностях и нуждах клиентов, чуткое понимание их меняющихся потребностей;
- проводить постепенное и непрерывное окультуривание населения в области электронных финансов и новых технологий, что требует грамотного составления и подачи рекламы;
- на внутрибанковском уровне необходимо работать с персоналом, ознакомливать его с действующим законодательством и постоянно повышать профессиональную квалификацию;
- оперативно реагировать на все нарушения в области безопасности персональной информации потребителей и принимать неотложные меры, что в конечном итоге должно повысить доверие граждан.

Таким образом, можно с уверенностью констатировать, что хотя на сегодняшнем этапе и существует определенный ряд проблем в области интернет-банкинга, которые тормозят его развитие, все же, в конечном итоге, рано или поздно он охватит всю территорию России.

Неизбежность экспансии интернет-банкинга связана с объективными факторами, такими как научно-технический прогресс, изменение ритма жизни населения России, автоматизация социальных средств взаимодействия, появление новых информационно-коммуникационных технологий.

Список литературы / References

1. Официальный сайт Центрального банка России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=p_sys/sheet009.htm/ (дата обращения: 02.08.2018).

2. RAEX рейтинговое агентство. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://raexpert.ru/researches/banks/internet-2016/> (дата обращения: 02.08.2018).
3. Кушакова Н.Б. Банковский маркетинг. СПб и др.: Питер, 2014. 150 с.
4. Internet Banking Rank, 2018. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://markswebb.ru/finance/internet-banking-rank-2018/> (дата обращения: 02.08.2018).
5. Россияне уступили в финансовой грамотности Монголии и Зимбабве. РБК. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rbc.ru/economics/18/11/2015/564cb0b49a794735ec96b7d2/> (дата обращения: 02.08.2018).

THEORETICAL BASIS OF THE CONCEPT «MANAGEMENT WORK» Moroz N.A. (Russian Federation) Email: Moroz550@scientifictext.ru

Moroz Natalia Aleksandrovna – Master Student,
INSTITUTE OF MASTERS,
SAINT-PETERSBURG STATE UNIVERSITY OF ECONOMICS, SAINT-PETERSBURG

Abstract: the modern development of society shows that the successful activity of the organization largely depends not only on products, suppliers, personnel, but also on competent and qualified management. In this regard, it is necessary to strengthen the role of organizing the work of the manager. The theoretical bases of the concept «administrative work» are considered in the article, interpretations of this concept of domestic and foreign scientists are given, corresponding conclusions are drawn. This article will allow the future management specialist to form an understanding of the concept of «management work» and the main approaches to its definition.

Keywords: management work, the subject of management, efficiency, management, organization of management activities.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПОНЯТИЯ «УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ТРУД»

Мороз Н.А. (Российская Федерация)

Мороз Наталья Александровна – магистрант,
Институт магистратуры,
Санкт-Петербургский государственный экономический университет, г. Санкт-Петербург

Аннотация: современное развитие общества показывает, что успешная деятельность организации во многом зависит не только от выпускаемой продукции, поставщиков, персонала, но и от грамотного и квалифицированного руководства. В связи с этим, возникает необходимость в повышении роли организации труда руководителя. В статье рассматриваются теоретические основы понятия «управленческий труд», приводятся трактовки этого понятия отечественных и зарубежных ученых, сделаны соответствующие выводы. Данная статья позволит будущему специалисту в области управления сформировать представление о понятии «управленческий труд» и основных подходах к его определению.

Ключевые слова: управленческий труд, субъект управления, эффективность, управление, организация управленческой деятельности.

Развитие человеческого общества неразрывно связано с наличием в нем ведущих и ведомых элементов, т.е. всегда были те, кто руководит кем-либо и те, кто подчиняется кому-либо. Хронология развития управленческой деятельности, как научной дисциплины, получила активную фазу развития в связи с общим прогрессом науки и техники на рубеже XIX - XX вв.

Это время характеризуется существенным ростом масштабов и концентрации производства. Появились крупные предприятия, на которых были заняты тысячи или даже десятки тысяч рабочих и инженеров. На производствах применялось дорогостоящее оборудование, появились сложнейшие технологические процессы, основанные на последних достижениях научно-технического прогресса. Указанные изменения продиктовали необходимость иметь образованных и грамотных, заинтересованно относящихся к своему труду и его результатам людей. Они были необходимы для обслуживания таких предприятий.

Первые научные труды по управлению предприятиями некоторое время не находили своего практического применения. Так было с курсом управления, разработанным в 1881 году американцем Джозефом Вартаном. И лишь спустя 35 лет его работа стала использоваться в качестве учебной дисциплины. Были и другие попытки, направленные на внедрение в практику теоретических положений по менеджменту как профессионального вида управленческой деятельности. С подобным докладом на тему «Инженер как экономист» в 1886 году на собрании инженеров-механиков выступил бизнесмен Г. Таун. В его докладе ставилась указанная проблема.

Работы упомянутых и других специалистов имели свои результаты лишь с началом двадцатого века, когда управление начало выделяться в самостоятельную науку под общим названием «менеджмент», с образованием многочисленных сегментов, одним из которых является управление человеческими ресурсами. Развитие и совершенствование науки о менеджменте продолжается и по сей день.

Сегодня управление — это не только простая потребность, но и фактор успеха деятельности предприятия. Это подтверждается практической деятельностью, т.к. чем лучше организовано управление, тем выше вероятность успеха. Это объясняется тем, что от управления зависит реальность предвидения результата, четкость и согласованность работы персонала, в какой мере сотрудник — участник совместного труда — заинтересован в общем результате. Как было сказано ранее, такое понимание пришло начиная лишь с определенного этапа развития производства и общества. Сегодня все больше и больше внимания уделяется управлению, ставятся задачи его совершенствования, поиска новых форм, определения возможностей его развития посредством использования новой техники, обогащения информацией и пр. Управление определяет качество результата, время его получения и его соответствие потребностям, а также затраты усилий. Это эффективность деятельности, зависящая от управления.

На сегодняшний день существует достаточно много работ отечественных и зарубежных авторов, посвященных проблемам управленческого труда. Наиболее системно данное понятие освещено в работах одного из основателей социологии управления в России Н. А. Куртикова. Согласно его позиции, управление возникает там и тогда, когда появляется социальная потребность в нем. В своих работах Н.А. Куртиков отмечает, что масштабность общности взаимодействующих субъектов напрямую влияет на социальную потребность в управлении и социальную значимость личностных качеств человека-управленца. В результате этого повышаются требования к его профессиональной подготовленности к этому специфическому виду труда.

По мнению Куртикова, управленческий труд — это процесс воздействия субъекта управления на объект с целью достижения заранее поставленных целей, решения практической проблемы, предполагающей участие некоторого числа людей [1].

В результате своей работы, он из всего многообразия действий, которые осуществляет субъект, выделил три блока, характеризующие в совокупности управленческий труд (рисунок 1):

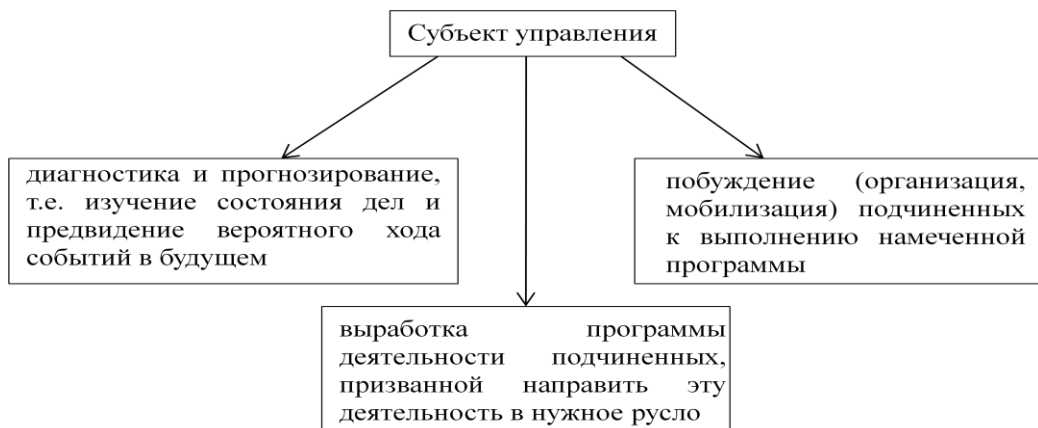


Рис. 1. Блоки, характеризующие управленческий труд

Указанные блоки говорят о том, что это планомерная деятельность работников административно-управленческого персонала, направленная на организацию, регулирование, мотивацию и контроль работы сотрудников организации

Есть и другие подходы к определению данного понятия: управленческий труд — разновидность умственного труда. Непосредственно не выступая создателем материальных благ, он становится неотъемлемой частью труда совокупного рабочего. Следовательно, управленческий труд — производительный и необходим при любом комбинированном способе производства [2]. Назначением управленческого труда является обеспечение целенаправленной и скоординированной деятельности трудового коллектива по решению стоящих перед ним задач.

Следовательно, конечный продукт управленческого труда - решения, определяющие меры управляющих воздействий на объекты.[3] Но не все решения, а только реализованные. Ключевое значение имеет то, что результаты управленческого труда в целом должны оцениваться не по количеству изданных распоряжений или документов, а по их влиянию на деятельность всего коллектива организации или ее подразделения. В данном случае качество работы управленца преобладает над количественными показателями управленческих решений.

Организация управленческой деятельности — это установление постоянных и временных взаимоотношений между всеми подразделениями и отдельными должностями, определение порядка их функционирования, а также совокупность мер, связанных с регламентацией действий управленческого персонала по своевременному и качественному материально-техническому обеспечению, мобилизации имеющихся ресурсов, а также их перераспределения.

Деятельность управленца обычно складывается из отдельных этапов процесса управления:

1. Составление плана деятельности, куда входит постановка задач на предстоящий период работы, и программирование необходимых для их выполнения мероприятий.
2. Организация деятельности, как в масштабе всего предприятия, так и в рамках его функциональных подразделений.
3. Планирование ресурсов рабочей силы, ее подбор, ознакомление с производством и обучение.
4. Руководство персоналом, его мотивирование, информирование и сотрудничество с ним.
5. Принятие решений.
6. Контроль выполнения поставленных задач и эффективности работы.
7. Совершенствование деятельности организации в целом.

В процессе управленческого труда используются определенные ресурсы (материальные, финансовые, трудовые), здания, сооружения, средства и предметы труда работников

аппарата управления, затраты на функционирование системы управления, квалифицированные специалисты и т. д.

С учетом изложенного материала следует, что управленческий труд является особым видом труда, который имеет свои особенности в силу его характера (информационный, аналитический и умственный), влияния на группы других лиц, в том числе создающих и не создающих материальные блага, выбора предмета управления, средств труда и т.д.

Список литературы / References

1. Бондаренко В.В. Методологические подходы к определению экономической эффективности совершенствования научной организации управленческого труда, Пензенский государственный педагогический университет, 2013. С. 16-18.
2. Вачугов Д.Д., Березкина Т.Е., Кислякова Н.А. Основы менеджмента: Учебник. 2-е изд., доп. СПб.: Высшая школа, 2017. С. 82-93.
3. Велеско С.Е. Управление персоналом: Учебное пособие. Л.: Интерпрессервис, 2012. С. 51-58.

STATUS OF INTERNATIONAL STANDARDS OF FINANCIAL REPORTING IN THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION **Tangieva A.B. (Russian Federation) Email: Tangieva550@scientifictext.ru**

*Tangieva Asya Bagaudinovna - Master Student,
DEPARTMENT OF ACCOUNTING, ANALYSIS AND AUDIT,
INGUSH STATE UNIVERSITY, MAGAS*

Abstract: this article is devoted to international financial reporting standards, which are generally recognized and universal rules of financial accounting and reporting. The article discusses the internal and external reasons for the use of international standards in the preparation of reporting; the relationship of international financial reporting standards and Russian accounting standards; differences between Russian and international standards in the preparation of reporting; positive and negative aspects of international standards.

