

GENESIS OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Kvetkina E.V. (Russian Federation) Email: Kvetkina53@scientifictext.ru

*Kvetkina Elina Valerevna - Master,
DEPARTMENT OF CUSTOMS AND LOGISTICS,
ST. PETERSBURG NATIONAL RESEARCH UNIVERSITY OF INFORMATION TECHNOLOGIES, MECHANICS AND
OPTICS, ST. PETERSBURG*

Abstract: *foreign economic activity in the Russian Federation has improved from year to year and moving to new stages of development, coordinating changes. This article is devoted to the peculiarities of the development of foreign economic relations at each stage of the formation, highlighting the main shortcomings and indicating further development goals and tasks for certain stages. A thin parallel between the direction of carrying out the reforms of foreign economic activity and the present stage of development.*

Keywords: *stages of development, foreign economic activity, management system, economy.*

ГЕНЕЗИС ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Кветкина Э.В. (Российская Федерация)

*Кветкина Элина Валерьевна – магистр,
кафедра таможенного дела и логистики,
Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и
оптики, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: *внешнеэкономическая деятельность в Российской Федерации из года в год совершенствуясь и переходя на новые этапы развития, претерпела кардинальные изменения, Данная статья посвящена особенностям развития внешнеэкономических отношений на каждом этапе формирования с выделением основных недостатков и указанием дальнейших целей и задач развития для определенных этапов. В работе проведена тонкая параллель между направлением проведения реформ внешнеэкономической деятельности и современным этапом развития.*

Ключевые слова: *этапы развития, внешнеэкономическая деятельность, система управления, экономика.*

Внешнеэкономическая деятельность любого государства сосредоточена на раскрытии актуальных национальных аспектов проводимой внешнеэкономической политики. Так же внешнеэкономическая деятельность отражает наличие существующих проблем в национальной экономике, описывает потенциальную возможность и факторы развития страны, основанные на фактическом анализе применяемых ресурсов.

Для каждого современного этапа развития внешнеэкономической деятельности характерны определённые проблемы. Для детального понимания периодов развития внешнеэкономической деятельности рассмотрим каждый период: дореволюционный - до 1918 г., советский период - с 1918–1986 гг., период перестройки с 1986–1991 гг., современный период - с 1991 г. по настоящий момент [1, с. 240].

Кардинальные изменения во внешней торговле произошли после революции 1917 г. В это время было установлена государственная монополия, а специально назначенные органы следили за сделкам по покупке продаже товаров на внешнем рынке.

«Декрет о национализации внешней торговли» разные 1918-м году для закрепления государственным на поле законодательно отражает как следствие, что вся торговля является государственной. Такая ситуация сохранялась на протяжении всего существования СССР, государственная верхушка управляла всем внешнеторговым оборотом.

В период перестройки, начиная с 1986 года., были приняты первые шаги по реорганизации системы управления, необходимо было расширить полномочия предприятий, организаций и ведомств. В это время стимулировался экономический интерес внешнеэкономической деятельности, при этом государственная монополия на внешнюю торговлю сохранялась, а предприятия и организации самостоятельно могли выйти на внешний рынок.

В 1986-м году была создана государственная внешнеэкономическая комиссия при Совете Министров СССР, которая занималась управлением и надзором за внешнеэкономической деятельностью в стране. На данном периоде становления внешнеэкономической деятельности министерствам и ведомствам была передана ответственность за осуществление импортно-экспортных операций. В то время появляется

большое количество крупных отечественных предприятий, которые имеют существенный объем поставок и могут поставлять высококачественные товары на экспорт.

В 1987-м году благодаря постановлениям СМ СССР №48 и №49 юридические лица получили право создание совместных предприятий при помощи кооперации с иностранными предприятиями. Через два года - 16 мая 1989г. постановлением №412 «О развитии хозяйственной деятельности светских организации за рубежом» у юридических лиц появилось право выхода на территорию зарубежных стран, используя собственный, либо привлеченный иностранный капитал.

1 апреля 1989г. было предоставлено право всем организациям и предприятием без сторонней помощи выходить на внешний рынок и вести на нём коммерческую деятельность. Любое предприятие независимо от того, являлось ли оно государственным или кооперативным получила право законного выхода на внешний рынок. Благодаря этому советское предприятие стала главным звеном внешнеэкономического комплекса СССР. В соответствии с этими с внешнеэкономическая деятельность регулировалась определённым параметрам: участники внешнеэкономической деятельности регистрировались, происходило декларирование имущества и товаров перемещенных через границу СССР, Был описан порядок импорта и экспорта на отдельные группы товаров общегосударственного назначения.

Предприятия массово стремились к выходу на внешний рынок, появилось большое количество экспортёров, большая конкуренция и демпинговые цены, что послужило причиной нехватки в стране ряда товаров таких как товары сырьевой направленности, древесина.

На данном этапе развития проявляется неумение работать на внешнем рынке, обусловленное незнанием внешнеэкономических процессов, законодательной базы, неумением находить рынки сбыта продукции.

В 1989-1990 гг. был создан перечень лицензируемых товаров которые охватывала больше долю стоимости советского экспорта. Государство оставило за собой право экспортировать импортировать товары военного назначения, драгоценности, боеприпасы, картины.