Keywords: consolidated financial statements, IFRS, Russian accounting standards, accounting.

СТАТУС МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ НА ТЕРРИТОРИИ РФ **Тангиева А.Б. (Российская Федерация)**

*Тангиева Ася Багаудиновна – магистрант,
кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита,
Ингушский государственный университет, г. Магас*

Аннотация: данная статья посвящена международным стандартам финансовой отчетности, которые являются общепризнанными и универсальными правилами ведения финансового учета и составления отчетности. В статье рассмотрены: внутренние и внешние причины применения организациями именно международных стандартов при составлении отчетности; связь международных стандартов финансовой отчетности и Российских стандартов бухгалтерского учета; отличия российских стандартов от международных при составлении отчетности; положительные и отрицательные стороны международных стандартов.

Ключевые слова: консолидированная отчетность, МСФО, российские стандарты бухгалтерского учета, бухгалтерский учет.

Международные стандарты очень распространены во всем мире, и в последнее время все больше и больше становятся востребованными в нашей стране. Это связано с внедрением экономики России в мировую экономику. Сейчас МСФО развиваются по трем направлениям: обязательное применение, добровольное применение и на основе МСФО разрабатываются национальные стандарты.

Во многих странах компании предоставляют консолидированную отчетность в соответствии с международными стандартами. Для одних они являются обязательными по требованию закона, а от других, соответствующую международным стандартам отчетность, требуют инвесторы и учредители.

В России, в отличие от положений по бухгалтерскому учету, применять которые обязательны все организации, международные стандарты лишь рекомендуют для применения. МСФО принят на основе ФЗ «О консолидированной отчетности» [1].

Связь МСФО и Российских стандартов бухгалтерского учета очень актуально обсуждаются в нашей стране. На сегодняшний день, организации делятся на 2 типа: составляющие отчетность по МСФО и составляющие отчетность по РСБУ. Одним из отличий между данными стандартами является цели использования конечной информации, содержащейся в отчете. Так, бухгалтерская финансовая отчетность, которая составлена по МСФО, предназначена для иностранных инвесторов, акционеров и партнеров, понятна всем участникам. Что касается отчетности, составленной по национальным стандартам, то данная отчетность понятна отечественным партнерам и инвесторам, которые ознакомлены лишь с российской нормативной базой, а также отчетность предназначена обычно для органов государственного управления, статистических органов и т.п.

Существуют внутренние и внешние причины, по которым организации применяют именно международные стандарты. К внутренним причинам можно отнести стремление руководства организации всесторонне развиваться и привлечь как отечественных, так и иностранных инвесторов. Также оценить результативность организации путем сравнения аналогичных показателей не только отечественных компаний, но и международных конкурентов.

Внешними являются заинтересованность инвесторов и привлечение капитала, удовлетворение интересов внешних пользователей, акционеров, стремление занять позиции на международных рынках.

Предпринимателю при выборе стандартов необходимо сначала оценить, насколько полезна представляемая отчетность пользователям. В отличие от российских стандартов, международные требуют отражать в отчетности еще и расходы на финансирование, что обусловлено тем, что отчетность должна быть составлена таким образом, чтобы инвестор оценил ожидаемую доходность, степень риска и на основании этого принял решение о целесообразности своих вложений. Форма № 2 «Отчет о прибылях и убытках» содержит следующие важные статьи: выручка, расходы на финансирование, налоговые расходы и прибыль (убытки). Именно показатели «расходы на финансирование» и «прибыль (убытки)» дают информацию инвестору, для суждения об объективности своих вложений. Аналогичная отчетность, составленная по национальным стандартам, не раскрывает статью «затраты на финансирование» в степени, требуемой инвесторами. Это не значит, что данная статья не важна в стране, просто в данной форме по данной статье вместо процентных расходов, отражаются суммы, которые формально определены в качестве процентов, то есть не учитываются ни разницы между стоимостями (номинальной, текущей). Таким образом, такая отчетность дает мало представления об оценке привлеченных средств.

У отчетности по МСФО имеется и ряд недостатков. Во-первых, для трансформации отчетности в соответствие с МСФО, необходимо дополнительно привлекать немало ресурсов, трансформация обусловлена немалыми затратами. Во-вторых, прибыль по балансу будет гораздо меньше, чем в отчетности, составленной по РСБУ.

Стоит отметить, что переход на международные стандарты не значит, что необходимо отказываться от РСБУ. Нужно просто правильно использовать новшества к учету, предлагаемые международными стандартами, грамотно внедрять их. Все это делается для

того, чтоб Россия стала полноценным участником мировой экономики. Необходимо привести международные и национальные стандарты к единству, ведь трансформация бухгалтерского учета в стране еще не окончена.

Список литературы / References

1. Сапожникова Н.Г. Международные стандарты финансовой отчетности. Учебное пособие. М.: КноРус, 2012.

"EEU – THE PLATFORM FOR DEVELOPMENT OF INNOVATIONS: MARKETS OF THE VENTURE CAPITAL

Vinnikova P.G. (Russian Federation) Email: Vinnikova439@scientifictext.ru

Vinnikova Polina Gennadyevna – Student,
ECONOMICS DEPARTMENT,
PUBLIC STATE EDUCATIONAL INSTITUTION OF THE HIGHER EDUCATION
RUSSIAN CUSTOMS ACADEMY, LYUBERTSY

Abstract: currently, more attention is paid to the processes associated with the development of start-up activities. That is why the present article analyzes the potential and opportunities for the development of start-ups in the context of venture capital markets within the framework of the EAES. The choice of a subject is caused by the fact that the zone of EEU is economic favorable for development of this direction. A role of Russia within the Euroasian union considerable therefore, in this article venture business is considered also as one of instruments of development of national economy. In article the attention to features of the venture markets in EEU and the main tendencies of their development is paid.

Keywords: venture capital, start-up, ЕАЭС, venture business, instrument, national economy.

ЕАЭС – ПЛОЩАДКА ДЛЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ: РЫНКИ ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА

Винникова П.Г. (Российская Федерация)

Винникова Полина Геннадьевна – студент,
экономический факультет,
Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования
Российская таможенная академия, г. Люберцы

Аннотация: в настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с развитием стартап-деятельности. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ потенциала и возможности для развития стартапов в контексте рынков венчурного капитала в рамках ЕАЭС. Выбор темы обусловлен тем, что зона ЕАЭС является экономически благоприятной для развития данного направления. Роль России в рамках Евразийского союза значительная, поэтому, в данной статье венчурный бизнес рассматривается также, как один из инструментов развития национальной экономики. В статье обращается внимание на особенности венчурных рынков в ЕАЭС и основные тенденции их развития.

Ключевые слова: венчурный капитал, стартап, ЕАЭС, венчурный бизнес, инструмент, национальная экономика.

В рамках ЕАЭС существует несколько рынков для формирования венчурного капитала. Основной вклад в развитие стартапов вносит Россия и страны Европы. В 2016 году при

поддержке портфельных компаний был получен 691 патент на научные разработки и технологии. Объем финансирования проектов превысил несколько миллиардов долларов. Предлагается рассмотреть рынки венчурного капитала в рамках ЕАЭС, подвести итоги их деятельности и определить перспективы развития. Итак, венчурный бизнес рассматривается как один из инструментов развития национальной экономики. [1, с. 155]

Отличительная особенность венчурного бизнеса и стартапов, которые реализуются при поддержке рынков венчурного бизнеса, заключается в низкой ликвидности и наличии высоких рисков у рассматриваемых проектов. Поэтому основными источниками финансирования для стартапов являются крупные компании, которые обладают достаточными финансами и готовы к длительной окупаемости инвестиционных вложений.

В настоящее время на венчурных рынках ЕАЭС наблюдается снижение темпов финансирования стартапов, бюджеты компаний, которые работают с проектами, сокращаются. Это приводит к тому, что потенциальные инвесторы более тщательно стали подходят к выбору стартапов, оценке рисков инвестиционных вливаний.

Более того, наблюдается такая тенденция, при которой инвесторы больше сотрудничают не с частными стартапами, а с венчурными компаниями, которые проводят предварительную экспертизу проектов на предмет окупаемости и инвестиционных рисков. Можно сказать, что инвесторы стали более тщательно подходить к вопросам планирования инвестиционных вложений и предъявлять более высокие требования к технической и финансовой экспертизе проектов. [2, с. 122]

Растет и конкуренция за включение стартапов в проекты венчурных компаний. Несмотря на то, что потенциальные возможности венчурных рынков еще не исчерпаны, уровень конкуренции между предпринимателями растет.

Процессы глобализации экономики в рамках ЕАЭС лишь расширяют возможности для поиска инвесторов на международном рынке. Существует несколько схем сотрудничества стартапов, нуждающихся в привлечении венчурного капитала.

Итак, в 2016 году на рынке ЕАЭС около 15% контрактов на реализацию стартапов были заключены напрямую между крупными компаниями и разработчиками проектов.

При этом больше двух третей проектов планировалось реализовать в рамках имеющегося научного патента. На стартапы, реализуемые через фонды фондов, пришлось до 30% проектов. При этом опять же большая часть из них планировалась к реализации в рамках имеющегося патента на научные разработки. Около 20% проектов разрабатываются при университетах, которые напрямую сотрудничают с инвесторами или сами формируют фонд для финансирования венчурных проектов. [3, с. 287]

Практически 25% проектов реализуются за счет пенсионных денег – это деньги частных пенсионных фондов, которые они получают в доверительное управление от граждан. Особенность российского рынка венчурного бизнеса заключается в том, что до 90% стартапов реализуются с прямым финансированием, то есть, без участия фондов-посредников.

В качестве инвесторов для российских предпринимателей выступают российские и зарубежные компании. При этом интересно рассмотреть структуру рынка венчурных капиталов в рамках пространства ЕАЭС. Финансово-промышленная группа является главными инвесторов стартапов, только в 2015 году компаниями в этой сфере было направлено около 80 млрд. долларов на финансирование венчурных проектов.

Банковский сектор в последние годы стал активнее финансировать венчурные проекты, однако речь идет о крупных банковских структурах коммерческого типа. В 2015 году эта группа выделила около 20 млрд. долларов на финансирование венчурных проектов.

Компании в сфере экспорта выделили на финансирование венчурных проектов около 5 млрд. долларов. А монополии – чуть меньше 3 млрд. долларов за 2015 год. [4]

На протяжении последних трех лет рынки венчурного капитала сокращаются (по сравнению с 2014 годом финансирование в 2016 году было сокращено практически на четверть). В сложившихся экономических условиях можно говорить, что рынок венчурного капитала свободен для входа, однако его возможности стремительно снижаются вслед за падением общемировой экономики.

Компании начинают охотнее вкладывать свои средства в проверенные финансовые инструменты (акции, валюту, драгоценные металлы). Еще одна интересная тенденция последних лет – это активная работа международных компаний на рынке России и Европы, несмотря на взаимные санкции.

Бизнес чувствителен к изменению политических условий, но не стоит забывать о том, что венчурные проекты рассчитаны на длительные сроки окупаемости. Объемы венчурного капитала на рынках ЕАЭС падают на протяжении последних лет, более перспективным направлением для вложения инвестиций считаются инновационные технологии (на них приходится до 80% средств, привлекаемых на венчурных рынках). [5]

И все же доходность венчурных фондов растет, несмотря на снижение их капитала. Как было отмечено выше, фонды и инвесторы стали более грамотно подходить к оценке стартапов и браться за финансирование проектов со сбалансированными рисками – теми, которые поддаются контролю и управлению.

Список литературы / References

1. Балаева О.Н., Предводителева М.Д. Управление организациями сферы услуг: учеб. пособие. М.: ИД ГУ-ВШЭ, 2014. 155 с.
2. *Oslo Manual*. The measurement of scientific and technological activities proposed guidelines for collecting and interpreting technological innovation data. OECD Publications. P., 2015, p. 122.
3. Мичурина О. Ю. Теория и практика интеграционных процессов в промышленности. М.: ИНФРА-М, 2013. 287 с.
4. Проект Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации // Информационно-справочная система «Консультант Плюс». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=90601/> (дата обращения: 12.08.2018).
5. Егорова Н.Е., Смупов А.М., Иноземцева В.В. Венчурный капитал в России и источники финансирования прогрессивных технологий и наукоемких производств // Аудит и финансовый анализ. - 2015. - № 3. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://auditfin.com/fin/2003/3/fin_2015_03_rus_03_01_Smulov/fin_2003_03_rus_03_01_Smulov.asp / (дата обращения: 12.08.2018).

THE SOCIO-POLITICAL NEED TO FIGHT EDUCATION AGAINST RELIGIOUS EXTREMISM AND TERRORISM

Ismanova A. (Republic of Uzbekistan) Email: Ismanova550@scientifictext.ru

*Arofati Ismanova - Doctor of Philosophy (PhD), Independent Researcher,
INDEPENDENT RESEARCHER OF THE REPUBLICAN CENTER FOR SPIRITUALITY AND EDUCATION,
TASHKENT, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

Abstract: this article focuses on the role of spirituality in defending young people from the ideology of religious extremism and terrorism, making recommendations for educating young people as highly educated. In given article the Thought against thought, struggle by the educated ideology against idea «is spoken about the prevention and struggle against religious extremism and the international terrorism, about terrorism globalization, about carrying out of preventive work». Article against religious extremism and terrorism, educational and preventive work as well as the formation of ideological immunity revealed the use of the national educational heritage.

Keywords: religious extremism, terrorism spiritual, culture, social pedagogics, prevention, ideological immunity, youth, spirituality, ideology, education, spiritual qualities.

СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ БОРЬБЫ ПРОСВЕЩЕНИЯ ПРОТИВ РЕЛИГИОЗНОГО ЭКСТРЕМИЗМА И ТЕРРОРИЗМА

Исманова А. (Республика Узбекистан)

*Исманова Арофат - доктор философии (PhD), независимый исследователь,
Республиканский центр духовности и просвещения, г. Ташкент, Республика Узбекистан*

Аннотация: в этой статье рассматривается роль духовности и защита от идеологии религиозного экстремизма и терроризма молодёжи. Даны рекомендации по воспитанию молодёжи в высокодуховном гармоническом духе. В данной статье говорится о предупреждении и борьбе против религиозного экстремизма и международного терроризма, о глобализации терроризма, о проведении профилактической работы «Мысль против мысли, борьба просвещённой идеологии против идеи». Статья против религиозного экстремизма и терроризма, образовательной и профилактической работы, а также формирования идеологического иммунитета, выявлено использование национального образовательного наследия.

Ключевые слова: религиозного экстремизм, терроризм, духовность, социальная педагогика, профилактика, идеологический иммунитет, молодёжь, духовность, идеология, воспитания, духовная качества.

Без сомнений можно сказать, что ни одна страна не может сравниться с нашей республикой заботой духовного и физического совершенства молодого поколения, хозяев завтрашнего дня, получения знаний в соответствии требованиям времени, а также будущего, овладении тайн профессий, создании необходимых условий для проявления имеющихся способностей и развития молодёжи. Мировое сообщество признает эту реальную действительность. Сегодня примыкание молодежи религиозно- экстремистским и террористическим течениям, которые готовы поднять оружие против своей Родины, где родился и вырос – показывает недостатки в деле воспитания молодого поколения. Опасность религиозного экстремизма и терроризма -проблем, беспокоящая нашу страну, общество, нас педагогов, общественных организаций, каждую семью. Взрывы, происходящие в разных точках планеты, города, превращающиеся в руины, гибель молодых,

слезы родителей, крик младенцев-все сотрясает душу человека. Если мы своевременно системно не будем осуществлять нашу педагогически - профилактическую, агитационно - пропагандическую работу, твердо не будем действовать, эти ужасы могут вторгнуться в нашу страну, потянуть нашу молодежь в свои сети – в результате наши дети, забыв ответственность перед Родиной, родителей, превратятся в равнодушных и безразличных людей. Наш Уважаемый Президент во всех своих выступлениях подчеркивает необходимость борьбы «просвещением против зла» для оздоровления социально - духовной среды. [3.211] Президент Республики Узбекистан, выступая с высокой трибуны, призывает к борьбе против религиозно-экстремистских и террористских идей с «десятью просвещением против зла». Как можно внедрить эту идею в педагогически-профилактическую работу. Отделение семьи и их детей, попавших под влияние религиозно – экстремистского и террористического течения от общества является одной из больших ошибок, допущенных нами в социально - педагогически профилактической работе. Если быть точнее, мы смотрим на детей, примкнувших осознанно или неосознанно к течениям злыми глазами. Теперь он предстает перед нами в облике преступника, а мы задумаемся над тем, почему этот ребенок пошел по этому пути, что стало причиной его примыкания, путей устранения причин. Ведь никто от родителей не рождается религиозно – экстремистом и террористом! Вместо того, чтобы освободить ребенка, зараженного вирусом злобы, мы показывая на него пальцем, говоря «он состоит на специальном учете, его нельзя принимать на работу», угнетаем его, тем самым возбуждаем в нем злость. Президент на собрании с религиозными деятелями Узбекистана 15 июля 2017 года, остановившись на этой проблеме, сказал: Ошибка одного ребенка с пути – горе не только одной семьи, а горе всего общества. От этого, в первую очередь, страдают родители, братья и сестры этого ребенка. В эти минуты мы должны помочь этим людям. Мы же, к сожалению, отталкиваемся от них. Не приглашаем их на свадьбы, мероприятия, говоря, что он брат или сын того, примкнувшего, еще хуже усиливаем их ненависть, тем самым не виновного делаем злейшим врагом. В результате этого горе вместо того, чтобы уменьшиться увеличится. Это войдет и в другие семьи. Сегодня наступило время постановки вопроса ребром»[1:4].

Данному вопросу приведем событие, свидетелем которого стали в процессе опыта, то есть деятельности.

К слову, Уважаемый Президент Шавкат Мирзиёев на 72 сессии Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций указал всему миру, что борьба с причиной – правильный путь борьбы с религиозным экстремизмом и терроризмом.[3.14] Руководитель государства обратил внимание на корни порождающие зло. Итак, такая борьба - просвещение против зла утверждена педагогическая профилактика молодежи от чумы религиозного экстремизма и терроризма. Сегодня в махалле кто интересуется судьбой, не объединенной молодежи? Кто контролирует, с кем общаются дети, когда идут в школу и когда возвращаются? Какие факторы становятся причиной увеличения хулиганства, преступления среди молодежи, особенно среди подростков?» [1.2]- эти слова- горькая правда сегодняшнего дня. И председатель ССГ, председатель СГМ, и участковый профилактический инспектор на местах знают социально-экономическую проблему каждой семьи. Они вместо того, чтобы находить ответы на вопросы: почему они стали таким и что нужно делать, занимаются заполнением таблиц официального характера: сколько на участке РЭТ, сколько состоит на учете. Сегодняшнее время, сегодняшний день требует работу под другим взглядом. В такой ситуации мы сами, будучи воспитателями, уклонившись от воспитания, отталкивая подростка от себя, нуждающего в воспитании, отдаем их чужим «воспитателям» для воспитания. Сегодня пришло время говорить хором: «Просвещение спасёт мир!».

Если так на религиозный экстремизм и терроризм должны рассматривать как заразным на духовную жизнь и, приняв во внимание, что это глобальная проблема, требуется вакцинация населения особенно сознание молодежи, против его идеи, повышение идеологического иммунитета. В этом нам поможет принцип «Борьба против мнения - мнение, против идеи - идея и просвещение против зла».[2.12]

Список литературы / References

1. Ислам. Энциклопедия: А-Х. Ташкент: Национальная энциклопедия Узбекистана. Госнаукиздание, 2003. С. 290.
2. *Каримов И.А.* Высокая духовность – непобедимая сила Ташкент: Маънавият, 2008. С. 12.
3. *Хасанов А.* Национальная энциклопедия Узбекистана. Ташкент: Госнаукиздание. 2003. С. 282.
4. *Хусниддинов З.* Ислам: тенденции. Ташкент: Мовароуннахр, 2000. С. 27.
5. Теоретико-методологические основы современной террологии / [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.mylect.ru/polytolog/obchee/434-terrologiya/> (дата обращения: 12.08.2018).

CLINIC-IMMUNOLOGICAL FEATURES THE CURRENT OF THE CHRONIC TONSILLITIS AT A HIV-INFECTED CHILDREN DEPENDING ON INFECTION WAYS

Narzullaev N.U. (Republic of Uzbekistan)

Email: Narzullaev550@scientifictext.ru

*Narzullaev Nuriddin Umarovich – PhD in Medicine, Assistant,
DEPARTMENT OF THE OTORHINOLARYNGOLOGY,
BUKHARA STATE MEDICAL INSTITUTE, BUKHARA, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

Abstract: carried out the analysis and an estimation clinic-immunological features a current of a chronic tonsillitis at HIV-infected children depending on infection ways. It is shown, that HIV-infected children till 14 years with chronic tonsillitis makes 32 patients. From them at 17 patients the HIV -infection has developed in the perinatal period, at 15 patient of a parenteral way. Summarizing, it should be noted that the clinical symptoms and immunological parameters in children with chronic tonsillitis (HIV-infected) were most pronounced.

Keywords: HIV-infected children, prenately infected children, chronic tonsillitis, parenteral, infection way, immunology, parenteral transmission.

КЛИНИКО-ИММУНОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ТЕЧЕНИЯ ХРОНИЧЕСКОГО ТОНЗИЛЛИТА У ВИЧ-ИНФИЦИРОВАННЫХ ДЕТЕЙ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПУТЕЙ ИНФИЦИРОВАНИЯ Нарзуллаев Н.У. (Республика Узбекистан)

*Нарзуллаев Нуриддин Умарович - кандидат медицинских наук, ассистент,
кафедра оториноларингологии,
Бухарский государственный медицинский институт, г. Бухара, Республика Узбекистан*

Аннотация: проведены анализ и оценка клинико-иммунологических особенностей течения хронического тонзиллита у ВИЧ-инфицированных детей в зависимости от путей инфицирования. Показано, что ВИЧ-инфицированные дети до 14 лет с хроническим тонзиллитом составляет 32 больных. Из них у 17 больных ВИЧ-инфицирование развилось в перинатальном периоде, у 15 больных парентеральным путем. Резюмируя, следует отметить, что клинические симптомы и иммунологические показатели у детей с хроническим тонзиллитом (ВИЧ-инфицированные) проявлялись наиболее выражено.

Ключевые слова: хронический тонзиллит, ВИЧ-инфекция, иммунология, перинатальные пути инфицирования, парентеральные пути инфицирования.

The defeat of the immune system in HIV-infection is systemic, manifested by deep suppression of T and B-links of cellular immunity. During the development of this infection, there occur regular changes in immediate and delayed type hypersensitivity, humoral immunity and factors of nonspecific defense, functional activity of lymphocytes and monocytes [2].

In the past two decades, the defining cause of secondary immunodeficiency in children has become HIV-infection, the pandemic continues to grow. HIV/AIDS is a kind of viral infection, the first in the history of medicine acquired immunodeficiency, associated with a specific pathogen and characterized by epidemic spread. The first epidemic disease of man caused by retroviruses, which exclusively affects T-helpers [1].

Chronic tonsillitis (ChT) is the most common bacterial infections in children with a normal immune system, but the features of the course of this disease have so far been poorly studied. Clinical studies indicate that this disease, in acute, chronic and recurrent forms, is often found in HIV-infected children [3].

Currently, there are urgent issues of studying clinical manifestations of pharyngeal disease in the form of ChT in HIV-infected children, taking into account the ways of infection and regional peculiarities. The classic manifestation of HIV-infection, which may be encountered by an otorinolaryngologist, is the development of ChT, which dictates the acute need for the study [4].