Принятые меры повлияли на стимулирование развития выхода предприятий на внешний рынок так как появилась острая необходимость лицензирования продукции производственных предприятий, что происходило в условиях жёсткого административного барьера. Ужесточенные отношения между производственными предприятиями и органами управления внешнеэкономической деятельностью привели к значительному спаду экспорта, появилась необходимость в новой системе управления, соответствующей темпам развивающегося государства.

Новая система государственного регулирования появилась 15 ноября 1991 г. Указом Президента «О либерализации внешней экономической деятельности на территории РСФСР». Была отменена регистрация организаций и предприятий, осуществляющих производственную, либо посредническую деятельность, как участников внешнеэкономической деятельности. Российские предприятия любой формы деятельности получили право выхода на внешние рынки с даты их создания. Произошло сокращение перечня необходимых для лицензирования работ и услуг. Было внедрено в практику законодательство по ВЭД: ФЗ «О государственном регулировании внешнеэкономической деятельности» от 13 октября 1995г. №157 - ФЗ».

По сравнению с этапом становления внешнеэкономической деятельности различные качественные изменения, позволяющие производственным предприятиям выходить на внешние рынки минуя административные барьеры [2, с. 395].

Внешиэкономическая деятельность в СССР характеризуется государственной монополией внешней торговли и высокой степенью административных барьеров. В период Перестройки (1985 - 1991 гг.) значительно ухудшилось состояние внешнеэкономической деятельности, так как произошло резкое увеличение задолженности, и как следствие, снижение объемов производства.

Развития внешнеэкономической деятельности в девяностые годы 20-го века происходило в условиях кризиса, Вызванного трудностями переходной экономики, неустойчивой внутриполитической обстановкой.

Переход к рыночной экономике и без того слабое положение России на внешнем рынке неблагоприятно повлияло на экономику страны, примером может служить девальвация рубля 1998 г. и дефолт по долговым обязательствам.

В современном мире происходит становление новой системы управления внешнеэкономической деятельностью. Российская Федерация сталкивается по-прежнему с проблемами сырьевой направленности экспорта, небольшой долей прямых инвестиций, как российских так и иностранных.

Современная система управления столкнулась с острой необходимостью пересмотреть систему внешнеэкономической деятельности, что было связано с рядом проблем:

- невозможность использования международного разделения труда по причине государственной монополии внешней торговли;

- выручка от экспортных сделок полностью централизовалась государством, экспорт существовал для получения валютной выручки;

- импортный период 70-80 годов 20-го века состоял из сырья для производства и необходимых потребительских товаров, но никак не служил для обновления техники на производственных предприятиях.

В связи с вышеперечисленными проблемами возникла острая необходимость в реформе ВЭД, без которой дальнейшее плодотворное развитие государства было бы невозможно.

Основными направлениями проведения реформы внешнеэкономической деятельности являются:

- устранение государственной монополии внешней торговли, запрета на иностранные инвестиции и валютной монополии;

- передача прав осуществления внешнеэкономической деятельности хозяйствующим субъектам;

- ослабление административных барьеров;

- приближение цен на внутреннем рынке к уровню мировых цен;

- развитие организации по содействию внешнеэкономической деятельности;

- сотрудничество Российской Федерации с иностранными организациями;

- организация управления внешнеэкономической деятельностью на местном, региональном и федеральном уровнях.

Разработка законодательства по внешнеэкономической деятельности согласно уровню экономического развития страны регулируется на международном законодательном уровне. Реформа внешнеэкономической деятельности производилась в условиях нестабильной экономической ситуации. Действующие ограничения ВЭД, на примере принудительной продажи государственным структурам до 75% валютной выручки, завышенные процентные ставки по кредитам, низкое образование кадров, а также сохранившаяся сырьевая направленность препятствуют развитию предпринимательства и проведению реформирования внешнеэкономической деятельности.

Отечественные предприятия и организации получили право выхода на внешний рынок, но не обладали достаточными знаниями в области осуществления экспортно- импортных операций, к тому же правовая база была разработана не полностью.

Разработка долгосрочной стратегии развития ВЭД является одним из главных условий дальнейшего плодотворного развития. Экономика страны была подвержена зависимости от изменения мировых рынков, наблюдался огромный сырьевой отток по узконаправленной группе товаров, что ограничивало возможность эффективного международного разделения труда. Произошло расширение импорта, возрастало число иностранных поставщиков, одновременно это снижало конкурентоспособность отечественных поставщиков.

До сих пор присутствует большая зависимость внешнеэкономических показателей от мировых цен на топливный и сырьевые ресурсы.

Экономика нашей страны имеет существенные слабости во внешнеэкономических связях, что необходимо учитывать при формировании внешнеэкономической стратегии Российской Федерации.

Основными проблемами ВЭД являются:

- высокая затратность производства;

- социально-политическая неустойчивость;

- преобладание устаревших технологий;

- преобладание устаревших методов организации производства;

- износ основных производственных фондов;

- неравномерное экономическое развитие регионов страны;

- знание размещения производства и высокая доля дальних перевозок;

- большая зависимость от поставок импортного оборудования.

Список литературы / References

1. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность Foreign economic activity: учебник / Е.Ф. Прокушев. 8-е изд. М.: Дашков и К, 2012. 240 с.
2. Управление внешнеэкономической деятельностью в России Management of foreign economic activity in Russia: Учебное пособие. / М.Л. Постоленко. М.: ФОРУМ, 2012. 395 с.