The aim of this study was to investigate the clinical, epidemiological and immunological aspects of ChT in HIV-infected children, taking into account the ways of infection.

Materials and Methods. For the period from 2014 to 2017 years. Under our supervision there were 32 children with ChT at the age of 15 years who were registered with the Bukhara Regional AIDS Center. The diagnosis of HIV was based on the detection of specific antibodies in standard serological tests (Enzyme Immunoassay, immunoblotting in Western-blot modification), and comparison of epidemiological and serological data. Immune status was identified in 10 patients, 4 of whom were parent rally infected, and 6 - prenatal. Membrane markers of lymphocyte subset were determined by indirect rosetting using monoclonal antibodies; quantitative determination of serum immunoglobulins was carried out by simple radial immunodiffusion in a gel according to G. Mancini (1965) using monospecific sera against human immunoglobulin's and standard serum.

Results and Discussion. Along with the annual increase in the total number of HIV-infected children in Bukhara, the number of HIV-positive pregnant women, as well as children born to HIV-positive mothers, is growing. It is documented that of the 32 HIV-infected children included in this study, 15 patients are children with parent rally acquired infection, 17 are infected with a vertical pathway. Parent rally infected children were identified by the clinical symptoms of the disease.

In 2/3 of HIV-infected children, the clinical symptoms of chronic tonsillitis are revealed after the diagnosis of HIV-infection in the form of severe lymphadenopathy, hepatomegaly, recurrent acute respiratory infections complicated by sinusitis, bronchopneumonia. Some of them document AIDS-indicator diseases. In 1/3 of the patients there was an asymptomatic infection.

It should be noted that the symptoms and signs of both congenital and acquired HIV-infection were weight loss, hepatosplenomegaly, thrombocytopenia, anemia, and dysbacteriosis. In children, infected in utero, in addition to the symptoms of HT, the following symptoms were noted: retardation of psychomotor development (100%), microcephalia (50%), protruding frontal part, flattening of the nose (70%), elongated ocular gaps and blue sclera's (60%) against a background of deep prematurity. Clinical manifestations of HIV in prenatally infected patients were characterized by generalized lymphadenopathy, hepatosplenomegaly, bacterial pneumonia in 100% of cases. In prenatally infected children, the presence of herpes simplex virus was significantly identified, and cytomegalovirus infection in 29.4% and 11.7% of cases, respectively. Congenital malformations were more common. Specific lesions of the parotid glands of non-inflammatory etiology (sialadenitis), characteristic of HIV infection, were observed in 2 (11.7%) of prenatally infected children.

In children infected with HIV, there were symptoms of HT in the form of chills (29.4%), lymphadenopathy (47%), sepsis (88%), and swallowing pain (100%).

When analyzing the severity of immunosuppression, significant differences were also found in the patients of the compared groups. In utero infected children, severe immunosuppression was shown in comparison with parent rally infected children. The average value of CD4+ lymphocytes in children with congenital HIV infection was $13.25 \pm 5.04\%$, in children with acquired pathology this index was slightly higher than $14.6 \pm 1.3\%$. Similar changes were observed on the part of CD8-lymphocytes, which manifested itself in a sharp decrease in this index in patients of group 2 compared with patients in group 1. The increase in the level of immunoglobulin's IgG, IgM was noted in persons of both groups in comparison with the indices in healthy children; however, group differences in the compared groups are not expressed.

Conclusions: The presented data testify to the peculiarities of the clinical and immunological course of ChT in HIV-infected children, depending on the pathways of infection.

1. All perinatally infected children have symptoms of ChT, bacterial infections, generalized lymphadenopathy, hepatomegaly, sepsis, disseminated cytomegalovirus infection, severe herpetic infection with deep prematurity. In children with acquired HIV-infection, chills, malaise, convulsive manifestations were noted in less.

2. In children with congenital HIV-infection, pronounced immunosuppression is observed in comparison with parenterally infected children in whom the immune system was more mature at the time of infection.

References / Список литературы

1. *Benhammou A.* Ear, nose and throat pathology in human immunodeficiency virus infection // *East Mediterr Health J.*, 2002. Vol. 6. № 8. P. 826-831.
2. *Bessarab T.P., Yushuk N.D.* HIV-infection in otorhinolaryngological practice // *The Attending Physician*, 2000. № 1. P. 26-28. (In Russian).
3. *Greenspan J.S., Greenspan D.* Oral Disease in HIV infection // *AIDS*. Philadelphia-New York, 2002. Vol. 746. P. 355-365.
4. *Yubault V., Pacanowsky Y., Rabian C., Viard Y.P.* Interruption of Prophylaxis for Major Opportunistic Infections in HIV-infected Patients Receiving Triple Combination Antiretroviral Therapy // *Ann. Med. Interne (Paris)*, 2000. Vol. 151. № 3. P. 163-168.

FORMATION OF THE SKILLS OF ADOLESCENT SELF-REGULATION WITH A DELAY IN MENTAL DEVELOPMENT

Alimova E.R. (Russian Federation) Email: Alimova550@scientifictext.ru

*Alimova Elena Rashidovna - Master Student,
PSYCHO-PEDAGOGICAL 'S AND SPECIAL EDUCATION'S FACULTY,
TOMSK STATE PEDAGOGICAL UNIVERSITY, TOMSK*

Abstract: at the present stage of basic General education, the problem of mental retardation is particularly acute: despite the comprehensive pedagogical efforts to overcome the defect, remedial classes operate in educational institutions until graduation. This is due to the fact that not all underdeveloped areas can be compensated: for example, self-regulation skills, which are the basis for the successful functioning of the individual in society, often with a delay in mental development does not progress. However, preventive work in adolescence, when the foundations of the regulation of personality are laid, helps to overcome the difficulties in building their own activities. The article presents the results of a study of the formation of self-regulation skills in adolescents in normal and delayed development, the definition of self-regulation and delayed development, comparing the development of skills of regulation of normally developing adolescents and adolescents with mental retardation. The definition of self-regulation is given, comparison between development of skills of regulation of activity of normally developing adolescents and adolescents with a delay of mental development is carried out.

Keywords: self-regulation, modeling, evaluation, planning, independence, mental retardation, teenagers.

СФОРМИРОВАННОСТЬ НАВЫКОВ САМОРЕГУЛЯЦИИ ПОДРОСТКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ Алимова Е.Р. (Российская Федерация)

*Алимова Елена Рашидовна – магистрант,
факультет психолого-педагогического и специального образования,
Томский государственный педагогический университет, г. Томск*

Аннотация: на современном этапе основного общего образования, проблема задержки психического развития является особо острой: несмотря на комплекс педагогических усилий по преодолению дефекта, коррекционные классы функционируют в образовательных учреждениях вплоть до выпускных. Это связано с тем, что не все недоразвитые области возможно компенсировать: так, навыки саморегуляции, являющиеся основой для успешного функционирования личности в обществе, зачастую, при задержке психического развития не прогрессируют. Однако профилактическая работа в подростковом возрасте, когда закладываются основы регуляции личности, способствует преодолению трудностей при построении собственной деятельности. В статье представлены результаты исследования сформированности навыков саморегуляции у испытуемых подростков в условиях нормы и задержки развития, дано определение саморегуляции, проведено сравнение между развитостью навыков регуляции деятельности нормально развивающихся подростков и подростков с задержкой психического развития.

Ключевые слова: саморегуляция, программирование, моделирование, оценивание результатов, планирование, самостоятельность, задержка психического развития, подростки.

Основной задачей системы коррекционно-развивающего обучения детей и подростков с задержкой психического развития является помощь в приспособлении к действующим условиям успешного социального функционирования. Процесс адаптации возможен при максимальном усвоении подростками с задержкой психического развития условий и норм, продиктованных обществом, на что и направлена коррекционно-развивающая работа в данном аспекте деятельности. Успешность вырабатываемых в указанном направлении навыков напрямую зависит от сформированности самосознания подростка.

Наряду с учреждениями специального типа в общеобразовательных школах функционируют коррекционные классы, продолжающие свою деятельность вплоть до окончания обучения. Данный факт связан с тем, что дети с диагностируемой в раннем возрасте задержкой психического развития, должны быть включены в специально направленную работу, получать необходимую психолого-педагогическую помощь еще в дошкольном периоде; в случае, если этого не происходит, в младшем школьном возрасте такие дети автоматически переходят в разряд неуспевающих по предметам [3].

В настоящее время, число подростков с задержкой психического развития является значительным, в то время как система образования не в состоянии социализировать всех. В связи с этим, определение границ и возможностей социализации, анализ методов коррекции их поведения в образовательных учреждениях являются необходимыми и представляют собой актуальную исследовательскую и практическую проблему [1].

В онтогенезе у нормально развивающихся детей способность к саморегуляции - функциональному средству субъекта, позволяющему ему мобилизовать свои личностные и когнитивные возможности, выступающие как психические ресурсы для реализации собственной активности, [2] - формируется к началу школьного обучения, в то время как у детей с задержкой развития способность к саморегуляции значительно снижена, что является следствиями нарушения.

Эмпирическое исследование было проведено на базе двух школ г. Томска: МАОУ лицей № 7, МАОУ лицей № 51, (n=60), 30 нормально развивающихся подростков (группа 1), 30 подростков с задержкой психического развития (группа 2) , в возрасте 14-15 лет.

В группе испытуемых нормально развивающихся подростков обнаружен средний общий уровень саморегуляции деятельности, что говорит о том, что данные испытуемые не всегда способны самостоятельно прорабатывать планы действий, регулировать собственную деятельность, исходя из личностных побуждений.

Таблица 1. Уровень сформированности навыков саморегуляции у подростков 1 группы (%)

Уровень развития навыков	Планирование	Моделирование	Программирование	Оценивание результатов	Самостоятельность	Гибкость	Общий уровень
Высокий уровень	30	25	20	35	60	35	20
Средний уровень	65	70	60	40	40	55	45
Низкий уровень	5	5	20	25	-	10	35

Таким образом, у испытуемых в условиях нормального развития на должном уровне развит показатель планомерности, самостоятельности, моделирования и гибкости.

Данные показатели связаны с тем, что в данном возрасте – возрасте профессионального и личностного самоопределения, юношам необходимо уметь прорабатывать вариации своего

дальнейшего жизненного пути. Становясь на порог взрослой жизни, необходимо учиться брать на себя ответственность за свои действия, быть самостоятельными, умеющими подстроиться под изменчивые обстоятельства – в силу возраста школьникам это дается легче всех остальных возрастных групп.

Относительно оценивания результатов и программирования, необходимо отметить, что также, исходя из возраста, личность, находящаяся в данном периоде развития, еще не способна к критической оценке своих действий, что может приводить к некорректным и неадекватным суждениям с ее стороны.

В группе испытуемых подростков с задержкой психического развития обнаружен низкий общий уровень саморегуляции. У испытуемых с низкими показателями сформированности общего уровня саморегуляции отсутствует возможность регулировать свою деятельность в соответствии с потребностями. Вероятнее всего, это связано с тем, что в условиях задержки психического развития, снижена компенсаторная возможность неблагоприятных для развития личности условий, что находит своё отражение в неспособности самостоятельно формировать программу собственных действий, потребности в контроле со стороны, в силу особенностей психики, отрицаемой.

Таблица 2. Уровень сформированности навыков саморегуляции у подростков 2 группы (%)

Уровень развития навыков	Планирование	Моделирование	Программирование	Оценивание результатов	Самостоятельность	Гибкость	Общий уровень
Высокий уровень	-	-	-	-	93	-	-
Средний уровень	7	-		7	7	27	-
Низкий уровень	93	100	100	93	-	73	100

У подростков 2 группы, сформированность навыков саморегуляции крайне низка. Данные испытуемые не способны к моделированию, планированию, программированию и оцениванию результатов собственной деятельности, что является результатом дефекта развития. Кроме того, перестроение деятельности им дается достаточно сложно, что свидетельствует о «застревании» в ситуационных моментах. В то же время, навык самостоятельности у таких подростков развит достаточно высоко, что является попыткой компенсировать недостаточную развитость других элементов, работой по организации преодоления трудностей: включая себя в работу, и стараясь не зависеть от внешних факторов, подросток с задержкой психического развития, стремится организовать свою деятельность, исходя лишь из собственных ресурсов, что, несомненно, накладывает отпечаток на негативное формирование других навыков регуляции деятельности, так как компенсация регуляции с использованием ресурсов психики с задержанным развитием, неспособна привести к позитивному результату.

В сравнении с 1 группой испытуемых, 2 группа показывает неспособность к навыкам моделирования и программирования, низкую сформированность навыков планирования и оценивания результатов, что является следствием задержанного развития. В то же время, у подростков 2 группы значительно выше уровень самостоятельности, что, в условиях задержки развития, указывает на потребность в формировании устойчивых связей между желаемым результатом и путями его достижения: подростки с ЗПР, будучи не способными к большей части аспектов регуляции деятельности, стремятся повысить свой уровень, исходя из собственных ресурсов.

Список литературы / References

1. *Бацына Я.В.* Социализация подростков с задержкой психического развития: дис. ... канд. социол. наук: 22.00.04 / Я.В. Бацына. Нижний Новгород. 2005. 152 с.
2. *Моросанова В.И.* Саморегуляция и индивидуальность человека / В.И. Моросанова. Москва: Наука, 2010. 519 с.
3. *Талипова О.А.* Особенности самоотношения в структуре самосознания старших подростков с задержкой психического развития: дис. ... канд. психол. наук: 19.00.10 / О.А. Талипова. Нижний Новгород. 2007. 247 с.

AGGRESSION ON THE INTERNET: CAUSES, CONSEQUENCES AND POSSIBLE WAYS OF PREVENTION¹

Shonia N.T. (Russian Federation)

Email: Shonia550@scientifictext.ru

*Shonia Nelly Tamazievna - Student of Magistracy,
FACULTY OF MEDIA COMMUNICATIONS AND MULTIMEDIA TECHNOLOGIES,
DON STATE TECHNICAL UNIVERSITY,
ROSTOV-ON-DON*

Abstract: nowadays virtual communication becomes not only a new channel of information transmission, but a specific social and cultural environment which influences all the aspects of net interaction. The article discusses the problem of aggressive behavior in the Internet space, presents an anonymous survey with the following analysis of the results. The causes and consequences of aggression were analysed. The peculiarities of trolling in the Internet were determined. It is proposed the solution to minimize this phenomenon in Russia.

Keywords: internet, aggression, communication, statistics, research, social networks, trolling.

АГРЕССИЯ В ИНТЕРНЕТЕ: ПРИЧИНЫ, ПОСЛЕДСТВИЯ И ВОЗМОЖНЫЕ ПУТИ ПРОФИЛАКТИКИ Шония Н.Т. (Российская Федерация)

*Шония Нелли Тамазиевна - студент магистратуры,
факультет медиакоммуникации и мультимедийных технологий,
Донской государственный технический университет,
г. Ростов-на-Дону*

Аннотация: в настоящее время виртуальная коммуникация представляет собой не только новый канал связи, но и является специфической социокультурной средой, накладывающей отпечаток на все стороны сетевого взаимодействия. В статье рассматривается проблема агрессивного поведения в интернет пространстве, проведено исследование методом анонимного опроса респондентов, с последующим анализом результатов. Анализируются причины и источники агрессии. Сформулированы особенности троллинга в сети Интернет. Предложено решение для минимизации этого явления в России.

Ключевые слова: интернет, агрессия, коммуникация, социальные сети, исследование, троллинг.

УДК 316

В настоящее время интернет стал неотъемлемой частью жизни практически любого человека. По данным статистики агентства «We Are Social» и платформы «Hootsuite» количество пользователей интернета в 2018 году достигло 4,021 млрд человек [1]. Аудитория социальных сетей в текущем году насчитывает 3,196 млрд человек, а это значит, что более 3 миллиардов людей ежедневно общаются посредством социальных сетей и мессенджеров[2].

Не всегда это общение проходит в рамках конструктивного диалога, все чаще на просторах интернета можно заметить оскорбляющие тексты, клевету, а также провокации разного рода. В чем причина такого количества негативных комментариев в интернете? Очевидно, что люди живут в условиях ежедневного стресса, особенно ярко это выражено в России, потому как

¹ Фролова Анна Сергеевна - научный руководитель: кандидат философских наук, факультет медиакоммуникации и мультимедийных технологий, Донской государственный технический университет, г. Ростов-на-Дону.

монотонная работа, неудовлетворенность своей жизнью, политической ситуацией в стране и уровнем жизни в целом, тоже откладывают отпечаток на общество и отдельных индивидуумов, что в последствии может привести к развитию психических расстройств.

В России до 40% населения имеют признаки какого-либо нарушения психической деятельности. Наиболее тяжелой среди психических болезней считается шизофрения. Ей страдает около 2,3-3,1% населения нашей страны. Также к тяжелым психическим заболеваниям относится биполярное аффективное расстройство – им страдает, в зависимости от критериев оценки, до 7% населения [3]. Статистика объясняет часть негатива и агрессии в интернете, но большинство людей, которые осознанно вступают в конфронтацию при коммуникации совершенно здоровых с психической точки зрения, однако такое поведение уже свидетельствует о каких-либо нарушениях.

В современной интернет-терминологии активно используются такое понятие, как «троллинг». Троллинг - это преднамеренное использование агрессии, методов введения в заблуждение, обмана и манипуляции при использовании средств компьютерной коммуникации с целью создания ситуации, ведущей к развязыванию или усугублению конфликтной ситуации, обычно ради забавы.

Люди, общающиеся в интернете у нас в стране позволяют себе оскорбительные высказывания еще и потому, что в России нет законодательной базы, которая регулировала бы отношения пользователей в интернет пространстве, в следствие чего у человека нет осознанности и ответственности за свои слова и действия, ведь наверняка никаких санкций не последует. Также стоит отметить, что анонимность, которая сопровождает человека в интернет пространстве позволяет пользователю думать, что любые действия с его стороны не будут за собой нести никаких последствий. Но стоит сказать, что прецеденты по этой теме уже были. Например, не так давно Октябрьский районный суд Ростова-на-Дону постановил взыскать 350 тыс. рублей с ростовского рэпера Василия Вакуленко (творческие псевдонимы: Баста/Ноггано) в пользу Кирилла Толмацкого (творческий псевдоним: Децл) за оскорбления в социальных сетях, что в декабре прошлого года этот же суд уже присудил Басте выплатить Децлу 50 тыс. рублей по аналогичному иску[4].

Было проведено исследование на тему агрессии в интернете. По данным проса, в котором приняли участие 1027 респондентов, демографический состав которых: мужчин – 3,6%, женщин –96,4 %, в возрасте от 12 до 70 лет, больше половины опрошенных, а именно 59% ответили утвердительно на вопрос провоцировали их когда-нибудь на агрессию в интернете. Также на вопрос часто ли сталкиваются респонденты с негативными комментариями, агрессивным поведением и провокациями в интернете, которые необязательно касаются их лично 70,2% ответили «часто». Стоит отметить, что агрессивное поведение людей в интернете может привести к серьезным последствиям в реальной жизни, например, к девиантности, следствиями которой могут быть противозаконные и аморальные действия.

В связи с вышеизложенным, можно сделать вывод, что интернет пространство в нашей стране воспринимается обществом как территория вседозволенности и безнаказанности, одним из решений данной проблемы я вижу в изменении законодательства в РФ. На данный момент основным нормативно-правовыми актами, регулирующим доступ в интернет, поведение, а также санкции за нарушение данных актов являются Федеральный закон от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», последниеправки датируются 18 июля 2018 г. и статья 128.1 УК РФ «Клевета», номинально работа в этом направлении ведется, а реально выиграть иск по делу о клевете в интернете до сих пор сложно [5]. Для того, чтобы законы работали нужно ужесточить наказание за правонарушения в виде клеветы, также наладить работу судебной системы, ведь, если суд не выполняет свои функции, то законы остаются только на бумаге. Необходимо организовать взаимодействие суда со всеми ветвями власти и органами исполнительной власти, что позволит систематизировать уже существующие нормативно-правовые акты и создать понятную и четкую систему, которая действительно будет функционировать. Также необходимо проводить регулярные ознакомительные занятия по

данной теме в образовательных учреждениях, что позволит в будущем сформировать общество, которое соблюдает нормы права в сфере медиакommunikаций.

Список литературы / References

1. We are social [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://wearesocial.com/> (дата обращения: 20.08.2018).
2. Social Media Marketing & Management Dashboard [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://hootsuite.com/> (дата обращения: 20.08.2018).
3. Информационный медицинский портал [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://medportal.ru/> (дата обращения: 20.08.2018).
4. Новостной портал [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://rostov.dk.ru/news/> (дата обращения: 21.08.2018).
5. Справочно-правовая система Гарант [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://base.garant.ru/> (дата обращения: 21.08.2018).

DYNAMICS OF REASONS FOR CHOOSING A "BUSINESS INFORMATICS" PROFESSION BY APPLICANTS

Goriachev N.V. (Russian Federation) Email: Goriachev550@scientifictext.ru

*Goriachev Nikita Vladimirovich – Bachelor,
DIRECTION: BUSINESS-INFORMATICS,*

LOBACHEVSKY STATE UNIVERSITY OF NIZHNY NOVGOROD, NIZHNY NOVGOROD

Abstract: *the analysis of information is an integral part of successful business in the modern world. When making strategic decisions, the importance of researching social phenomena in time increases. Monitoring the market, assessing the activities of competitors, identifying consumer preferences, identifying trends in the development of society - one of the few tasks that can be solved by analyzing the series of dynamics. The relevance of the study is due to the consistently high interest in the specialization of Business Informatics over the past few years. The purpose of the research is to identify the dynamics of the reasons in their choice of this profession in the Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod by the applicants.*

Keywords: *data analysis, sociology, statistics, econometrics.*

ДИНАМИКА ПРИЧИН ВЫБОРА ПРОФЕССИИ АБИТУРИЕНТАМИ НАПРАВЛЕНИЯ «БИЗНЕС–ИНФОРМАТИКА»

Горячев Н.В. (Российская Федерация)

*Горячев Никита Владимирович – бакалавр,
направление: бизнес-информатика,*

Нижегородский государственный университет им. Лобачевского, г. Нижний Новгород

Аннотация: *анализ информации является неотъемлемой частью успешного ведения бизнеса в современном мире. При принятии стратегических решений возрастает значимость исследования общественных явлений во времени. Мониторинг рынка, оценка деятельности конкурентов, выявление потребительских предпочтений, определение тенденций развития общества - одни из немногих задач, которые могут быть решены с помощью анализа рядов динамики. Актуальность исследования обусловлена стабильно высоким на протяжении последних лет интересом поступающих к направлению «Бизнес-информатика». Целью работы является выявление динамики причин выбора абитуриентами ННГУ им. Лобачевского направления «Бизнес-информатика».*

Ключевые слова: *анализ данных, социология, статистика, эконометрика.*

В России существует абсолютная нехватка технических специалистов в сегменте компьютерной разработки. IT-специалисты в самом широком смысле слова. Поэтому их попадание в список самых оплачиваемых профессий не является ничем из ряда вон выходящим. В случае нашей страны это подтверждается отсутствием стабильного роста экономики в целом. Поэтому возникает спрос на людей, умеющих разгонять рынок. Управляющий партнер компании Odgers Berndtson, Роман Тышковский

Что такое Бизнес-информатика?

Современная экономическая среда имеет свойство изменчивости и ей присуща высокая степень конкуренции. В этих условиях роль бизнес-анализа возрастает многократно. Во многих компаниях и организациях, как государственных, так и коммерческих, организуются специальные отделы, работа которых направлена на аналитический анализ, роль аналитика становится все более востребованной и распространенной.

Опыт показывает, что бизнес-анализ неоднозначно трактуется разными организациями, в обязанности работника вкладываются разные задачи. Такие терминологические разногласия привели к необходимости стандартизации понятий «бизнес-анализ» и «бизнес-аналитик».

Разработкой стандартов и сертифицированием образования в разделе аналитических наук с 2003 г. занимается Международный институт бизнес-анализа (International Institute of Business Analysis, ИБА)¹, в 2009 году выпустивший вторую редакцию Руководства по бизнес-анализу (Business Analysis Body of Knowledge, BABOK)².

Но по-прежнему многие люди, в т.ч. потенциальные работодатели, задаются вопросами: кто такие выпускники бизнес-информатики, откуда появилась идея создания направления, что из изучаемых ими навыков, можно применить на практике, в реальной жизни.

Более того, на протяжении долгого периода времени основа бизнеса заключала в себе следующие компоненты: финансы, персонал и средства производства. Если эти три основы использовались грамотно, то организация работала без нареканий, а если какой-либо из элементов отсутствовал, то организацию мог ждать крах. В нашем веке к трем названным аспектам добавился новый – информационные технологии в бизнесе. В результате многочисленных наблюдений, за это десятилетие почти не осталось сфер, в которых активная конкуренция не сопровождалась бы использованием информационных технологий.

Получение прибыли – одна из главных целей деятельности любого предприятия. Для активного развития на современном рынке, организации необходимо определиться со своей нишей. Компанией формируется конкретная миссия, определяющая, то, что она может дать своей аудитории, что сделает продукт востребованным и уникальным. Исходя из миссии, составляется план и начинается разработка стратегии, происходит определение способов достижения желаемого результата.

Деятельность компании разбивается на несколько этапов. Ими могут стать бизнес-процессы, которые циклически повторяются. Но в условиях изменения рынка компании необходимо подстраиваться под постоянно изменяющиеся условия. И исключительно работник, разбирающийся в структуре и всех процессах деятельности организации, понимающий правила рынка, способен эффективно регулировать деятельность организации, прибегая к использованию информационных технологий в совершенно разных сферах. Стоит учесть, что с каждым годом, технологии обновляются, изменяются и совершенствуются, поэтому специалист должен быстро реагировать, следить и разбираться во всех технических и экономических тенденциях.

¹ Международный институт бизнес-анализа™ (ИБА®) – это независимая некоммерческая профессиональная ассоциация, способствующая развитию бизнес-анализа. ИБА объединяет членов, отделения, компании и партнеров со всего мира в глобальную сеть для продвижения профессии бизнес-анализа, объединяя сообщества профессионалов для достижения лучших результатов деятельности.

² Руководство BABOK (свод знаний BABOK) — это всемирно признанный стандарт по бизнес-анализу. BABOK описывает области знаний бизнес-анализа, задачи, базовые компетенции, методики и точки зрения на бизнес-анализ.

Поскольку, инициатива создания такого направления, как «Бизнес-информатика» принадлежит университету «Высшая школа экономики», стандарты по данному направлению разрабатывались там. Согласно стандарту направления «Бизнес-информатика» 080500, вступившего в силу с 2010 года, видами и задачами профессиональной деятельности выпускников являются:

- аналитическая;
- организационно-управленческая;
- проектная;
- научно-исследовательская;
- консалтинговая;
- инновационно-предпринимательская.

Для того чтобы успешно решать поставленные задачи, выпускник также должен обладать рядом компетенций и навыков, которые наиболее четко описаны в стандарте. Но наша цель не пересказывать стандарт, а посмотреть, насколько действительность соответствует требованиям.

Именно поэтому целью нашего исследования, в первую очередь, является оценка и анализ мнения абитуриентов, поступающих на направление «Бизнес-информатика». Необходимо сформировать четкое представление о том, как поступающие видят специфику направления, на что ориентируются и чем руководствуются, делая свой выбор.

Объектом исследования являются результаты опросов абитуриентов направления «Бизнес-информатика (ННГУ)», которые представлены в виде динамических рядов. Теоретической и методологической основой послужили работы отечественных и зарубежных ученых, посвященные изучению динамических рядов и процессу их анализа.

Исходными данными послужили результаты опросов абитуриентов, проведенных с 2010 по 2017 годы.

Задаваемые вопросы:

- *Понравилось содержание обучения.*
- *Определяющую роль сыграла квалификация «экономист-математик».*
- *Понравился набор дисциплин.*
- *Понравился факультет.*
- *Определяющим оказался факт обучения экономической специальности кафедре Мехмата.*
- *Образование на стыке математики и экономики.*
- *Образование на стыке математики, экономики и информатики.*
- *Нравится экономика.*
- *Нравится математика.*
- *Нравится информатика.*
- *Возможность получить экономическое образование.*
- *Возможность получить математическое образование.*
- *Возможность получить хорошие навыки программирования и работы с пакетами прикладных программ.*
- *В программе обучения нет физики или других наук.*
- *Посоветовали родители.*
- *Посоветовали обучающиеся (обучавшиеся) на специальности.*
- *Посоветовали обучающиеся (обучавшиеся) на других специальностях мехмата.*

- *Посоветовали друзья.*
- *Посоветовали школьные учителя.*
- *Вы проходили по баллам.*
- *Вас устраивала оплата.*
- *Вас устраивало наличие военной кафедры.*
- *Вас покорила доброжелательность сотрудников приемной комиссии мехмата.*
- *Вам было безразлично, на какой специальности учиться, лишь бы на мехмате.*
- *Вам было безразлично, на какой специальности учиться, лишь бы в университете.*
- *Вам было безразлично, на какой специальности учиться, лишь бы получить высшее образование*
- *Вам было безразлично, на какой специальности учиться, лишь бы учиться в вузе.*
- *Вас устраивало то, что Вы будете учиться близко от дома.*
- *Вас устраивало то, что Вы будете учиться далеко от дома.*

Таблица 1. Результаты опроса

Положительные								Отрицательные							
2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
31	49	51	37	48	50	47	35	2	3	2	3	7	4	6	8
29	30	36	31	35	28	38	26	4	23	17	8	22	26	14	17
28	48	44	35	45	38	37	32	4	5	7	4	13	14	14	12
32	47	47	36	48	51	48	37	1	4	7	5	6	2	5	5
28	36	36	30	26	34	30	25	3	16	16	10	28	20	23	18
29	46	44	35	44	43	37	32	4	5	8	5	12	11	16	12
26	46	46	36	51	46	42	37	7	4	7	4	3	8	10	6
30	39	44	35	38	43	37	34	3	13	9	5	16	9	16	9
27	41	36	33	48	39	36	29	6	12	17	6	9	14	17	13
0	50	45	30	41	37	45	33	0	3	9	10	12	14	7	10
28	39	49	33	43	45	40	38	3	12	5	6	11	8	13	5
28	44	45	31	47	46	38	30	5	8	9	9	8	8	14	14
27	52	52	37	56	47	48	41	6	1	2	4	0	7	5	2
31	40	44	34	41	41	41	32	2	13	10	7	15	12	12	12
14	24	23	16	21	19	15	17	19	27	30	22	34	31	38	26
14	10	18	11	5	11	10	8	19	42	36	30	50	42	43	35
5	7	6	4	5	6	4	11	28	45	48	37	50	45	49	31
4	9	8	6	6	7	12	8	29	44	45	34	49	42	41	35
5	6	5	4	2	3	3	6	28	46	41	36	53	50	49	27
19	26	24	28	28	30	25	25	14	25	29	11	28	22	28	17
20	20	26	16	14	12	18	17	13	27	28	15	29	40	34	26

Положительные								Отрицательные							
2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
12	24	0	0	0	13	13	13	21	23	0	0	0	39	39	24
21	37	36	29	28	17	17	19	12	15	16	11	27	35	35	23
0	0	3	3	2	4	11	3	33	52	51	37	53	48	42	39
1	7	7	4	9	7	5	7	32	45	47	36	46	45	48	36
2	7	7	3	8	8	12	13	31	45	47	37	47	42	41	30
1	8	7	0	9	6	13	10	32	44	47	40	46	46	40	33
9	16	21	17	19	23	21	15	24	33	31	22	35	29	28	28
2	13	8	7	12	12	18	12	31	39	36	29	43	41	35	32

Результаты:

Практическая часть работы разбита на 2 части. В первой мы найдем корреляцию между вопросами, сравнив динамику ответов рядов по годам. Во второй части сделаем прогноз и выявим наиболее значимые вопросы. Для выявления корреляции между вопросами, нам необходимо построить корреляционную матрицу. Исходными данными для матрицы будут взяты динамические ряды, в которых каждый ряд будет соотнесен с друг с другом. После этого, мы сможем выявить, какие из вопросов сильно коррелируют в динамике, а какие – слабо.



Рис. 1. Результаты построения корреляционной матрицы

Корреляция:

В результате исследования были выявлены разные группы вопросов, в некоторых группах вопросы повторялись. Одинаковые вопросы, принадлежащие разным группам, были выделены одними цветами и пронумерованы. В ходе дальнейшего изучения связей, было выделено 4 независимых друг от друга группы корреляций, соединенными общими вопросами.

Выяснилось, что в первой группе, людей, заинтересованных экономико-математическими науками, удовлетворяла стоимость обучения, в то же время, они были рады отсутствию естественных наук и многие пошли на эту кафедру, послушав советы тех,

кто здесь учился, или учится. Любопытно, что люди, общающиеся со сверстниками с Мехмата, сами проходили по баллам. Плюс - этим людям нравится экономика.

Во второй группе присутствует предельно логичная связь между тем, что людям понравился набор дисциплин и тем, что процесс образования проходит на стыке математики и экономики. Неудивительны и положительные рекомендации родителей, поскольку программа несет в себе фундаментальные науки, к тому же, тот факт, что направление посоветовали родители, очень коррелирует с тем, что этим студентам безразличны другие направления. Они поступили именно туда, куда хотели.

Корреляция в третьей группе говорит о том, что людям безразлично на какой специальности учиться, поскольку они хотят получить навыки программирования и идут получать высшее образование именно с этой целью, им не важна кафедра или направление. Бизнес-информатика, по мнению абитуриентов, соответствует этому запросу больше, чем многие другие направления в ННГУ. Словосочетание привлекает абитуриентов.

И в четвертой группе мы наблюдаем, что людям безразлично, какое высшее образование получать, им интересен именно сам диплом о высшем образовании, на выбор учебного заведения этими людьми сильнее остальных влияет фактор близости к дому.

Прогноз:

Переходим к построению прогноза. Значимыми для нас окажутся те вопросы, результаты прогноза которых в будущем будут подтягиваться или переваливать за 100%. Наш прогноз будет показывать линейный тренд, в первых пяти значениях предполагаемого графика отражены интервалы с лагом 1 (2018 – 2022), затем значения на 7, 13, 23 и 83 года вперед (2025, 2030, 2040, 2100).

Таблица 1. Результаты построения прогнозной таблицы по методу наименьших квадратов

2018		2019		2020		2021		2022		2025		2030		2040		2100	
+	-	+	-	+	-	+	-	+	-	+	-	+	-	+	-	+	-
84%	16%	82%	18%	81%	19%	79%	21%	78%	22%	73%	27%	65%	35%	49%	51%	-45%	
58%	42%	56%	44%	54%	46%	52%	48%	50%	50%	43%	57%	33%	67%	12%	88%	-114%	
68%	32%	65%	35%	62%	38%	59%	41%	56%	44%	48%	52%	33%	67%	4%	96%	-171%	
89%	11%	88%	12%	88%	12%	87%	13%	87%	13%	85%	15%	83%	17%	78%	22%	48%	
48%	52%	44%	56%	40%	60%	36%	64%	32%	68%	20%	80%	1%	99%	-39%	139%	-278%	
69%	31%	66%	34%	63%	37%	61%	39%	58%	42%	50%	50%	36%	64%	8%	92%	-157%	
86%	14%	86%	14%	86%	14%	86%	14%	86%	14%	86%	14%	86%	14%	85%	15%	81%	
73%	27%	71%	29%	70%	30%	68%	32%	67%	33%	62%	38%	55%	45%	40%	60%	-51%	
69%	31%	68%	32%	67%	33%	65%	35%	64%	36%	59%	41%	52%	48%	38%	62%	-48%	
74%	26%	72%	28%	70%	30%	69%	31%	67%	33%	62%	38%	53%	47%	35%	65%	-69%	
82%	18%	81%	19%	81%	19%	80%	20%	80%	20%	78%	22%	76%	24%	71%	29%	41%	
72%	28%	70%	30%	68%	32%	66%	34%	64%	36%	58%	42%	49%	51%	30%	70%	-85%	
95%	5%	95%	5%	95%	5%	96%	4%	96%	4%	98%	2%	100%	0%	105%	-5%	133%	
71%	29%	69%	31%	67%	33%	65%	35%	63%	37%	57%	43%	48%	52%	28%	72%	-87%	
33%	67%	31%	69%	29%	71%	28%	72%	26%	74%	22%	78%	14%	86%	-2%	102%	-98%	
12%	88%	9%	91%	6%	94%	4%	96%	1%	99%	-7%	107%	-20%	120%	-47%	147%	-207%	
16%	84%	16%	84%	17%	83%	17%	83%	18%	82%	20%	80%	23%	77%	28%	72%	63%	
19%	81%	20%	80%	21%	79%	22%	78%	23%	77%	25%	75%	29%	71%	37%	63%	85%	
9%	91%	8%	92%	8%	92%	7%	93%	7%	93%	6%	94%	4%	96%	1%	99%	-20%	
56%	44%	56%	44%	56%	44%	56%	44%	56%	44%	56%	44%	57%	43%	58%	42%	65%	
27%	73%	23%	77%	20%	80%	16%	84%	13%	87%	3%	97%	-14%	114%	-47%	147%	-248%	
31%	69%	25%	75%	20%	80%	14%	86%	9%	91%	-7%	107%	-34%	134%	-88%	188%	-411%	
15%	85%	17%	83%	19%	81%	20%	80%	22%	78%	28%	72%	37%	63%	56%	44%	168%	
16%	84%	17%	83%	18%	82%	19%	81%	20%	80%	23%	77%	28%	72%	37%	63%	95%	
28%	72%	31%	69%	33%	67%	36%	64%	39%	61%	47%	53%	61%	39%	88%	12%	254%	
24%	76%	26%	74%	29%	71%	31%	69%	34%	66%	41%	59%	53%	47%	76%	24%	219%	
43%	57%	45%	55%	46%	54%	47%	53%	49%	51%	52%	48%	59%	41%	72%	28%	148%	
33%	67%	35%	65%	38%	62%	40%	60%	43%	57%	50%	50%	63%	37%	88%	12%	237%	

Здесь представлен прогноз по годам и выделены явно значимые вопросы, результаты которых в перспективе перевалят за 100% либо приблизятся к ним.

Резкие скачки были выделены, давайте посмотрим на них поближе:

Определяющим оказался факт обучения экономической специальности кафедре МехМата
Образование на стыке математики и экономики
Посоветовали родители
Посоветовали обучающиеся (обучавшиеся) на специальности.
Посоветовали школьные учителя.
Вас устраивала оплата.
Вас покорила доброжелательность сотрудников приемной комиссии мехмата.
<i>Возможность получить хорошие навыки программирования и работы с пакетами прикладных программ.</i>
<i>Вам было безразлично, на какой специальности учиться, лишь бы на мехмате.</i>
<i>Вам было безразлично, на какой специальности учиться, лишь бы получить высшее образование</i>
<i>Вам было безразлично, на какой специальности учиться, лишь бы учиться в вузе.</i>
<i>Вас устраивало то, что Вы будете учиться близко от дома.</i>
<i>Вас устраивало то, что Вы будете учиться далеко от дома.</i>

Рис. 1. Вопросы с ярко-выраженной скачкообразной динамикой

Наиболее незначительными для студентов останутся следующие вопросы. Математическая составляющая будет нивелирована и почти не важна для людей, поступающих на это направление. Также, число людей, кому важны советы при поступлении и выборе профессии, отчетливо уменьшается с каждым годом. Мало кого будет устраивать платное образование. В вопросе про доброжелательность сотрудников приемной комиссии явно виден тренд на увеличение отрицательных ответов.

Главным положительным моментом мы видим, что все больше и больше людей идут на бизнес-информатику для того, чтобы овладеть навыками программирования и работы с пакетами прикладных компьютерных программ. Также, стоит выделить вопрос, что людям не важна специальность, но они проявляют особый интерес именно к данной кафедре / вузу. Количество ответов на вопрос про важность расстояния до ВУЗа от дома стремится к тому, что играет все меньшую и меньшую роль для студентов, хоть они живут далеко от него, хоть близко.

Заключение.

В результате опроса мы выяснили, что большинство поступающих хотели бы связать свою будущую профессию с IT-проектами, поскольку положительные ответы именно на этот вопрос показали быстро растущую тенденцию с каждым последующим годом. Взяв схожие опросы абитуриентов и студентов направления «Бизнес-информатика», например, в Высшей Школе Экономики, результаты оказались очень схожи. Большинство студентов из данного ВУЗа также связывают свою будущую деятельность с IT-сферой.

Наш опрос показал, что большинство студентов планируют работать в IT-индустрии. Но в каких сферах они смогут применить полученные знания? Стимулом для студентов, закончивших направление, смогут послужить два фактора: заработная плата и их востребованность. Сайт Headhunter (hh.ru) выпустил отчет за I квартал 2018 года. Российский рейтинг по уровню зарплат и востребованности возглавили следующие профессии:

- Программисты
- Менеджеры по развитию бизнеса
- Системные администраторы
- Внутренние аудиторы.

Список литературы / References

1. Информатизация принятия экономических решений / Кравченко Т.К., Дружаев А.А., Исаев Д.В. и др. // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов, 2008. № 9.

2. *Наследов А.Д.* SPSS 15: профессиональный статистический анализ данных. СПб: Питер, 2008.
3. *Никитин В.В.* Информационно-методическое обеспечение формирования перечня направлений (специальностей) в области информационно-коммуникационных технологий. М.: МАКС Пресс, 2006.
4. Профессиональные стандарты в области информационных технологий. М.: АП КИТ, 2008.
5. Государственные образовательные стандарты. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.hse.ru/standards/federal/> (дата обращения: 30.07.2018).
6. Международный институт бизнес-анализа™ (ИБА®). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russia.iiba.org/ru/> (дата обращения: 30.07.2018).
7. База знаний по бизнес-анализу. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://iiba.ru/chapter-1-introduction-3-babok-guide/> (дата обращения: 30.07.2018).
8. РБК [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/12/04/2018/5acf12429a794702061bfbcbb/> (дата обращения: 30.07.2018).
9. Статистика: Учебник / Под ред. В.Г. Ионина. М.: ИНФРА-М, 2008.
10. *Годин А.М.* Статистика: Учебник. М.: Дашков и К', 2008.
11. Статистика: Учебник / Под ред. И.И. Елисеевой. М.: Крокус, 2008.
12. Курс теории статистики: Учебник / Под ред. В.Н. Салина, Э.Ю. Чурикова. М.: Финансы и Статистика, 2006.
13. *Галкина В.А.* Статистика: Учебное пособие: М.: РГАЗУ, 2002.
14. Статистика. Учебник / Л.П. Харченко, В.Г. Ионин, В.В. Глинский. М.: ИНФРА-М, 2008.
15. Теория статистики: Учебник / Под ред. Р.А Шмойловой М.: Финансы и Статистика, 2007.

MULTIPLE REPRESENTATIONS ON THE ESSENCE OF THE PHENOMENON OF CULTURE. DEFINITIONS OF CULTURE

Kolesnikova A.S. (Russian Federation)
Email: Kolesnikova550@scientifictext.ru

*Kolesnikova Anastasia Sergeevna - Master Student,
DEPARTMENT OF MANAGEMENT OF AND ECONOMIC OF EDUCATION,
VOLGOGRAD STATE SOCIAL PEDAGOGICAL UNIVERSITY, VOLGOGRAD*

Abstract: in this article the author considers multiple representations of culture, which are prerequisites for the emergence of the term "organizational culture". Here are the opinions of foreign and domestic researchers, such as L. White, A. Kreber, K. Clakhon, I. F. Kefeli, P. Raduga, M. Kagan, who contributed to the concept of culture, its essence at the scientific levels and everyday. The common opinion of foreign and domestic researchers about what should be understood under the word "culture" and what is its essence is not.

Keywords: culture, groups of definition of "culture", subsystem of culture.

МНОЖЕСТВЕННОСТЬ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О СУЩНОСТИ ФЕНОМЕНА КУЛЬТУРЫ. ОПРЕДЕЛЕНИЯ КУЛЬТУРЫ Колесникова А.С. (Российская Федерация)

*Колесникова Анастасия Сергеевна – магистрант,
кафедра менеджмента и экономики образования,
Волгоградский государственный социально-педагогический университет, г. Волгоград*

Аннотация: в данной статье автор рассматривает множественные представления культуры, которые являются предпосылками к появлению термина «организационная культура». Здесь представлены мнения зарубежных и отечественных исследователей, таких как Л. Уайт, А. Кребер, К. Клакхон, И.Ф. Кефели, Радугина П., Каган М.С., которые внесли вклад в понятие культуры, ее сущности на уровнях научном и обыденном. Единого мнения зарубежных и отечественных исследователей о том, что должно пониматься под словом «культура» и в чем заключается ее сущность, – нет.

Ключевые слова: культура, группы определения «культуры», подсистемы культуры.

Понятие организационной культуры возникает в 80-х годах 20-го столетия при попытке определить внутренние характеристики организаций, которые будут связаны с чувством принадлежности к организации, чтобы отличить одну организацию от другой и при этом, чтобы они поддавались воздействиям со стороны менеджмента, позволяя выделить такие признаки, как: система ценностей, нормы поведения, правила и традиции, символика и язык.

Так как данные понятия, в большей степени, принадлежат культурологии, то понятие «культура» оказалось адекватным применить к организации.

На сегодняшний день знания, которые затрагивают область культуры, вызывают огромный интерес по нескольким причинам:

- более интенсивное коммуникационное воздействие между людьми, которые принадлежат к разным культурам при помощи физического и виртуального пространства;
- при помощи культурологических принципов дается понимание человеческих отношений в виду увеличения веса экономического империализма в науках;
- процесс противодействия, когда при глобальных мировых процессах, которые различными способами затрагивают и разрушают традиционную культуру, но все же есть желание сохранить и приумножить сохранившиеся культурные ценности.

Сама по себе культура рассматривается на уровнях – научном и обыденном. Наверняка, большинство людей, когда говорят о культуре, понимают под ней общепринятые значения:

- сфера жизни общества: театры и музеи, министерства культуры и учебные заведения;
- духовные ценности и нормы, которые присущи народу, нации, то есть некой большой социальной группе: зарубежная культура, русская культура и т.д.;
- уровень развития духовных качеств человека: воспитание или «культура рабочего места».

Если рассматривать понятие культуры с научной точки зрения, то данное ее представление сложилось совсем недавно, так как, в течение, огромного периода времени все знания и видения о ней фиксировались, как контекст, в произведениях искусства, в литературе и т.д.

В переводе с древней латыни, слово «культура» означало обработку, возделывание земли, чтобы она приносила плоды, а корень «культ» - высшее начало, которое ограничивает человека и его произвол. Уже позже слово «культура» стало означать качества человека, народа, наций. Уже в 18 веке в Европе «культура» стала приобретать более устойчивый характер в употреблении.

В 1949 году американский ученный Л. Уайт в своей работе «Наука о культуре» выделил три подсистемы культуры: технологическую, социальную и идеологическую [5].

Технологическая подсистема определяет отношения человека и природы.

Социальная подсистема – это все экономические, нравственные и политические отношения между людьми.

Идеологическая подсистема включает в себя знания, верования и мифы.

Единого мнения исследователей о том, что должно пониматься под словом «культура», в чем заключается ее сущность, нет. С середины 20 века интерес к данному вопросу только рос. Многими исследователями было дано множество понятий культуры, которые только увеличивались. Для того чтобы упорядочить весь материал о культуре, А. Кребер и К. Клакхон разделили все определения «культуры» на шесть групп [1]:

- Определения, интерпретирующие культуру, как сумму всех видов человеческой деятельности, обычаев и верований.
- Определения, связывающие культуру с традициями и социальным наследием общества.
- Определения, рассматривающие культуру как совокупность норм и правил, которые организуют человеческое поведение.
- Определения, представленные совокупностью форм приобретенного поведения, которое возникает в результате приспособления и культурной адаптации к окружающей среде человека.
- Определения, представленные в виде моделей взаимосвязанных феноменов.
- Определения, которые основываются на понимании культуры как результате адаптации человека к среде обитания.

Наши отечественные культурологи также внесли вклад в определение сущности культуры. Так, И.Ф. Кефели рассматривает культуру и ее природу, чьей сущностью является создание человека и его самореализация. Сущность же проявляется в общественном производстве и культурном прогрессе [2].

В учебнике Радугина П. дано обобщенное определение культуры, которое характеризуется универсальным отношением человека к миру, где он создает и себя и мир вокруг [3].

Каган М.С. утверждает, что многие взгляды на сущность культуры являются по сути правильными, но все они производные от онтологического рассмотрения, то есть, в которой видит особую форму бытия природы, и окружающей человека, и его собственной, биологической, тем самым обеспечивающим совместную жизнь людей в обществе [4].

Таким образом, в связи с таким многообразием подходов и определений важным оказывается то общее, что упоминается во всех определениях: культура объединяет группы людей разной численности, а эти группы могут отличаться своими культурными признаками, такими как системы ценностей, правила и традиции, нормы поведения.

Также важным является и социологический подход, рассматривающий культуру как основу поведения и регулирования этого поведения людей в группах. Социум, который является внешней средой для любой организации, всегда культурно обусловлен, что и определяет особенности персонала организации.

В основании этого подхода подразумевается, что какими бы мотивами ни руководствовался человек в своей деятельности, все это фиксируется в культуре. Культуру можно понимать как текст, в котором зафиксирована вся мотивация людей, но сами люди могут этого и не понимать. Социокультурный подход включает в себя не только экономические, психологические и другие факторы, но самым приоритетным является анализ культуры, как программы поведения.

Список литературы / References

1. Кребер А., Клакхон К. Культура. Критический анализ концепций и дефиниций. / А. Кребер, К. Клакхон. М., 1992. 120 с.
 2. Кефели И.Ф. Культурология. Основы теории и истории. / И.Ф. Кефели. СПб., 2010. 586 с.
 3. Радугин А.А. Культурология. Курс лекций / Сост. и отв. ред. А.А. Радугин. М., 2011. 304 с.
 4. Каган М.С. Философия культуры: учебное пособие для академического бакалавриата / М.С. Каган. М.: Издательство Юрайт, 2018. 353 с.
- Уайт Лесли А. Избранное: Наука о культуре. Лесли А. Уайт. М.: РОССПЭН, 2004. 478 с.

THE PROCESS OF FORMING AND DEVELOPMENT OF ORGANIZATIONAL CULTURE

Kolesnikova A.S. (Russian Federation)

Email: Kolesnikova550@scientifictext.ru

*Kolesnikova Anastasia Sergeevna - Master Student,
DEPARTMENT OF MANAGEMENT OF AND ECONOMIC OF EDUCATION,
VOLGOGRAD STATE SOCIAL PEDAGOGICAL UNIVERSITY, VOLGOGRAD*

Abstract: in this article the author considers the process of formation and development of organizational culture, which is important for the success and implementation of the main strategic tasks of any enterprise and organization. The composition of the elemental support and necessary resources is presented, as well as the subjects of the management system of the process of formation and development of organizational culture. To date, the conditions in which organizations operate are exacerbated by the issue of increasing competitiveness, which makes managers increasingly referring to the issue of organizational culture, despite the presence of some successful factors.

Keywords: elemental support, subjects of organizational culture, criteria of management of organizational culture, process of formation of organizational culture.

ПРОЦЕСС ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ

Колесникова А.С. (Российская Федерация)

*Колесникова Анастасия Сергеевна – магистрант,
кафедра менеджмента и экономики образования,
Волгоградский государственный социально-педагогический университет, г. Волгоград*

Аннотация: в данной статье автор рассматривает процесс формирования и развития организационной культуры, который важен для успеха и реализации основных

стратегических задач любого предприятия и организации. Представлен состав элементного обеспечения и необходимых ресурсов, а также субъекты системы управления процесса формирования и развития организационной культуры. На сегодняшний день те условия, в которых функционируют организации, обострены вопросом повышения конкурентоспособности, отчего менеджеры все чаще обращаются к вопросу организационной культуры, несмотря на наличие некоторых успешных факторов.

Ключевые слова: элементное обеспечение, субъекты организационной культуры, критерии менеджмента организационной культуры, процесс формирования организационной культуры.

Процесс формирования и развития организационной культуры должен быть успешно реализован в каждой организационной структуре, а для этого необходимо уметь определить состав элементов, которые входят в систему управления формированием и развитием организационной культуры.

Сам состав элементного обеспечения зависит от размера предприятия, его состава функций-задач и сферы деятельности.

В данный состав элементного обеспечения формирования и развития организационной культуры входят [1]:

- исполнители – это люди, которые являются специалистами в области менеджмента, организационной культуры, управления персоналом, психологии и др. Внимание надо обращать на таких специалистов, как культурологи и менеджеры-культурологи, так как их профессии необходимы для реализации задач организационной культуры.

Для того чтобы организовать их необходимы следующие ресурсы:

- правовые ресурсы, которые включают в себя государственные, федеральные, муниципальные законодательные акты; внутренние правовые акты организации, которые не противоречат традициям и законодательствам;

- финансовые ресурсы – это денежные средства для выплаты заработной платы специалистам, премий и материальных поощрений, в рамках реализации задач организационной культуры, для проведения мероприятий, связанных с реализацией задач организационной культуры;

- технические ресурсы включают в себя: компьютерное обеспечение, оргтехнику, средства для оборудования рабочих мест;

- информационные ресурсы – культурные традиции, нравы, обычаи, организации, работники, программное обеспечение, нормативные акты и положения.

Самым главным моментом является организационное построение, а точнее формирование структуры системы управления формированием и развитием организационной культуры. Чем больше набор элементного обеспечения организационной культуры, тем сложнее ее структура.

Субъекты системы управления процесса формирования и развития организационной культуры являются [2]:

- для крупных организаций – специальное структурное подразделение, отдел, создаваемый в рамках отдела управления персоналом, рабочие группы. Во главе таких подразделений стоит руководитель;

- для средних организаций – некоторая временная рабочая группа, которая возглавляется специальным назначаемым лицом;

- для малых предприятий – некие сторонние консалтинговые организации.

В зависимости от численности и структуры управления формированием и развитием организационной культуры зависит от размеров организации.

Система управления процессом формирования и развития организационной культуры входит в состав отдела управления персоналом.

Отдел управления персоналом может быть расширен, если дать более расширенную работу с персоналом и помощи в реализации функций организационной культуры, но для этого необходимо ввести должность менеджера по организационной культуре [3].

Если предприятие развивается и расширяется, то организации необходимо создавать специальное подразделение по управлению формированием и развитием организационной культуры. При создании такого подразделения, необходимо учитывать то, что в современных организациях надо больше внимания уделять развитию, обучению и работе персонала.

На предприятиях прошлого века больше внимания уделялось производству, но сегодня скорость технического прогресса растет с каждым годом, но обновлять каждый раз оборудование, внедрять новые технологии. Поэтому при помощи организационной культуры необходимо повышать образовательный потенциал персонала, прибегая к помощи семинаров, курсов повышения квалификации и т.д.

В странах Европы и США присутствует «индустрия этики», при помощи которой решаются проблемы культуры в организации, в которую входят консалтинг и различные конференции. В каждой пятой организации зарубежных стран есть такое подразделение, которое занимается проблемами организационной культуры.

Менеджмент организационной культуры компании, которая конкурентоспособна в своей деятельности, основан на следующих критериях [5]:

- соответствие стратегических целей – тип организационной культуры компании, ее основные ценности не должны находиться в противоречии с целями компании. Руководство должно уметь определиться и знать свои основные стратегические цели.

- интенсивность – тот критерий, который определяет силу воздействия ценностей в данной организационной культуре. Интенсивность показывает сформированность организационной культуры.

- широта охвата – тот критерий, который показывает, сколько людей в организации разделяют ее ценности; если же есть некие конфликты между членами организации, подразделениями, то есть острая необходимость рассмотрения перемен организационной культуры организации;

- приоритетность – продуманная миссия компании, которая принята и понята каждым членом;

- гибкость – умение принять нововведения; проблема заключается в том, что большинство сотрудников относятся настороженно к изменениям в компании;

- инновационность – тот критерий, который нужен организационной культуре и организации в целом для развития конкурентоспособности.

Процесс формирования и развития организационной культуры зависит от многих факторов, присутствующих в компании, организации, это [4]:

- элементы организационной культуры;

- субъекты организационной культуры;

- численность и структура управления организационной культуры.

Благодаря организационной культуре повышается уровень профессионализма сотрудников, умение принимать ответственность, проявлять инициативу и применять в работе творческий подход. А правильный процесс формирования и развития своей организационной культуры позволит компании достигнуть высокой конкурентоспособности за счет развития профессиональных качеств своих сотрудников.

Список литературы / References

1. Томилов В.В. Культура предпринимательства. / Томилов В.В. СПб., 2000. 13 с.
2. Гейтс Б. Бизнес со скоростью мысли. / Гейтс Б.М., 2011. 165 с.
3. Веселова Н.Г. Социальное управление и элементы его культуры. / Веселова Н.Г. М.: ИТК «Дашков и К», 2012. 340 с.
4. Камерон К., Куинн Р. Диагностика и изменение организационной культуры / Пер. с англ. под ред. И.В. Андреевой. СПб: Питер, 2015. 157 с.
5. Молл Е.Г. Менеджмент: организационное поведение. Учебное пособие. М.: Финансы и статистика, 2010. 160 с.

XLVIII INTERNATIONAL CORRESPONDENCE SCIENTIFIC AND PRACTICAL CONFERENCE

**INTERNATIONAL SCIENTIFIC REVIEW OF THE PROBLEMS AND
PROSPECTS OF MODERN SCIENCE AND EDUCATION**

**Boston. USA. August 23-24, 2018
[HTTPS://SCIENTIFIC-CONFERENCE.COM](https://scientific-conference.com)**



**LIBRARY OF
CONGRESS (USA)**

**COLLECTION OF SCIENTIFIC ARTICLES
PUBLISHED BY ARRANGEMENT WITH THE AUTHORS**



You are free to:

Share — copy and redistribute the material in any medium or format

Adapt — remix, transform, and build upon the material
for any purpose, even commercially.

Under the following terms:

Attribution — You must give appropriate credit,
provide a link to the license, and indicate if changes were made.

**You may do so in any reasonable manner,
but not in any way that suggests the licensor endorses you or your use.**
ShareAlike — If you remix, transform, or build upon the material, you must
distribute your contributions under the same license as the original.

**ISBN 978-1-948507-41-7
INTERNATIONAL CONFERENCE**

PRINTED IN THE UNITED STATES OF AMERICA